



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie



Finanzierungsmöglichkeiten und Risikomanagement Kap Verden

Project Finance International: Dr. Joachim Richter

Stuttgart, 16. März 2016

www.export-erneuerbare.de
www.ency-from-germany.info

Kernkompetenzen von Project Finance International (PFI)

- Verantwortlich für das Finanzierungsmodul im Rahmen der Exportinitiative Erneuerbare Energien
- FinanzierungsMarketing
- Vertriebs- und Exportstrategien mit Internationalen Finanzierungs-Institutionen / Entwicklungsbanken
- Exportfinanzierung mit ECA Deckung
- Strukturierte Finanzierung

- Externes Kompetenzzentrum für deutsche Unternehmen

Exportenerfolg – stabiles Gleichgewicht aller drei Parameter



Finanzierungsmodul

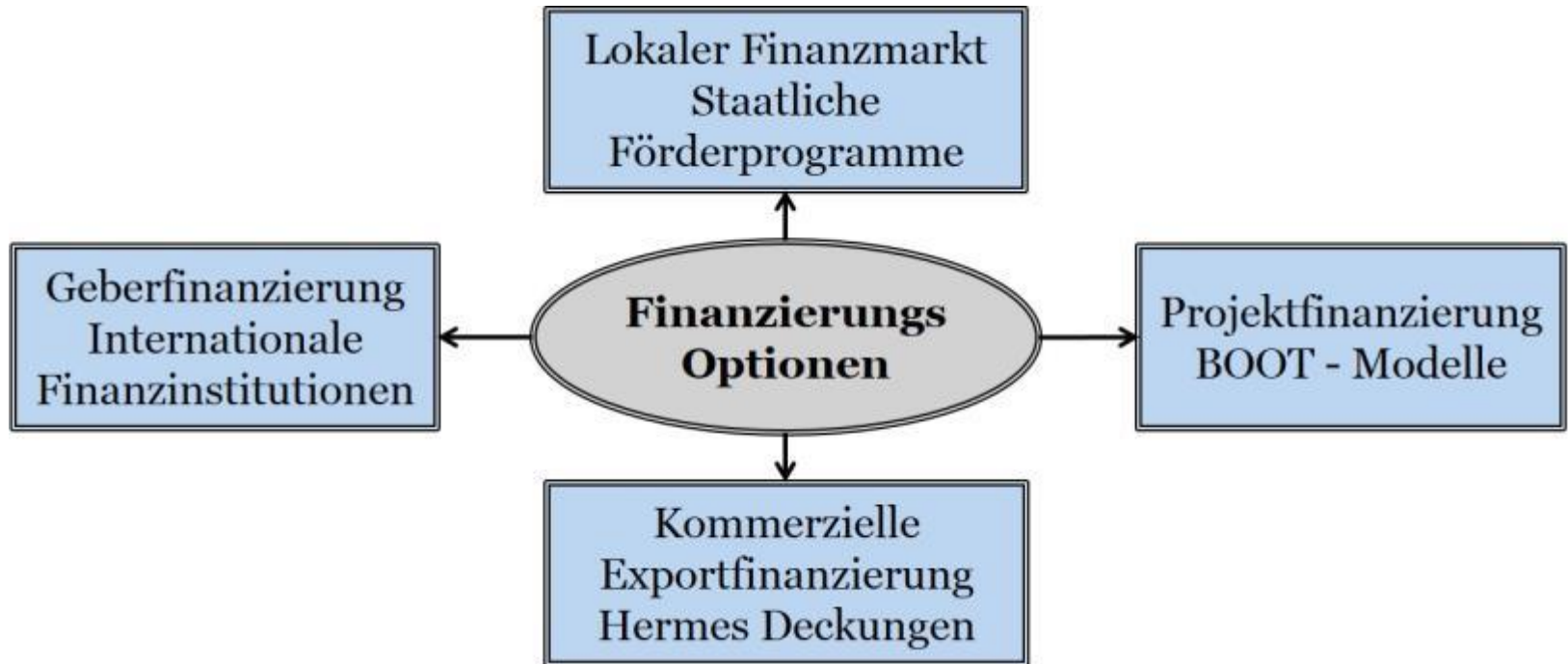
Ein solides Wissen über:

- **Finanzierungsmöglichkeiten** und **Förderprogramme** sowie Kenntnisse zu **Rahmenbedingungen** bei Exportgeschäften nach den Kap Verden ist entscheidend, um in einer frühen Phase des Exportgeschäfts die Basis für den Erfolg zu legen
- Kernkompetenz des Exporteurs ist Produktion und Export – nicht die Finanzierung

