



Geschäftschancen für deutsche Unternehmen im Bereich EE und EnEff in Ecuador

Exportinitiative Energie

Ulrike Stieler, 6.10.2016, Frankfurt



Chancen für den Markteinstieg – Überblick Wirtschaft

Wachstumsrate 2015: 0,2% (2014: 4,3%)

Prognose BIP 2016: - 1,7%

Inflation/Jahr 2016: 1,8%

Arbeitslosigkeit 2016: 6,2%

Armutsrate von 37% 2007 auf 23% 2015

Absolute Armut von 17% auf 9%

Staatsverschuldung 2016: 38 % /BIP

Niedriger Erdölpreis und hoher Dollar – Grosse Probleme



Chancen für den Markteinstieg – Positive Elemente

Hohe öffentliche Investitionen, hauptsächlich in den Bereichen Infrastruktur, Energie, Gesundheits- und Bildungswesen bis 2015 = Moderne Infrastruktur

Neue Chancen durch öffentliche – private Allianzen (APP)

Strategie zur Umstrukturierung der Produktionsmatrix

Handelsabkommen mit der EU



Chancen für den Markteinstieg – Aussenhandel Ecuadors - Handelspartner

Hauptexportgüter:

Rohöl, Bananen, Schrimps Thunfisch, Blumen
Kakao

Hauptimportgüter:

Medikamente, Investitionsgüter,
agrochemische Produkte, Medizintechnik,
industrielle Rohstoffe, langlebige Konsumgüter

Wichtigste Handelspartner: USA, Chile, Peru,
Russland, Panama, Venezuela

Deutschland: Platz 8 Export, Platz 10 Import



Chancen für den Markteinstieg – Bilateraler Handel Ecuador-Deutschland

Exporte nach Deutschland 2015

510 Mio. USD

- Südfrüchte
- Fisch
- Kakao
- Kaffee
- Gemüse



Importe aus Deutschland 2015

430 Mio. USD

- Baumaschinen
- Industriemaschinen
- chemische Produkte
- Energietechnik
- Medizintechnik



Chancen für den Markteinstieg – Ecuador als Einstiegsmarkt

Markt in vielen Bereichen noch wenig erschlossen, kaum Konkurrenz

Sichtbare Verbesserung bei formellen Abläufen und Transparenz (Firmengründung, Zoll, Ämter)

Staatliche Förderprogramme für Investitionen

Einfacher Einstieg in Wachstumsregion Andenländer/Lateinamerika



Chancen für den Markteinstieg – Ecuador als Nischenmarkt

Ehrgeizige Entwicklungsprogramme,
Nachfrage oft in klassischen
Kompetenzbereichen „Made in Germany“
wie

- Umweltfreundliche Technologie
- Automatisierung
- Mess- und Regeltechnik
- maximale Ressourceneffizienz,
Spezialmaschinen
- Bildung und Forschung etc.

Punktuelle Chancen



Chancen für den Markteinstieg – Wirtschaftsstruktur Ecuadors – Wichtige Bereiche

Bergbau

Gegenwärtig:

Erdöl, Erdgas

Zukünftig:

Gold, Kupfer, Silber, Zink

Landwirtschaft

Tropische Früchte, Kakao, Kaffee, Blumen

Fischwirtschaft

Thunfisch, Garnelen

Tourismus

Galapagos, Dschungel, Anden

Infrastruktur und Wohnungsbau



Chancen für den Markteinstieg – Herausforderungen

Erdölproduzierendes Land

50% der Exporte, aber kaum Verarbeitung,
hohe Importe an Derivaten

Grossraffinerie Baubeginn, Plan bis 2017

Hohe Subventionen auf Benzin, Diesel,
Gas

Neue Energiematrix 90% Wasserkraft (!)

Sehr zentralistisch

Keine Einspeisevergütung mehr seit Juli
2016



Chancen für den Markteinstieg – Nischen

- Anlagen und Ausrüstung zur Energieerzeugung und –übertragung
- 2015: 5. Platz Importe Ecuadors aus Deutschland
- Etwa 20. Millionen USD
- Import von Investitionsgütern und umweltfreundlicher Technologie gefördert
- Energieeffizienz gefragt
- Integrale Lösungen statt Produkte**
- Private Anwender und APP**



Die AHK – Ihr Partner für den Markteinstieg

▪ **GESCHÄFTSPARTNERVERMITTLUNG**

▪ **PRE-MARKET-CHECK**

Erstellung eines Marktprofils und Wirtschaftsdaten
→ 650 EUR

▪ **VERMITTLUNG EINES GESCHÄFTSPARTNERS**

Erstellung einer Liste potentieller Firmen inkl.
Firmenkurzprofile und persönlicher
Kontaktaufnahme.

→ 1.500 EUR

▪ **AGENDA MIT BEGLEITUNG IN ECUADOR**

Vorbereitung Ihrer Geschäftsreise nach Ecuador
und Organisation Ihrer Geschäftstermine

→ 850 EUR

→ **Gesamtpaket: 3.000 EUR**



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

www.german-energy-solutions.de

Kontakt:

Ulrike Stieler
Leiterin DEinternational
AHK Ecuador
u.stieler@ahkecuador.org.ec

