Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana
Delegation of German Industry and Commerce in Ghana

Delegation der Deutschen Wirtschaft in Nigeria
Delegation of German Industry and Commerce in Nigeria

MITTELSTAND GLOBAL
EXPORTINITIATIVE ENERGIE

FINANZIERUNGSSTUDIE 2016 – Instrumente für Erneuerbare-Energien-Projekte in Westafrika

Mit Schwerpunkt auf Ghana und Nigeria

www.german-energy-solutions.de

Gefördert durch:
Bundesministerium für Wirtschaft und Energie
aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages

Impressum

Herausgeber
Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana
Delegation der Deutschen Wirtschaft in Nigeria

Stand
29.09.2016

Druck
Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana
Delegation der Deutschen Wirtschaft in Nigeria

Gestaltung und Produktion
Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana
Delegation der Deutschen Wirtschaft in Nigeria

Bildnachweis
Paul Okan-Adjetey, Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana

Redaktion
Niklas Döbbeling (AHK Ghana)
Bärbel Freyer (AHK Nigeria)
Lara-Maria Kullak-Ublick (AHK Ghana)
Michael Neulinger (AHK Ghana)
Yolanda Oghumah (AHK Nigeria)
Akindele Olasunkanmi (AHK Nigeria)

Abkürzungsverzeichnis *3*

1. Einführung **5**

2. Finanzierung und Förderung aus Deutschland **5**
2.1 Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH (DEG) *5*
2.2 Kreditanstalt für Wiederaufbau IPEX-Bank GmbH (KfW IPEX-Bank) *6*
2.3 develoPPP.de *7*
2.4 Internationale Klimaschutzinitiative (IKI) vom Bndesministerium für Umwelt, Naturschutz, Bau und Reaktorsicherheit (BMUB) *8*

3. Finanzierung und Förderung International **9**
3.1 Entwicklungsbanken und Fonds *9*
3.1.1 AECF Funding Innovation for Business in Africa 10
3.1.2 African Development Bank (AfDB) 10
3.1.3 Africa Renewable Energy Fund (AREF) 12
3.1.4 Emerging Africa Infrastructure Fund (EAIF) 12
3.1.5 Europäische Investitionsbank (EIB) 13
3.1.6 ElectriFI 15
3.1.7 ENGIE Rassembleurs d'Energies Fund 16
3.1.8 FMO Enterpreneurial Development Bank 16
3.1.9 International Finance-Corporation (IFC) – World Bank 18
3.1.10 Inspired Evolution Investment – Evolution One Fund 19
3.1.11 International Renewable Energy Agency (IRENA) / Abu Dhabi Fund for Development (ADFD) Project Facility 19
3.1.12 Islamic Development Bank – IDB 20
3.1.13 OPEC-Fonds für Internationale Entwicklung (OFID) / Energy Poverty Program 21
3.1.14 Power Africa 22
3.1.15 Proparco FISEA: Invest and Support Fund for Businesses in Africa 23
3.1.16 SE4All Initiative 23

4. Währungsabsicherung – Export- und Investitionsgarantien **24**
4.1 The Currency Exchange Fund (TC) *24*
4.2 EULER HERMES – Exportkreditversicherungen *25*
4.3 Investitionsgarantien der Bundesrepublik Deutschland (IBD) *26*
4.4 Fond Gari *27*

5. Crowdfunding & Crowdinvesting **28**
5.1 bettervest *29*
5.2 ecoligo *29*

6. Finanzierung und Förderung im Zielland **30**
6.1 Länderratings *30*
6.2 Ghana *30*
6.2.1 Lokaler Kapitalmarkt Ghana 31
6.2.2. Investitionsförderung Ghana 31
6.3 Nigeria *32*
6.3.1 Lokaler Kapitalmarkt Nigeria 32
6.3.2 Investitionsförderung Nigeria 34
6.3.3 Bank of Industry (BOI) 35
6.3.4 Micro, Small, and Medium Enterprises Development Fund (MSMEDF) 36
6.3.5 Power and Airline Intervention Fund (PAIF) 36
6.3.6 Ecobank Nigeria 37
6.3.7 Entwicklungszusammenarbeit mit Fokus Energie 38

6.3.8 Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH 38

7. Westafrika 39

7.1 Lokaler Kapitalmarkt Westafrika 39

7.2 ECOWAS 41

7.3 Investitionsförderung Westafrika 43

7.3.1 Banque Ouest Africaine de Développement (BOAD) 43

7.3.2 ECOWAS Bank for Investment and Development (EBID) 44

7.3.3 Fonds Climat Mali (FCM) 45

7.3.4 Fonds national pour l'environnement et le climat – Benin (FNEC) 45

7.4 Mikrokredite 46

7.4.1 AB Microfinance Bank Nigeria 46

8. Quellenverzeichnis 48

Abkürzungsverzeichnis

AECF	African Enterprise Challenge Fund
AEF	Access to Energy Fund
AfDB	African Development Bank
AHK	Auslandhandelskammer
AKP	afrikanische, karibische und pazifische Staaten
AREF	Africa Renewable Energy Fund
BCEAO	Banque centrale des États de l'Afrique de l'Ouest
BEAC	Banque des Etats de l'Afrique Centrale
BIP	Bruttoinlandsprodukt
BMUB	Bundesministerium für Umwelt, Naturschutz, Bau und Reaktorsicherheit
BMZ	Bundesministeriums für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung
BOAD	Banque Ouest Africaine de Développemnet
BOI	Bank of Industry
CAC	Corporate Affairs Commission
CBN	Central Bank of Nigeria
CFA	Communauté Financière Africaine
DEG	Deutsche Investment Bank
DFID	Department for International Development
EAIF	Emerging Africa Infrastructure Fund
EBID	ECOWAS Bank for Investment and Development
ECA-Deckung	Export Credit Agency(s) Cover
ECOWAS	Economic Community of West African States
EDIF	Export Development Investment Fund
EIB	Europäische Investitionsbank
EK	Europäische Kommission
ELECTRIFI	Electrification Financing Initiative
ENGIE	former GDF SUEZ (see below)
EPC	Engineering, Procurement and Construction
EU	Europäische Union
EU-AITF	Treuhandfond für die Projektpartnerschaft EU-Afrika
EUR	Euro
ICIEC	Islamic Cooperation for the Insurance of Investment and Export Credit
IBD	Investitionsgarantien der Bundesrepublik Deutschland
IDB	Islamic Development Bank
IDF	Infrastructure Development Fund
IFC	International Finance Corporation
IKI	Internationale Klimaschutzinitiative
IPP	Independent Power Producer
IRENA/ADFD	International Renewable Energy Agency Abu Dhabi Fund for Development
IRTI	Islamic Research and Training Institute
ISFD	Islamic Solidarity Fund for Development
ITFC	Islamic Trade Finance Cooperation
KfW	Kreditanstalt für Wiederaufbau
KKMUS	Mikro-, Klein- und Mittelunternehmen
KMU	Klein- und Mittelunternehmen
MSMEDF	Micro, Small, and Medium Enterprises Development Fund
NGN	Naira
NESP	Nigerian Energy Support Programme
NIHL	National Insurance Levy
NIPC	Nigerian Investment Promotion Commission
OECD	Organisation for Economic Co-operation and Development
OFID	OPEC Fund for International Development
ONEC	Energy, Environment and Climate Change Department
OPIC	Overseas Private Investment Cooperation
PPA	Power Purchase Agreement
PPP	Public Private Partnership
PROPARCO FISEA	Fonds d'investissement et de Soutien aux Entreprises en Afrique
PWC	PricewaterhouseCoopers
SE4All	Sustainable Energy for all Initiative
SEFA	Sustainable Energy Fund for Africa
SNCC	Stratégie Nationale sur les changements climatiques
SON	Standard Organization of Nigeria