 **Basisstudie zu Finanzierungen**

http://www.export-erneuerbare.de/EEE/Redaktion/DE/Downloads/Publikationen/Studien/Finanzierungsstudien/finanzierungsanalyse_allgemein_2014.%20html

4 Finanzierungsszenarien



Themenschwerpunkte der Präsentation

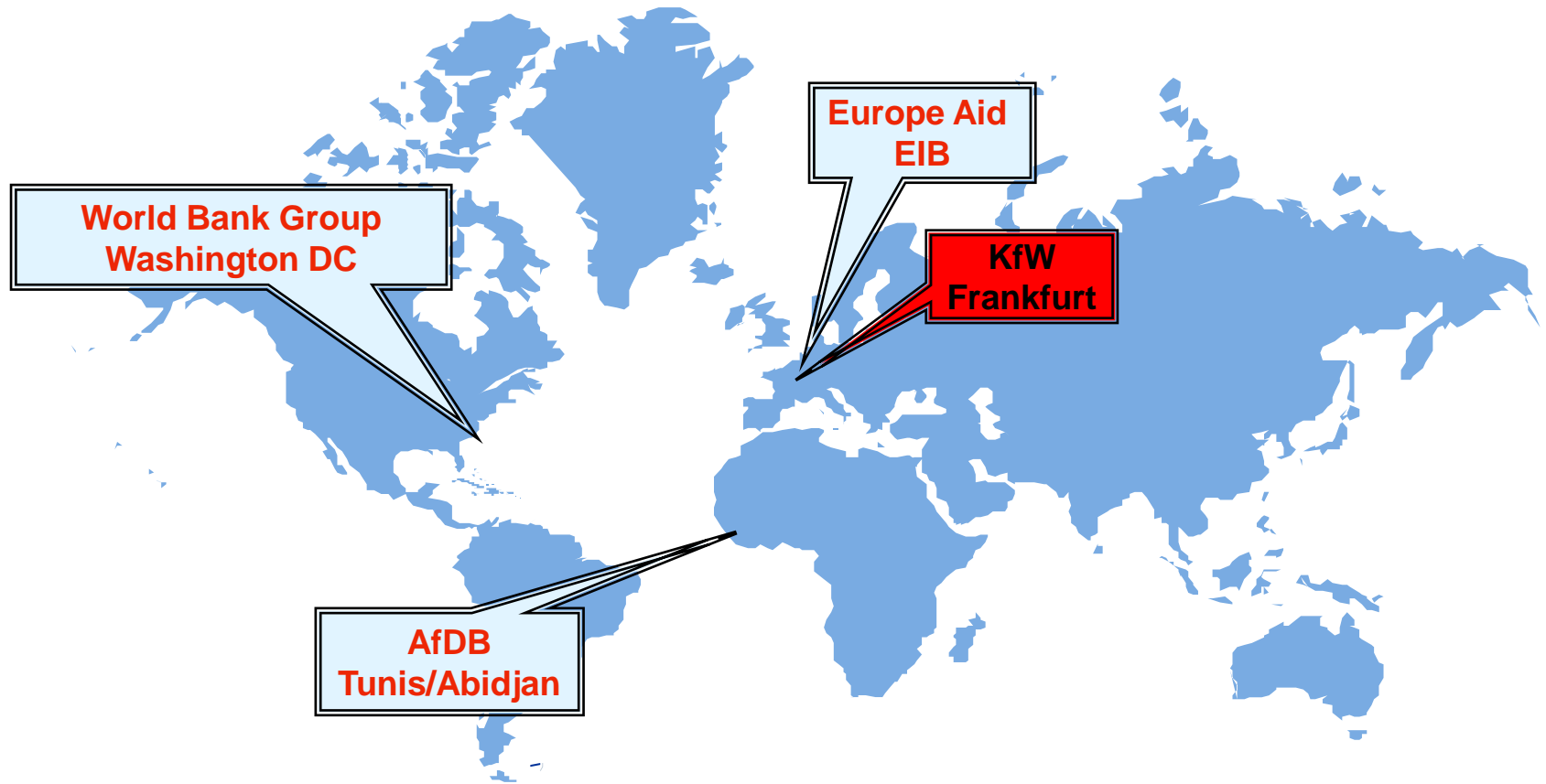
Die vier Finanzierungsszenarien

- Internationale Entwicklungsbanken tätig auf den Kap Verden und in Westafrika
- Informationsmanagement und Projektfrühinformationen
- Kommerzielle Exportfinanzierung und Akkreditivgeschäft
- Risikoabsicherung durch Exportkreditversicherung
- Strukturierte Finanzierung
- Investitionsgarantien des Bundes