EXIM	Export-Import Bank of the United States
FCM	Fonds Climat Mali
FIRS	Federal Inland Revenue Service
FMO	Niederländische Entwicklungsbank
FNEC	Fonds national pour l'environnement et le climat
GDF SUEZ	Gaz de France et Suez
GEEREF	Global Energy Efficiency and Renewable Energy Fund
GHS	Ghana New Cedi
GIPC	Ghana Investment Promotion Centre
GIZ	Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit GmbH
GRA	Ghana Revenue Authority
ICD	Islamic Cooperation for the Development of the Private Sector
SONCAP	SON Conformity Assessment Programme for Exports to Nigeria
TCX	The Currency Exchange Fund
UMOA	Union Monétaire Ouest Africaine
UNDP	United Nations Development Programme
USADF	United States African Development Foundation
USD	US-Dollar
VAT	Value Added Tax
WBG	World Bank Group
XAF	Zentralafrikanischer Franc CFA
XOF	Westafrikanischer Franc CFA

1. Einführung

Im Rahmen der AHK-Geschäftsreisen der Exportinitiative Energie in die Region Sub-Sahara Afrika, sollen die speziellen Gegebenheiten der Region und der damit verbundenen Finanzierungsinstrumente beleuchtet werden. Diese Studie ist als Ergänzung zu den, von der Exportinitiative Energie veröffentlichten Finanzierungsstudien gedacht, die einen generellen Überblick über die Finanzierungsmöglichkeiten deutscher Exporteure von Erneuerbaren Energien bieten. Die Finanzierungsstudie 2014 wird als zusätzliche Lektüre empfohlen und ist kostenlos auf der Internetseite der Exportinitiative (www.german-energy-solutions.de) abrufbar.
In der vorliegenden Studie wird auf Begrifflichkeiten und Erklärungen aus der Finanzierungsstudie 2014 zurückgegriffen.

Die Angaben zu den verfügbaren Finanzierungen basieren auf den Informationen, die von den Institutionen im Internet veröffentlicht wurden und auf Auskünften die wir von den entsprechenden Ansprechpartnern in persönlichen Gesprächen erhalten haben. Die Informationen wurden nach bestem Wissen zusammengetragen und wiedergegeben. Für die Aktualität und Richtigkeit übernehmen wir keine Gewähr.

2. Finanzierung und Förderung aus Deutschland

2.1 Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH (DEG)

Die DEG hat sich auf die Finanzierung nachhaltiger Projekte in Entwicklungs- und Transformationsländern spezialisiert. Das Unternehmen, das Teil der KfW Bankengruppe ist, finanziert seine Projekte fast ausschließlich aus eigenen Mitteln. Die DEG stellt deutschen Unternehmen eine Reihe an Finanzierungsprodukten und Förderprogrammen zur Verfügung, z.B. projektunterstützende Begleitung oder die Analyse der mit der Investition verbundenen Risiken.

DEG	Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH(DEG)
Zielgruppe	Privatsektor, Unternehmen aus Entwicklungs- und Schwellenländern, aus Deutschland und anderen Industrieländern
Finanzierungsart	Beteiligungen: Minderheitsbeteiligung (>5 Mio. EUR) unter Umständen mit Stimmrechten/Ausschusssitz Mezzanin-Finanzierung: Projektindividuelle Ausgestaltung, risikoadäquate Rendite, Wandlungsmöglichkeiten Darlehen: Laufzeiten von 4-10 Jahren inkl. Freijahre, auch in Lokalwährung erhältlich, Mindestvolumen 6-8 Mio. EUR, Darlehensobergrenze ist 25 Mio. EUR, 30-50% Eigenkapitalquote (dingliche Besicherung beim Unternehmen im Entwicklungsland) Garantien: Mobilisierung von Lokalwährungsdarlehen - Reduzierung des Wechselkursrisikos develoPPP.de-Mittel des Bundesministeriums für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung (BMZ) für Start-ups bis zu 200.000,00 EUR Up-Scaling Programm oft nach erfolgreichem develoPPP bis zu 500.000,00 EUR Förderung
Projektart	k.A.
Bereiche	Projekte im Bereich Erneuerbare Energien und Energieeffizienz, Agrarwirtschaft, verarbeitende Industrie, Finanzsektor, Infrastruktur

Höhe der Finanzierung	Bis zu 35% des Investitionsvolumens. Bei Verlängerungsinvestments bis zu 100% Minimum des DEG Anteils ist 5 Mio. EUR d.h. Minimum Gesamtinvestment 10 Mio. EUR. Maximum des DEG Anteils 25 Mio. EUR, Laufzeit: 4 bis 12 (15) Jahre inklusive des Tilgungsaufschubs
Antragsberechtigte	deutsche, europäische, internationale und lokale Unternehmen aus dem Privatsektor
Länderverfügbarkeit	Schwellenländer: In Afrika für Ostafrika, Westafrika und für das Südliche Afrika
Antragstellung	In den Außenbüros oder Vertretungen
Ansprechpartner	Herr Martin Mainz; KfW/DEG Regional Office WestAfrika Volta Street No. 7 Airport Residential Area; P.O. Box 9698 K.I.A.; Accra; Ghana; Tel.: +233 302 763-440; Fax: +233 302 7639-41; E-Mail: martin.mainz@deginvest.de
Weitere wichtige Informationen	https://www.deginvest.de/Internationale-Finanzierung/DEG/

2.2 Kreditanstalt für Wiederaufbau IPEX-Bank GmbH (KfW IPEX-Bank)

Die KfW IPEX-Bank GmbH - eine 100-prozentige Tochtergesellschaft der KfW - ist ein rechtlich selbständiges Finanzinstitut, das für die internationale Projekt- und Exportfinanzierung der KfW Bankengruppe zuständig ist. Der Schwerpunkt des Geschäftsmodells liegt in der Bereitstellung von mittel- und langfristigen Finanzierungslösungen. Sie finanziert im Bereich Entwicklung der wirtschaftlichen und sozialen Infrastruktur sowie im Bereich Umwelt- und Klimaschutzinvestitionen, sowohl in Deutschland als auch in aller Welt.