Szenario 1: Entwicklungsbanken

- Welche Entwicklungsbanken sind in der Region aktiv?
 - Europäische Investitionsbank (EIB)
 - Europe Aid / Europäische Entwicklungszusammenarbeit
 - Weltbank Gruppe (IBRD, IFC, MIGA)
 - Afrikanische Entwicklungsbank(AfDB)
 - KfW Entwicklungsbank (Senegal, Ghana, Nigeria)
- Welche Programme gibt es im Bereich Erneuerbare Energien/Energieeffizienz?

Exportinitiative für erneuerbare Energien



Geschäftsprinzip der Geberorganisationen

- Die Mehrzahl aller Infrastruktur Projekte wird durch Öffentliche Hand/Public Sector umgesetzt
- Geberorganisationen sind Finanzierungspartner der Regierung bzw. staatlicher Organisationen und lokaler staatlicher Finanzinstitutionen
- **Application Principle = Antragsprinzip**
- **Tender Procedure = Ausschreibungsprinzip**

Vorteile der Entwicklungsbanken

„**Erneuerbare Energien**“ und „**Energieeffizienz**“ sowie Aufbau der begleitenden staatlichen Institutionen sind ein bedeutender Förderschwerpunkt

- Internationale Finanzinstitutionen stellen Finanzmittel für Projekte im Sektor Erneuerbare Energien und Energieeffizienz bereit
- Günstige Kreditzinsen; lange Laufzeit; niedrigere Finanzierungskosten (Vorteile für das Nehmerland)
- Effektive und Kosten-/Risiko optimierte Markteintrittsstrategie durch Zahlungssicherheit (Vorteile für das Unternehmen)

Informationsmanagement

Wie komme ich an Projektinformation ??

„Nutzen Sie die Datenbanken und Internetseiten der Financiers“

- Country Assistance Strategy
- Contract Awards

Publikationen

- United Nations Development Business - <https://www.devbusiness.com/>
- Dg Markets - <http://www.dgmarket.com/>

Geschäftschancen durch Entwicklungsbanken

Projektbeispiel: The African Development Bank (AfDB) and the European Investment Bank (EIB), on Tuesday, 14 December 2010, closed the financing agreement to provide € 45 million to design, construct and operate onshore wind farms on four islands in the Cape Verde archipelago. This will be one of the largest wind projects in Africa and first renewable energy public private partnership in sub-Saharan Africa. The project will provide over 28MW of electricity generating capacity and help the island reach an ambitious target of ensuring that 25% of local power needs are provided by renewable energy by 2012 and 50% by 2020. The project is being developed by InfraCo in a public-private partnership between the government of Cape Verde and local power utility Electra.

Geschäftschancen durch Entwicklungsbanken

- Zielgruppe **Consulting Unternehmen**
Erstellung von Machbarkeitsstudien; Analysen; Institutioner Aufbau
- Zielgruppe **Zulieferindustrie**
Internationale Ausschreibungen von Einzellosen
- Zielgruppe **Generalunternehmer** Internationale Ausschreibungen
„turn key“
Daraus Chancen als „**Nominated Subcontractor**“ für
Zulieferindustrie

Geschäftschancen durch Entwicklungsbanken

Kontakte

African Development Bank Group

Department West Africa Region Frank Perrault, Director West Africa Region

24ème Etage, Immeuble CCIA, Plateau

01 Boite Postale 1387 Abidjan 01

Côte d'Ivoire

Phone: (+225) 20 20 40 46

Ronald Meyer

Executive Director representing Germany r.meyer@afdb.org

Tel.: +225 20 26 2018/2818

Fax: +225 20 32 01 47

Geschäftschancen durch Entwicklungsbanken

Kontakte

The World Bank Group / Bureau de la Banque mondiale Department West Africa Region – Senegal

- Mademba Ndiaye; Sr. Communications Officer
+221-33-859-41-40
mademba@worldbank.org
- Main Office Contact: +221-33-859-41-00
- Corniche Ouest X Rue Leon Gontran Damas
Dakar, Senegal

Lokale Geschäftsbanken

- Meist Korrespondenzbanken der internationalen Geberinstitutionen
- Spezielle Fonds und Programme für Projekte im Bereich Erneuerbare Energien
- „Private Sector Departments“ der Entwicklungsbanken
DEG (Köln), IFC, AfDB Private Sector
- Informationsbeschaffung und Ansprechpartner vor Ort durch das interessierte Unternehmen
- Kontakt über die „**Resident Missions**“ der Entwicklungsbanken herstellen

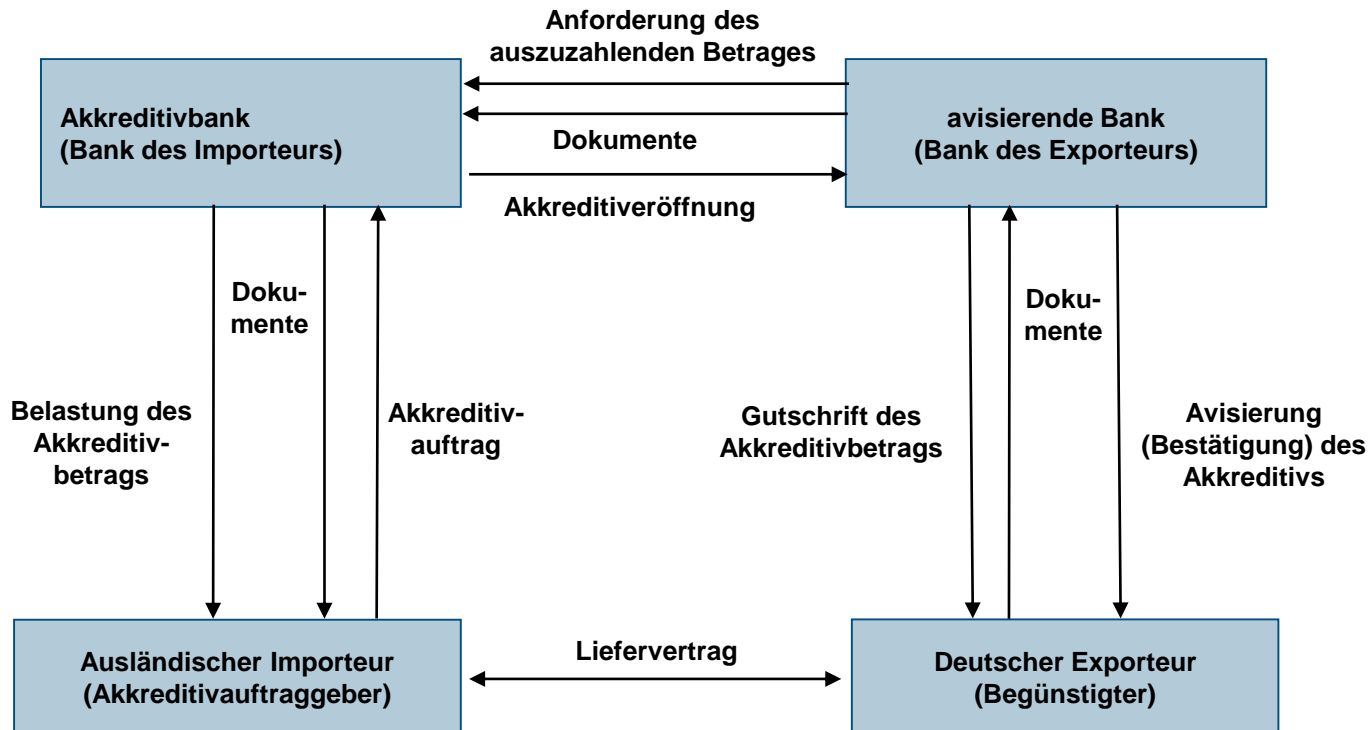
Kommerzielle Exportfinanzierung und Risikoabsicherung-Zahlungssicherungsinstrumente

- Akkreditivgeschäft
- Forfaitierung
- Finanzierung und Absicherung mit privaten und staatlichen Kreditversicherungen
 - Coface, Atradius, Euler Hermes privat
 - Deutsche staatliche Ausfuhrdeckungen „Euler Hermes“

Akkreditivgeschäft

- Zahlungsvereinbarungen auf Akkreditiv Basis sind üblich für Exportgeschäfte mit den **Kap Verden** und den **Westafrikanischen Staaten**
- Wir raten gerade bei Erstgeschäften zu einem bestätigten unwiderruflichen Akkreditiv