KfW	KfW IPEX-Bank
Zielgruppe	Öffentliche- und Privatsektoren
Finanzierungsart	Liefergebundene Exportfinanzierungen mit und ohne ECA-Deckung Investitionskredite im In- und Ausland (inklusive Investitionen heimischer Stadtwerke), strukturierte und Projektfinanzierungen
Projektart	Internationale Export- und Projektfinanzierung
Bereiche	Energie, Erneuerbare Energien und Umwelttechnologien, Energieeffizienz; Handel, Verkehrsgewerbe, Industrie und Services, Maritime Industrie, Grundstoffindustrie etc.
Höhe der Finanzierung	In Abhängigkeit vom Sektor
Zinssätze	k.A
Laufzeit	k.A
Tilgung	k.A
Antragsberechtigte	Deutsche und europäische sowie internationale Unternehmen des Privatsektors und öffentliche Sektoren
Länderverfügbarkeit	Weltweit verfügbar
Antragstellung	Laufend. Für Afrika im Länderbüro Johannesburg oder Zentrale in Frankfurt
Ansprechpartner	Mr. Joseph Mbuyi - Direktor KfW IPEX-Bank GmbH Representative Office Johannesburg Regent Place, 2nd Floor Cradock Avenue Rosebank 2196 Johannesburg South Africa

	Tel.: +27 11 507 25 00 E-Mail: Joseph.Mbuyi@kfw.de KfW IPEX-Bank Palmengartenstr. 5-9 60325 Frankfurt am Main Deutschland Tel.: +49 (0) 69 74 31-3300; Fax+49 (0) 69 74 31-2944 E-Mail: info@KfW-IPEX-Bank.de
Weitere wichtige Informationen	https://www.kfw-ipex-bank.de

2.3 develoPPP.de

Mit develoPPP.de fördert das Bundesministerium für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung (BMZ) Unternehmen, die sich in Entwicklungs- und Schwellenländern engagieren und ihr unternehmerisches Handeln nachhaltig gestalten wollen. Dabei sollen sich unternehmerische Interessen und entwicklungspolitische Zielsetzungen ergänzen.Unternehmen werden dabei unterstützt, Ihr Engagement zu planen, zu finanzieren und vor Ort umzusetzen. So können Sie nachhaltig neue Märkte erschließen und gleichzeitig die Lebensbedingungen der Menschen vor Ort verbessern.
Im Rahmen des develoPPP-Programms besteht außerdem die Möglichkeit, strategische Entwicklungspartnerschaften mit deutschen und europäischen Unternehmen und Wirtschaftsverbänden zu schließen. Sie sind meist überregional angelegt, erfassen oft ganze Sektoren und bringen Akteure aus Industrie und Handel, Nichtregierungs- und anderen Organisationen zusammen.
Je nach Partner können strategische Entwicklungspartnerschaften als strategische Projekte (DEG) oder als strategische Allianzen (GIZ) eingegangen werden. Für eine Teilnahme an develoPPP wenden sich Interessenten direkt an die Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH (DEG) oder die Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH.

develoPPP	develoPPP.de (DEG, GIZ, Sequa)
Zielgruppe	Privatsektor
Finanzierungsart	Zuschuss
Projektart	Berufliche Bildung, Ausbildung und Qualifizierung, städtischer Umweltschutz, ländliche Entwicklung, Rohstoffe, Ressourcen- und Klimaschutz, Energie und innovative Ideen aus der Wirtschaft etc.
Bereiche	Außenwirtschaft
Höhe der Finanzierung	develoPPP 200.000 EUR Strategische Entwicklungspartnerschaften 50% des Gesamtvolumens, das mindestens 750.000 EUR betragen muss
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	maximal drei Jahre (ab Vertragsunterzeichnung)
Tilgung	k.A.
Antragsberechtigte	Privatsektor
Länderverfügbarkeit	Subsahara-Afrika Länder der OECD-DAC Liste unter: http://www.bmz.de/de/ministerium/zahlen_fakten/oda/hintergrund/dac_länderliste/index.html
Antragstellung	Voraussetzungen zur Bewilligung eines Projekts/Unternehmen sind: vorgeschlagene Projekte müssen den entwicklungspolitischen Zielvorgaben des Bundesministeriums für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung BMZ folgen

	Projekte sind zur Vorbereitung oder Begleitung langfristiger privatwirtschaftlicher Aktivitäten im Land (außer Studien) Das Unternehmen muss: mindestens eine Million Euro Jahresumsatz haben mindestens zehn Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter beschäftigen mindestens drei erfolgreiche operative Geschäftsjahre vorweisen Die Bewerbungsphasen sind jeweils vom: 15. Februar bis 31. März 15. Mai bis 30. Juni 15. August bis 30. September 15. November bis 31. Dezember Weitere Informationen zur Antragstellung finden Sie unter: http://www.developpp.de/de/content/bewerbung
Ansprechpartner	DEG - Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH Abteilung Programmfinanzierung Postfach 10 09 61 50449 Köln Tel.: +49 221 4986 1476 (develoPPP.de-Hotline) E-Mails: ppp@deginvest.de www.deginvest.de Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH Dag-Hammarskjöld-Weg1.5 65760 Eschborn E-Mail: develoPPP@giz.de www.giz.de Sequa gGmbH Partner der deutschen Wirtschaft Alexander Str. 10 53111 Bonn E-Mail: ppwww.sequa.de p-team@sequa.de
Weitere wichtige Informationen	Es ist nicht möglich, sich gleichzeitig bei mehreren öffentlichen Partnern zu bewerben. DEG, GIZ und sequa haben unterschiedliche Kompetenzen und Schwerpunkte. Beispiele zu develoPPP Projekten und Strategischen Entwicklungspartnerschaften finden Sie unter: http://www.developpp.de/de/content/projekte

2.4 Internationale Klimaschutzinitiative (IKI) vom Bndesministerium für Umwelt, Naturschutz, Bau und Reaktorsicherheit (BMUB)

Die internationale Klimaschutzinitiative (IKI) finanziert Klimaschutzprojekte in Entwicklungs- und Schwellenländern sowie in Transformationsstaaten. IKI legt ihren Schwerpunkt auf die Minderung von Treibhausgasen, auf die Steigerung der Anpassungsfähigkeit an die Folgen des Klimawandels sowie auf den Schutz und die nachhaltige Nutzung von Wäldern und anderen Ökosystemen. Der Fonds hat ein Volumen von 120 Mio. EUR jährlich.