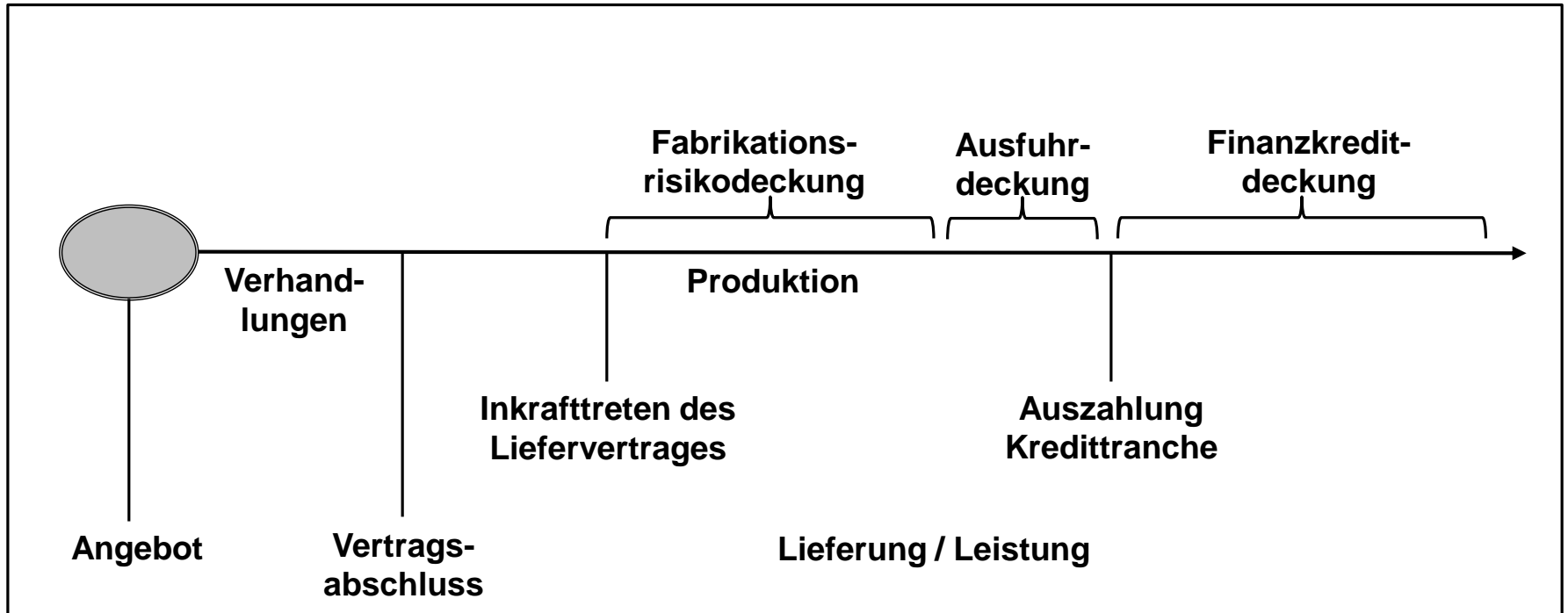
Akkreditivgeschäft



Die deutsche Exportkreditversicherung Euler Hermes

- Bietet deutschen Exporteuren und Kreditinstituten, die Projekte deutscher Exporteure nach Westafrika finanzieren, Deckungsschutz für das Ausfallrisiko aus wirtschaftlichen und politischen Gründen
- Versicherungsschutz durch den deutschen Staat
- Ausländische Zulieferungen und lokale Anteile können in bestimmtem Umfang mitfinanziert (und mit gedeckt) werden
 - Als Garant bzw. Darlehensnehmer anerkannt:
African Export-Import Bank (Afreximbank)

Die deutsche Exportkreditversicherung Euler Hermes



Euler Hermes Länderbeschlusslage

Kap Verden ist in die Entgeltkategorie 6 (von 7) eingestuft
Die Länderbeschlusslage wird auf Anfrage mitgeteilt

- Ghana: Kategorie 5
- Nigeria: Kategorie 5
- Senegal: Kategorie 6

Rückfragen:

Sissi Gerstenkorn, Tel.: +49 (0) 40 / 88 34 - 95 49

Small Ticket Financing

- Deutsche Kreditinstitute sind zögerlich, kleinvolumige Projekte über Euler Hermes zu finanzieren
- Erhöhte Ergebnisvolatilität kleiner Unternehmen
- KMU-Experteure benötigen liefernah Liquidität, haben begrenzte Verschuldungskapazität (Kreditlinien)
- Lieferantenkredit bindet sowohl Liquidität und belastet Kreditline bei Hausbank
- Kernkompetenz des Exporteurs ist Produktion und Export – nicht die Finanzierung



Lösung: Northstar Europe ist spezialisiert, KMUs beim Exportgeschäft zu begleiten

Small Ticket Financing

Contact:

Northstar Europe

rue du Saint-Esprit

L-1475 Luxembourg

Tel: +352 26 47 66 1

Fax: 352 26 47 66 99

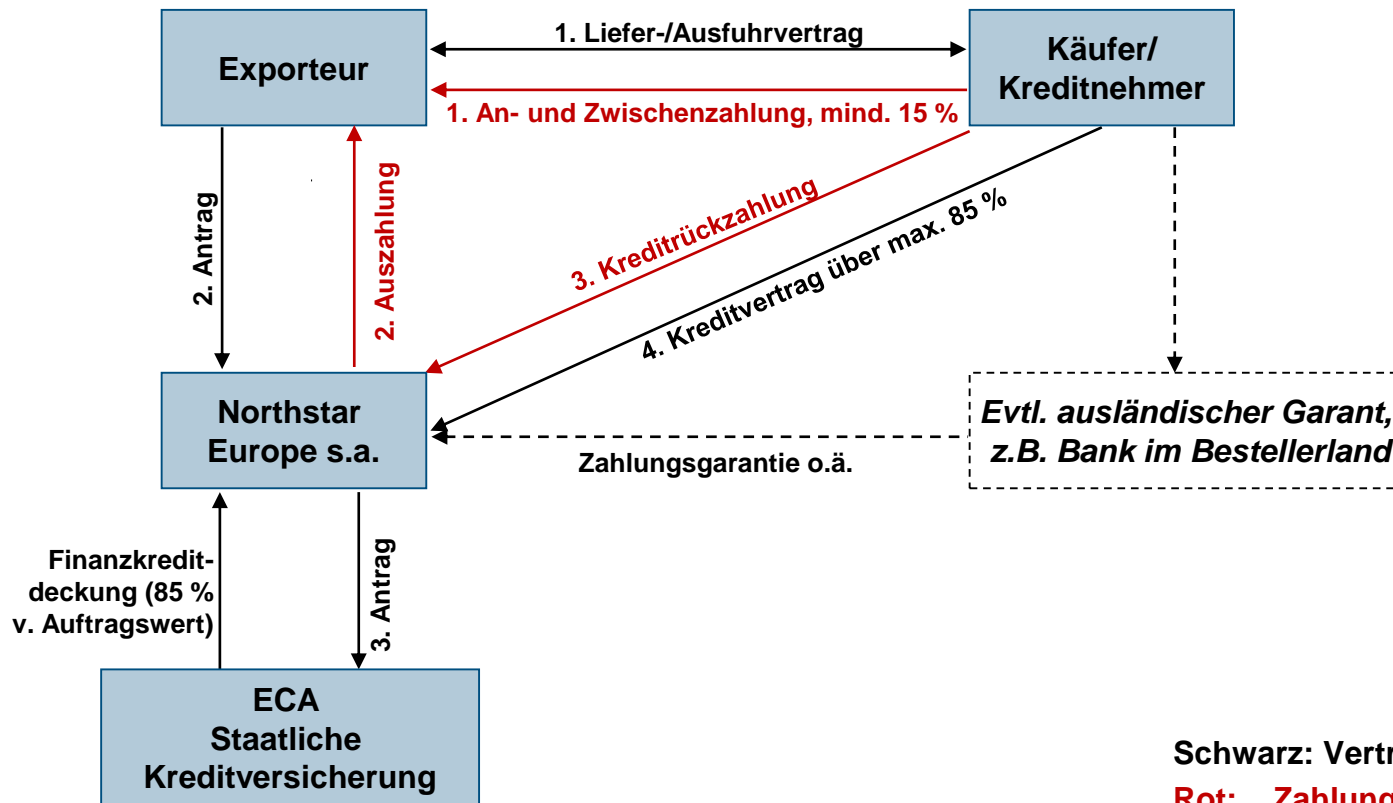
info@northstareurope.eu

<http://www.northstareurope.eu>

Merkmale KMU Bestellerkredit mit NSE

- Kredit an den Importeur zur Begleichung der Lieferforderung
- Auszahlung i.d.R. nach Versand der Ware direkt an Exporteur
- Exporteur haftet nicht für Kredit- und Länderrisiko
- Kredittranchen zwischen T€ 500 und € 5 Mio. – Laufzeit i.d.R. 5 Jahre
- Kredit wird durch Standard-ECA-Deckung abgesichert
- ECA Gebühr wird mitfinanziert