IKI	Internationale Klimaschutzinitiative
Zielgruppe	Projektentwicklung, Beratung, Produktion, Forschung
Finanzierungsart	Förderprogramm
Projektart	Klimaschutz
Bereiche	Energieeffizienz, Erneuerbare Energien, Anpassung an den Klimawandel, Einsparung und nachhaltiger Gebrauch von fossilen Brennstoffen, Reduktion von Schäden durch Abholzung
Höhe der Finanzierung	Projektabhängig
Antragsberechtigte	Durchführungsorganisationen des Bundes, deutsche und ausländische Nichtregierungsorganisationen, Wirtschaftsunternehmen, Hochschulen, Forschungseinrichtungen, internationale und multilaterale Organisationen
Länderverfügbarkeit	Für Projekte in Entwicklungs- und Schwellenländern sowie Transformationsstaaten
Antragstellung	Jährliche Ausschreibung zur Einreichung von Projektskizzen (erste Verfahrensstufe), ausgewählte Antragsteller können einen förmlichen Projektvorschlag einreichen (zweite Verfahrensstufe)
Ansprechpartner	Programmbüro Internationale Klimaschutzinitiative Potsdamer Platz 10 10785 Berlin E-Mail: programmbuero(at)programmbuero-klima.de Telefon: +49 (0)30 338 424 - 218 Telefax: +49 (0)30 338 424 - 302
Weitere wichtige Informationen	Das BMUB setzt Eigenbeteiligung sowie Mobilisierung zusätzlicher Finanzmittel voraus Veröffentlichte Antragsfristen sind zu beachten Die Projekte sind mit nationalen und/oder regionalen Partnern durchzuführen Weitere Informationen finden Sie unter: http://www.international-climate-initiative.com/de/

3. Finanzierung und Förderung International

3.1 Entwicklungsbanken und Fonds

Für eine Finanzierung kommen auch international agierende Entwicklungsbanken in Betracht. Diese haben zum Teil gesonderte Fonds für Erneuerbare Energien oder Klimaschutzziele. Entwicklungsbanken setzen sich zum Ziel, Finanzierungen für Projekte zu gewährleisten, die einen Beitrag zur Entwicklung in weniger entwickelten Ländern leisten und über andere Finanzinstitute keine Finanzierung zu annehmbaren Konditionen erhalten können. Die Entscheidung, in welchen Ländern die Entwicklungsbanken Projekte finanzieren, richtet sich häufig nach der von der Weltbank erstellten Länderliste, die Länder mit geringem, mittlerem oder hohem Einkommen klassifiziert.[1] Zudem legen einige Entwicklungsbanken für ihre Finanzierungsmechanismen Regionen fest, auf die sich die Finanzierungen spezialisieren.

Die Finanzierungen von Entwicklungsbanken sind in der Regel auf mittel- bis langfristige Projektfinanzierungen ausgelegt.

[1] Auf der Internetseite der Weltbank sind die Klassifizierungen der jeweiligen Länder einsehbar. Worldbank (13.09.2016)/1

3.1.1 AECF Funding Innovation for Business in Africa

Der AECF Fonds verfügt über 244 Mio. USD von verschiedenen Geldgebern und wird von den Regierungen Australiens, Dänemarks, den Niederlanden, Schwedens sowie des Vereinigten Königreichs gefördert. Der Fond unterstützt innovative Geschäftsideen, die zur ländlichen Entwicklung in den Ländern Sub-Sahara Afrikas beitragen. Zu den Schwerpunkten des Fonds gehören neben innovativen landwirtschaftlichen Geschäftsideen auch Projekte im Bereich Erneuerbarer Energien.

AECF	Funding Innovation for Business in Africa
Zielgruppe	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Rückzahlbare und nichtrückzahlbare Zuschüsse
Projektart	Ländliche Entwicklung
Bereiche	Landwirtschaft, Erneuerbare Energien, Anpassung an Klimawandel, Unterstützung beim Zugang zu Finanzinstitutionen
Höhe der Finanzierung	Bis zu 1,5 Mio. USD
Zinssätze	Zinsfrei
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Unternehmen des privaten Sektors, Unternehmen aus aller Welt mit Geschäftsideen in Afrika
Länderverfügbarkeit	Äthiopien, Demokratische Republik Kongo, Ghana, Kenia, Malawi, Mozambique, Nigeria, Rwanda, Sambia, Sierra Leone, Simbabwe, Somalia, Sudan, Südafrika, Südsudan, Tansania, Uganda
Antragstellung	Ausschreibungen werden online veröffentlicht auf http://www.aecfafrica.org/
(Ansprechpartner)	KPMG 10th Floor, ABC Towers, ABC Place Waiyaki Way, Nairobi, Kenya P O Box 13459-00100 GPO Nairobi, Kenya Tel: +254(20)269 9137/8/9
Weitere wichtige Informationen	Zu den Auswahlkriterien für Projekte zählen neben der Wirtschaftlichkeit auch die Innovativität und die erwarteten Entwicklungseffekte Der Fonds ist in mehrere Programme mit unterschiedlichen Schwerpunkten unterteilt

3.1.2 African Development Bank (AfDB)

Die Afrikanische Entwicklungsbank (African Development Bank, AfDB) ist eine internationale Finanzinstitution mit 81 Mitgliedsstaaten. Darunter sind 54 afrikanische Staaten (diese werden als regionale Mitgliedsstaaten bezeichnet) und 27 Staaten außerhalb Afrikas (als nicht-regionale Mitgliedsstaaten bezeichnet). Die Finanzierungen der Bank sind jedoch auf Projekte in den regionalen Mitgliedsstaaten beschränkt.

AfDB	African Development Bank
Zielgruppe	Projektentwickler
Finanzierungsart	Kreditfinanzierung
Projektart	Investitionen
Bereiche	Projekte in verschiedenen Bereichen, unter anderem Infrastrukturprojekte
Höhe der Finanzierung	Bis zu einem Drittel des Projektvolumens Mindestkredithöhe von 10-15 Mio. USD

Zinssätze	3 – 5% über dem Basiszinssatz (EUR-Libor, USD-Libor)
Laufzeit	Bis zu 15-20 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	Euro, USD
Antragsberechtigte	k.A.
Länderverfügbarkeit	Finanzierungen sind für alle regionalen Mitgliedsstaaten verfügbar. Eine Liste finden Sie unter folgendem Link: http://www.afdb.org/en/countries/
Antragstellung	Anträge können in den 39 AfDB Büros gestellt werden, die sich über den ganzen Kontinent verteilen, sowie im Hauptsitz der AfDB in der Elfenbeinküste
Ansprechpartner	Immeuble du Centre de commerce International d'Abidjan Avenue Jean-Paul II 01 BP 1387 Abidjan 01, Côte d'Ivoire Tel: +225 20 26 10 20
Weitere wichtige Informationen	Es wird ein Eigenkapitalanteil von 30-40% vorausgesetzt. http://www.afdb.org/en/

3.1.2.1 Sustainable Energy Fund for Africa (SEFA)

Darüber hinaus bietet die African Development Bank den Sustainable Energy Fund for Africa (SEFA) an, der sich auf die Unterstützung von kleinen und mittelgroßen Projekten für Erneuerbare Energien und Energieeffizienz spezialisiert hat. Dieser verfügt über 60 Mio. USD, die von der dänischen und der US-amerikanischen Regierung bereitgestellt werden. Der Fonds soll zu einem nachhaltigen Wirtschaftswachstum beitragen, das durch den privaten Sektor vorangetrieben wird. Der Fonds teilt sich in drei Bereiche. 1. Es können Zuschüsse zur Projektentwicklung gewährt werden. 2. Beteiligt sich der SEFA, in Zusammenarbeit mit dem Africa Renewable Energy Fund, am Eigenkapital von Projekten. 3. Bezuschusst der Fonds öffentliche Programme zur Schaffung einer günstigen Ausgangssituation zur Installation von Erneuerbaren Energien.