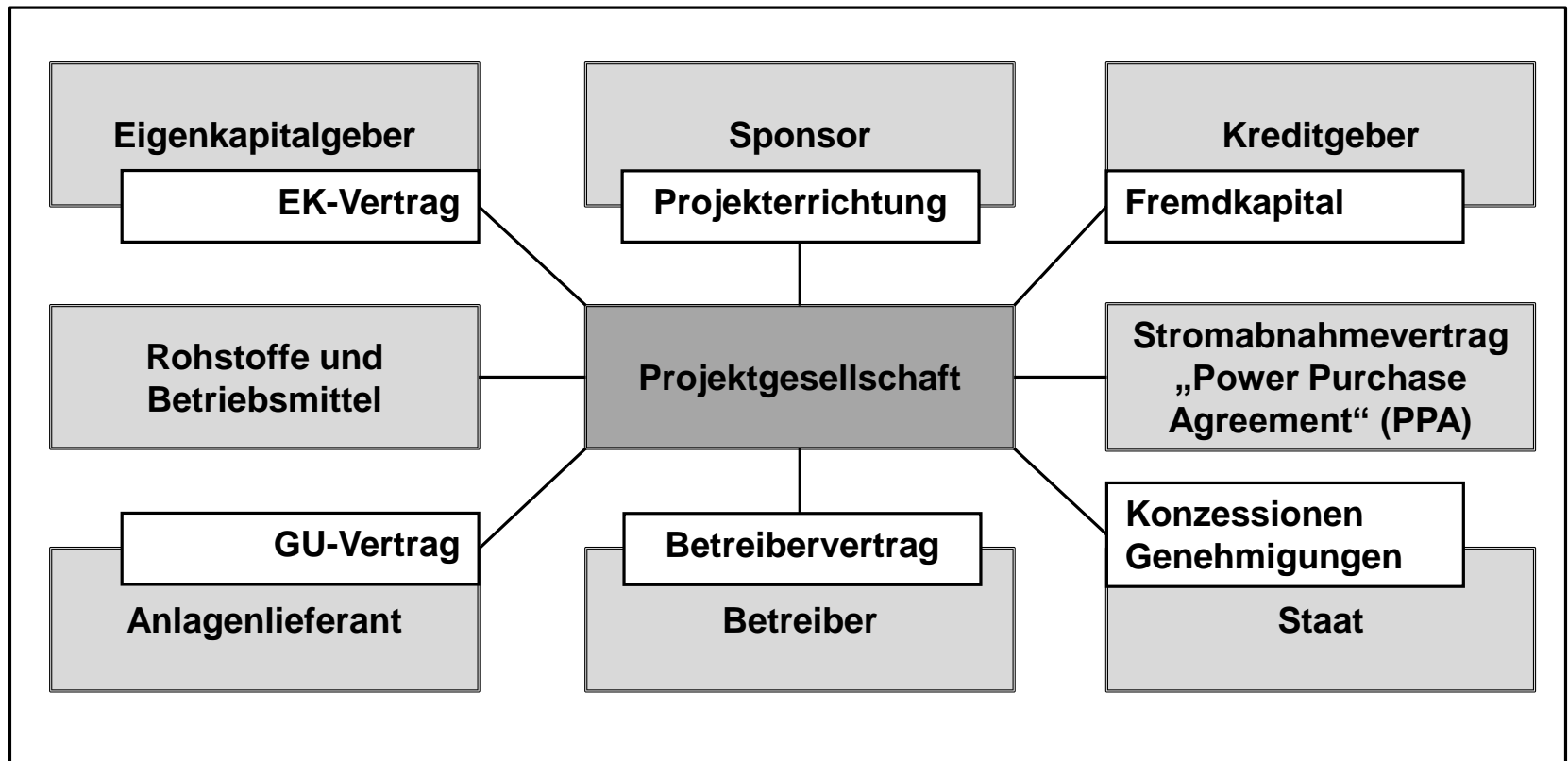
KMU-Exportfinanzierung mit NSE - Ablauf



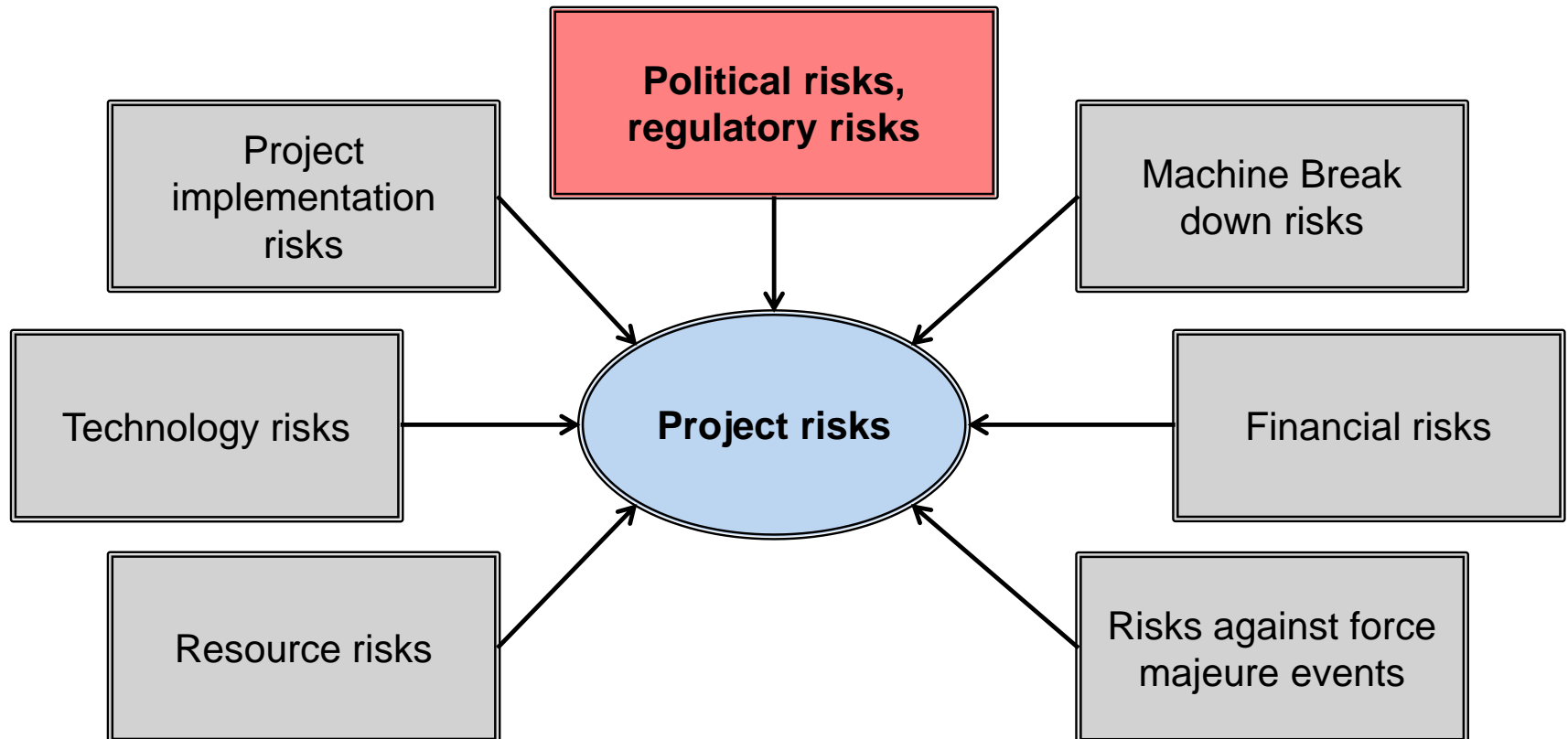
Projektfinanzierungen

- Cash Flow basierte Finanzierungen
- Komplexe Finanzierungsstruktur
- Public Private Partnership (PPP-Modelle): Entlastung der öffentlichen Hand
- Primär bei Großprojekten
- Eigenkapital durch Sponsoren (ca. 30%)
- Im Rahmen von Zulieferungen für Großprojekt möglicherweise relevant
- Mögliche Absicherung der Zulieferungen über Euler Hermes

Projektfinanzierung



Risiko Management



Investitionsgarantien des Bundes

- Die Bundesregierung bietet Unternehmen bei **Direktinvestitionen** im Ausland langfristig flankierenden Schutz, indem sie der deutschen Wirtschaft auf der Basis von **bilateralen Investitionsförderungs- und -schutzverträgen** Garantien zur Absicherung von Direktinvestitionen gegen politische Risiken zur Verfügung stellt
- Basis ist der Investitionsförderungsvertrag zwischen Deutschland und Kap Verde bzw. den Westafrikanischen Staaten
- Wirtschaftliche Risiken werden nicht abgesichert Vorklärung dringend empfohlen

Investitionsgarantien des Bundes

Kontakt: Pricewaterhouse Coopers

Ansprechpartner für den **Mittelstand:**

Andrea Isphording

Telefon: +49 (0) 40 / 88 34 - 94 54

E-Mail: andrea.isphording@de.pwc.com

Project Finance International

Profitable business in the Emerging Markets



richter@project-finance.de
www.project-finance.de