SEFA	**Sustainable Energy Fund for Africa**
Zielgruppe	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Zuschüsse (und technische Unterstützung) zur Projektentwicklung in der Vorbereitungsphase
Projektart	Erneuerbare Energien, Energieeffizienz
Bereiche	Kleine und mittelgroße Projekte im Bereich Erneuerbare Energien und Energieeffizienz
Höhe der Finanzierung	Zuschüsse zur Projektentwicklung in Höhe von bis zu 1 Mio. USD, gegebenenfalls auch höher
Antragsberechtigte	Independent Power Producer (IPP) oder Public-Private-Partnership (PPP), keine staatlichen Stromversorger. Zum Zeitpunkt der Zuschussgenehmigung, muss in einem regionalen Mitgliedsstaat der AfDB ein Unternehmen registriert sein. Die Mittel können ausschließlich zur Vorbereitung von Projekten beantragt werden
Länderverfügbarkeit	Implementierung in einem der regionalen AfDB Mitgliedsstaaten
Antragstellung	Anträge können im SEFA Sekretariat eingereicht werden. Dieses ist ansässig im ONEC Department der AfDB
Ansprechpartner	Über folgende E-Mailadresse können Anträge eingereicht oder weitere Informationen eingeholt werden: sefa@afdb.org
Weitere wichtige Informationen	Eine SEFA Finanzierung setzt eine staatliche Bewilligung des Projektlandes voraus Unterstützte Projekte sollten ein Gesamtinvestment von 30 Mio. – 200 Mio. USD haben

	Der Fonds setzt eine Co-Finanzierung von mindestens 30% der Kosten in der Vorbereitungsphase voraus Für die Bewilligung von Anträgen sollte mit einer Bearbeitungszeit von 3-6 Monaten gerechnet werden Weitere Informationen und Kontaktdaten finden Sie unter: http://www.afdb.org/en/topics-and-sectors/initiatives-partnerships/sustainable-energy-fund-for-africa/

3.1.3 Africa Renewable Energy Fund (AREF)

Der Africa Renewable Energy Fund (AREF) investiert in kleine Wasserkraftanlagen, Windkraft-, Geothermie-, Solarenergie- sowie in Gas- und Biomasseprojekte in Sub-Sahara Afrika, ohne Südafrika. Ziel des Fonds ist der Anstieg der Erzeugung von Strom aus erneuerbaren Energien in Afrika. Berkeley Energy ist die geschäftsführende Organisation des Fonds und arbeitet vornehmlich in den Bereichen Erneuerbare Energien und Energietechnik und Bau in Afrika und Asien. Neben Investitionen ist Berkeley Energy auch auf die Entwicklung und Lieferung von Vermögenswerten im Bereich erneuerbaren Energien spezialisiert.[2]

AREF	Africa Renewable Energy Fund
Zielgruppe	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Eigenkapital; geschlossene Fondsstruktur
Projektart	Erneuerbare Energien Projekte
Bereiche	Kleinwasserkraft, Wind, Solar, Geothermie, Gas- und Biomasse Projekte
Höhe der Finanzierung	10-30 Mio. EUR
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	10 bis maximal 12 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	Zielrendite: 20%
Antragsberechtigte	alle
Länderverfügbarkeit	Alle Länder Sub-Sahara Afrikas mit Ausnahme von Südafrika
Antragstellung	Projekte müssen einen Umfang von 5-50 MW haben
Ansprechpartner	Headquarter: Nairobi, London Erster Ansprechpartner für Entwickler: Luka Buljan LBuljan@berkeley-energy.com Partner: SEFA, AfDB, GEEREF
Weitere wichtige Informationen	http://www.berkeley-energy.com/index.jsp#about http://bit.ly/2dzdYFq

3.1.4 Emerging Africa Infrastructure Fund (EAIF)

Der Emerging Africa Infrastructure Fund (EAIF) ist ein Public Private Partnership, das langfristige Darlehen oder Mezzanine-Finanzierung in USD oder EUR zu marktüblichen Bedingungen zur Verfügung stellt. EAIF finanziert den Aufbau und die Entwicklung der privaten Infrastruktur in 47 Ländern in Sub-Sahara Afrika.[3]

[2] Berkeley Energy: African Renewable Energy Fund (AREF), 1(abgerufen 28.09.2016)
[3] EAIF 2016

EAIF	Emerging Africa Infrastructure
Zielgruppe	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Darlehen, Mezzanine, Eigenkapital
Projektart	Investitionen in private Infrastrukturprojekte
Bereiche	Kleinwasserkraft, Wind, Solar, Biomasse, Geothermie
Höhe der Finanzierung	10-50 Mio. USD oder entsprechende Euro Summe
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	k.A.
Tilgung	Max. 15 Jahre
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Unternehmen aus privaten und öffentlichen Sektoren, die nachhaltige Energielösungen fördern
Länderverfügbarkeit	Sub-Sahara Afrika
Antragstellung	Projektdokumentation, einschließlich eines fünf-Jahres-Geschäftsplans, Projektdesign, EPC, PPA vor Ort, und eigene Investitionen der Projektentwickler
Ansprechpartner	Emilio Cattaneo, Executive Director Emerging Africa Infrastructure Fund Kings Buildings, 16 Smith Square, London SW1P 3HQ, UKT: +44 (0)20 3058 3166 E: emilio.cattaneo@eaif.com
Weitere wichtige Informationen	USD und EUR Kreditvergabe an private Unternehmen für Greenfieldprojekte oder für die Sanierung, Upgrading oder Erweiterung bestehender Anlagen. http://www.eaif.com/what-we-do http://www.eaif.com/who-we-are/fund-structure

3.1.5 Europäische Investitionsbank (EIB)

Die Europäische Investitionsbank hat sich zum Ziel gesetzt, die afrikanischen, karibischen und pazifischen Länder (AKP-Staaten und Südafrika) in der Entwicklung eines stabilen privaten Sektors zu unterstützen. Die Finanzierungen sind darauf ausgelegt, ein langfristiges und nachhaltiges Wirtschaftswachstum zu ermöglichen. Zu den Projekten, die von der EIB gefördert werden können, gehören ausdrücklich auch Infrastrukturvorhaben im Energiesektor.

EIB	Europäische Investitionsbank
Zielgruppe	Projektentwickler
Programm	Finanzmittel stammen teilweise aus dem Europäischen Entwicklungsfond
Finanzierungsart	Vorrangige und nachrangige Darlehen, Eigenkapital, eigenkapitalähnliche Finanzierung, Garantien, ggf. auch Zuschüsse
Projektart	Investitionen in Infrastrukturprojekte
Bereiche	Unter anderem Energieversorgung
Höhe der Finanzierung	Siehe Antragstellung
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	k.A.
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Kleine und mittlere Unternehmen des privaten und öffentlichen Sektors

Länderverfügbarkeit	In allen Ländern Sub-Sahara Afrikas verfügbar
Antragstellung	Darlehen über 25 Mio. EUR können direkt bei der EIB beantragt werden Eine Machbarkeitsstudie und Angaben zur finanziellen Lage des Darlehensnehmers müssen mit eingereicht werden Kleinere Projekte können bei den Partnerbanken vor Ort eine Finanzierung beantragen. (Partnerbanken: http://www.eib.org/attachments/lending/inter_acp.pdf)
Weitere wichtige Informationen	Es ist auch möglich, mehrere Finanzinstrumente der EIB zu kombinieren. Weitere Informationen finden Sie unter http://www.eib.org/projects/regions/acp/index.htm

3.1.5.1 Treuhandfond für die Projektpartnerschaft EU-Afrika (EU-AITF)

Um die Attraktivität von Investitionen in Infrastrukturprojekte zu steigern, haben die Europäische Kommission und einige EU-Mitgliedsstaaten 2007 einen Treuhandfond eingerichtet.

EU-AITF	**Treuhandfond für die Projektpartnerschaft EU-Afrika**
Zielgruppe	Projektentwickler
Finanzierungsart	Zuschüsse in Form von technischer Unterstützung in der Planungsphase, Zinsvergünstigungen, Investment Grants zur Finanzierung von Projektkomponenten, Garantien, Risikominderungs Maßnahmen, Eigenkapital und Quasi-Eigenkapital oder Beteiligungen. Die Zuschüsse stehen immer im Zusammenhang mit einer Kreditfinanzierung durch die Europäische Investitionsbank oder anderen europäischen Entwicklungsbanken
Projektart	Infrastrukturprojekte
Bereiche	Unter anderem Geothermal-, Hydro-, Solar-, Windkraftwerke, Stromleitungen
Höhe der Finanzierung	k.A.
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	k.A.
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Die Förderung ist sowohl für öffentliche als auch private Antragsteller zugänglich. Über den Treuhandfond förderbare Projekte müssen: in afrikanischer Hand sein länderübergreifend sein oder bedeutende Auswirkungen auf die Region haben (Ausnahmen können gemacht werden, wenn die Projekte die Voraussetzungen der SE4All Initiative erfüllen) einen Beitrag zur Armutsbekämpfung leisten zur Wirtschaftsentwicklung und zum Handel in der Region beitragen
Länderverfügbarkeit	Eine Länderliste ist online verfügbar: http://www.eu-africa-infrastructure-tf.net/infocentre/publications/list-of-eligible-african-countries1.htm Derzeit sind Förderungen im Rahmen von SE4All nur noch im südlichen Afrika und in Zentralafrika verfügbar
Antragstellung	Im Zusammenhang mit der Kreditaufnahme bei einer der vom Treuhandfond festgelegten Entwicklungsbanken (Liste der sogenannten Financiers: http://www.eu-africa-infrastructure-tf.net/about/governance/pfg/index.htm) kann von der Entwicklungsbank ein Antrag auf EU-AITF-Zuschuss gestellt werden
Ansprechpartner	EU-Africa Infrastructure Trust Fund

	c/o European Investment Bank 98-100, Boulevard Konrad Adenauer L-2950 Luxembourg E-Mail: eu-afrika-itf@eib.org
Weitere wichtige Informationen	Für die Auswahl von Projekten kommt es neben wirtschaftlichen Aspekten auch auf soziale Faktoren an, wie z.B. einen Beitrag zur Armutsbekämpfung zu leisten

3.1.6 ElectriFI

Die Electrification Financing Initiative (ElectriFI) der Europäischen Kommission (EK) fungiert als Finanzierungsmechanismus um die Marktentwicklung und Initiativen des privaten Sektors für bezahlbare, nachhaltige und zuverlässige Energielösungen in den Entwicklungsländern zu unterstützen. Der Fonds bietet flexible Unterstützungsoptionen, technische Beratung, Kredite, Anleihen und Eigenkapital an.[4]

ElectriFI	Electrification Financing Initiative
Zielgruppe	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Eigenkapital, Fremdkapital, Convertible Grants, offene Fondsstruktur
Projektart	k.A.
Bereiche	Kleinwasserkraft, Wind, Solar, Biomasse
Höhe der Finanzierung	0,5-5 Mio. EUR; ElectriFI beteiligt sich mit Krediten bis zu einer Höhe von 50% des Eigenkapitals
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	Bis maximal 7 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Unternehmen aus privaten und öffentlichen Sektoren, die nachhaltige Energielösungen fördern
Länderverfügbarkeit	Sub-Sahara Afrika
Antragstellung	Zur Bewilligung werden folgende Faktoren in Betracht gezogen: In den Anfangsstadien sollte das Eigenkapital 50% und in den fortgeschrittenen Projekten 15% betragen Die Projekte sollten nicht mehr als 60% Fremdkapitalanteil aufweisen
Ansprechpartner	EDFIMC - ElectriFI Rue du Trône, 4 B-1000 - Brussels Belgium electrifi@edfimc.eu Phone: +32 2 503 23 76 Weitere informationen finden Sie unter: http://www.africa-eu-renewables.org/ funds/electrifi/ http://electrifi.org/index.php#mission

4 ElektriFI (2016), 1 und 2

3.1.7 ENGIE Rassembleurs d'Energies Fund

Das französische Energieunternehmen Engie, ehemals GDF SUEZ, verfügt über den ENGIE Rassembleurs d'Energies Fund, der weltweit in Unternehmen investiert, die den Zugang zu Strom vorantreiben.

GDF SUEZ	Rassembleurs d'Energies Fund
Zielgruppe	Projektentwicklung, Technologie
Finanzierungsart	Eigenkapital, Quasi-Eigenkapital (maximal 40% der Anteile)
Projektart	Erneuerbare Energien, Energieeffizienz
Bereiche	Energieerzeugung, Technologie, energieeffiziente Umbauten
Höhe der Finanzierung	100.000 – 1 Mio.+ EUR
Laufzeit	5-7 Jahre, auch längere Laufzeiten möglich
Antragsberechtigte	k.A.
Länderverfügbarkeit	Weltweit
Antragstellung	Anträge können online eingereicht werden unter: http://www.engie.com/en/commitments/providing-sustainable-energy-access-for-all/the-rassembleurs-denergies-initiative/
Weitere wichtige Informationen	Neben wirtschaftlichen Faktoren werden auch soziale Aspekte bei der Vergabe von Finanzmitteln betrachtet

3.1.8 FMO Enterpreneurial Development Bank

Die niederländische Entwicklungsbank, FMO Enterpreneurial Development Bank, verfügt über zwei Fonds, die für deutsche Projektentwickler im Bereich Erneuerbare Energien interessant sind. Beide Fonds sind von der niederländischen Regierung und der FMO gemeinschaftlich aufgelegt. Der Access to Energy Fund (AEF) finanziert Projekte zur nachhaltigen Energieversorgung in Sub-Sahara Afrika, während der Infrastructure Development Fund (IDF) allgemein auf Infrastrukturprojekte ausgelegt ist.

3.1.8.1 Access to Energy Fund (AEF)

AEF	Access to Energy Fund
Zielgruppe	Energieerzeugung, -übertragung und –verteilung
Finanzierungsart	Eigenkapitalbeteiligung (in der Regel nicht als Hauptaktionär, <20%), erstrangige oder nachrangige Darlehen für bis zu 37,5% des Projektvolumens, Risikokapital
Projektart	Nachhaltige Energielösungen
Bereiche	k.A.
Höhe der Finanzierung	Eigenkapitalbeteiligung bis maximal 10 Mio. EUR, Darlehen bis maximal 20 Mio. EUR
Zinssätze	Wird je nach Projekt festgelegt
Laufzeit	Bis zu 18 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	k.A.
Länderverfügbarkeit	Alle Länder Sub-Sahara Afrikas, Low Income Countries werden bevorzugt behandelt

Antragstellung	Zur Bewilligung werden folgende Faktoren in Betracht gezogen: Investitionsplan Marktanalyse Due Diligence Prüfung Erwartete Erträge Engagement des Eigentümers, des Managements und der weiteren Finanzierer Weitere Informationen zu den Bewerbungsvoraussetzungen finden Sie unter: https://www.fmo.nl/policies-procedures2
Ansprechpartner	FMO Hauptsitz Anna van Saksenlaan 71 2593 HW The Hague The Netherlands Tel: + 31 (0)70 314 96 96
Weitere wichtige Informationen	https://www.fmo.nl/accesstoenergy

3.1.8.2 Infrastructure Development Fund (IDF)

IDF	Infrastructure Development Fund
Zielgruppe	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Langzeitfinanzierung, Darlehen, Eigenkapital (nicht als Hauptaktionär), Investitionen in Infrastruktur Fonds, Risikokapital
Projektart	Infrastrukturprojekte inkl. Energieversorgung
Bereiche	k.A.
Höhe der Finanzierung	Darlehen bis zu 20 Mio. EUR
Zinssätze	Wird je nach Projekt festgelegt
Laufzeit	Bis zu 18 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	EUR, USD oder lokale Währung
Antragsberechtigte	k.A.
Länderverfügbarkeit	Alle Länder Sub-Sahara Afrikas, Low Income Countries werden bevorzugt behandelt
Antragstellung	Zur Bewilligung werden folgende Faktoren in Betracht gezogen: Investitionsplan Marktanalyse Due Diligence Prüfung Erwartete Umsätze Engagement des Managements und der weiteren Finanzierer Weitere Informationen zu den Bewerbungsvoraussetzungen finden sich unter: https://www.fmo.nl/policies-procedures2
Ansprechpartner	FMO Hauptsitz Anna van Saksenlaan 71 2593 HW The Hague The Netherlands Tel: + 31 (0)70 314 96 96

3.1.9 International Finance-Corporation (IFC) – World Bank

Die IFC ist ein Mitglied der Weltbankgruppe (WBG) und fördert nachhaltiges Wirtschaftswachstum in Entwicklungsländern. Sie stellt finanzielle Ressourcen für private Unternehmen bereit und fördert zugängliche und wettbewerbsfähige Märkte. IFC hilft, privates Kapital in lokalen und internationalen Finanzmärkten zu mobilisieren und stellt außerdem Dienstleistungen im Rahmen von Beratung zu Risikominderung für Unternehmen und Regierungen bereit.

Mit dem vom Department for International Development (DFID)[5] unterstützten Solar-Nigeria-Programm, hat IFC in Nigeria ein neues Programm für Solarmarktentwicklung und Finanzierung ins Leben gerufen. Eines der Hauptkomponenten dieses Advisory Service Programms ist es, technische und unter Umständen auch finanzielle Unterstützung für Finanzinstitutionen anzubieten und Unterstützung bei der Kontaktanbahnung zu lokalen Finanzinstituten zu geben und dadurch KKMUs zu helfen, in den aufstrebenden Solarmarkt in Nigeria einzutreten.

Hauptaktivitäten sind:

1. Unterstützung von Solaranlagen-Lieferketten und Pipeline-Entwicklung
2. Unterstützung bei der Entwicklung von bankfähigen Solar-Projekten
3. Technische Beratung bei spezialisierten Produktlinien für Erneuerbare Energien und Energieeffizienz mit Fokus auf Solar
4. Sensibilisierung und Aufklärung von KKMU als potenzielle Endnutzer und Kreditnehmer – Erhöhung der Marktakzeptanz
5. Schaffung eines Fonds zur Risikoteilung, mit dem Ziel, Anreize für Finanzinstitutionen und Mikrofinanzbanken zu geben und die empfundenen Risiken im Bereich Solartechnologien zu überwinden.

IFC	International Finance-Corporation – World Bank
Zielgruppe	Unternehmen, Privatinvestoren
Finanzierungsart	Darlehen, Eigenkapital, privates Eigenkapital, Kreditgarantie, Sonderfonds
Projektart	Investitionen in Entwicklungsprogramme, Anlageberatung, Anlageverwaltung
Bereiche	Solar, Energieeffizienz, Erneuerbare Energien, Infrastrukturprojekte, Klima, Telekommunikation, Öl, Erdgas und Bergbau
Höhe der Finanzierung	20 Mio. USD
Antragsberechtigte	Finanzintermediäre, Kredit- und Investitionsbanken und Privatunternehmen
Länderverfügbarkeit	In allen Mitgliedsstaaten verfügbar
Antragstellung	Projekte werden nach ökologischen und gesellschaftlichen Sensitivität in Kategorien A, B, C oder FI klassifiziert. Unternehmen oder Unternehmer, die ein neues Vorhaben beginnen oder ein bestehendes Vorhaben nachrüsten wollen, können auch an IFC direkt herantreten
Ansprechpartner	External & Corporate Relations E-Mail: investors@ifc.org International Finance Corporation Maersk House, 1st Floor, Plot 121 Louis Solomon Close Off Ahmadu Bello Way, Victoria Island, Lagos, Nigeria Tel.: +234 1 279-9400 Weitere Informationen finden Sie unter: http://bit.ly/2dkj5Il

[5] DFID ist für die Umsetzung der Entwicklungspolitik der britischen Regierung zuständig.

3.1.10 Inspired Evolution Investment – Evolution One Fund

Inspired Evolution Investment ist ein auf Investment-Management spezialisiertes Unternehmen mit Hauptsitz in Südafrika und autorisierter Finanzdienstleister für Erneuerbare Energie- und Ressourceneffizienz Investitionen in Sub-Sahara Afrika.[6]

Inspired Evolution Investment	Evolution One Fund
Zielgruppe	Vornehmlich Expansionsfinanzierungen; ausgewählte Start-up und Frühphasenfinanzierung von Umwelt Infrastruktur Projekten; sowie einige Spätphasenprojekte
Finanzierungsart	Eigenkapital und Quasi-Eigenkapital Geschlossene Fondsstruktur
Projektart	Investitionen in saubere Energie- und Ressourceneffizienz
Bereiche	Kleinwasserkraft, Wind, Solar, Biomasse
Höhe der Finanzierung	Min. Investment 650.000 EUR (10 Mio. ZAR); Fondgröße 46 Mio. EUR (700 Mio. ZAR)
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	10 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Unternehmen
Länderverfügbarkeit	Sub-Sahara Afrika
Antragstellung	k.A.
Ansprechpartner	Christopher Clarke, Managing Partner chris@inspiredevolution.co.za
Weitere wichtige Informationen	Das Förderprozessverfahren dauert im besten Fall 4-6 Wochen. Wenn das Projekt nicht richtig vorbereitet ist, kann es bis zu einem Jahr dauern, da der Fonds die Projektentwicklung unterstützt. http://inspiredevolution.co.za/wp-content/uploads/2013/03/IEprofile-2015-online.pdf

3.1.11 International Renewable Energy Agency (IRENA) / Abu Dhabi Fund for Development (ADFD) Project Facility

Die IRENA/ADFD Project Facility ist eine Finanzierungsmöglichkeit für vergünstigte Kredite für die Finanzierung von erneuerbaren Energieprojekten in Entwicklungsländern.[7]

IRENA/ADFD	IRENA ADFD Project Facility
Zielgruppe	Regierungen von Entwicklungsländern, Privatsektor
Finanzierungsart	Darlehen, offene Fondsstruktur
Projektart	Erneuerbare Energie, Kleinwasserkraft, Wind, Solar, Biomasse, Geothermie etc.

[6] Inspired Evolution Investement, Evolution One Fund (2016)
[7] Vgl. IRENA/ADFD (2016)

Bereiche	Entwicklungsbezogene Projekte, nachhaltige Wirtschaftsentwicklung
Höhe der Finanzierung	5-15 Mio. USD
Zinssätze	1-2%
Laufzeit	20 Jahre inkl. einer 5 jährigen Grace Period
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Regierungsinstitutionen, Privatsektor mit Garantieschreiben der jeweiligen Regierung des Landes
Länderverfügbarkeit	IRENA Mitgliedsstaaten
Antragstellung	Von den Projekten, die in die engere Auswahl kommen, müssen die folgenden Nachweise erbracht werden: Transformierende Auswirkungen (Nachweis, dass das Projekt den Zugang zur Energie verbessert und zur Sicherheit der Energieversorgung beiträgt), Skalierbarkeit (Darstellung eines effektiven, effizienten Geschäftsmodells, das repliziert oder skaliert werden kann), und Innovation (Nachweis, dass das Projekt ein innovatives Geschäftsmodell verwendet, das wirtschaftlich vertretbar und technisch einwandfrei ist)
Beantragung	adfd@irena.org
Weitere wichtige Informationen	Siehe http://adfd.irena.org und IRENA/ADFD (2016)

3.1.12 Islamic Development Bank – IDB

Die Islamische Entwicklungsbank (Islamic Development Bank, IDB) ist eine internationale Finanzinstitution mit 57 Mitgliedstaaten. IDB beteiligt sich mit Eigenkapital und Zuschusskrediten an leistungsfähigen Projekten und Unternehmen. IDB liefert den Mitgliedstaaten und lokalen Unternehmen finanzielle Unterstützung, um wirtschaftliche und soziale Entwicklung im Zielland zu verwirklichen. Die IDB Gruppe besteht aus sechs Einheiten: dem Islamic Research and Training Institute (IRTI), der Islamic Cooperation for the Development of the Private Sector (ICD), der Islamic Cooperation for the Insurance of Investment and Export Credit (ICIEC), der International Islamic Trade Finance Cooperation (ITFC) und dem Islamic Solidarity Fund for Development (ISFD).
Für die Investitionsförderung des Privatsektors ist die Einheit Islamic Cooperation for the Development of the Private Sector (ICD) zuständig.

IDB	**Islamic Development Bank – ICD Unit**
Zielgruppe	KMUs
Finanzierungsart	Kredit-, Anmietung-, Zuschuss- und Eigenkapitalfinanzierung, Mitfinanzierung, Handelsfinanzierung, technische Unterstützung
Projektart	Infrastruktur- und sozialpolitische Entwicklungsprojekte, Greenfield Projekte, Regionalprojekte
Bereiche	Erneuerbare Energien, Energieeffizienz, Handel, Bildung-, Gesundheit- und Landwirtschaftsprojekte, Industrie und Bergbau, Transport und Kommunikation etc.
Höhe der Finanzierung	2 Mio. bis 15 Mio. USD, d.h. 50% der Investitionskosten bei existierenden Projekten und 40% bei Greeenfield Projekten
Zinssätze	Mit Bezug auf die islamische Shariah Gesetzgebung sind die Kredite zinsfrei. Die Bank finanziert die administrativen Ausgaben über die Erhebung von Gebühren für die erbrachten Dienstleistungen
Laufzeit	5 bis 8 Jahre (in Ausnahmefällen bis zu 12 Jahre), inkl. 1 bis 2 Jahre Tilgungsaufschub

	Für kurzzeitige Förderung von Betrieben (z.B. Handel) - 1 bis 2 Jahre
Tilgung	k.A
Ausschüttung	USD
Antragsberechtigte	Kleine und mittlere Unternehmen aus privaten und öffentlichen Sektoren
Länderverfügbarkeit	Westafrika: Benin, Burkina Faso, Tschad, Elfenbeinküste, Gabon, Gambia, Guinea, Guinea Bissau, Niger, Nigeria, Sierra Leone, Senegal
Antragstellung	Die Kredite werden durch eine bei einer lokalen Mittlerbank etablierte „Line of Financing“ ausgezahlt. Derzeitige Partnerbank in Nigeria ist die Sterling Bank, die Anzahl der Partnerbanken soll jedoch ausgeweitet werden.
Ansprechpartner	Mr. Mayoro Niang Tel.: +234 (0) 8175161275 Email: mniang@isdb.org Nigeria Gateway Office 4th Floor of Muktar El Yakubi Place Plot 1129 Zakariya Maimalari Street 04, Herbert Malaurey way Abuja Central Business District
Weitere wichtige Informationen	Die Kredite sind nicht an eine Religionszugehörigkeit gebunden, d.h. sie sind für jeden zugänglich. IDB ICD bietet auch Beratungen im Bereich Management etc. an. http://www.icd-ps.org/en/InvestmentGuidelines

3.1.13 OPEC-Fonds für Internationale Entwicklung (OFID) / Energy Poverty Program

Das OFID Energy Poverty Program ist ein Zuschussprogramm, das die Projektvorbereitungen im Bereich Erneuerbare Energien unterstützt. Das Programm startete 2011 und unterstützt die Innovation und Aufstockung bestehender Projekte.[8]

OFID	Energy Poverty Program
Zielgruppe	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Zuschüsse, Kredite, Eigenkapital
Projektart	Innovation und Aufstockung bestehender Projekte im Bereich Erneuerbare Energien
Bereiche	Kleinwasserkraft, Wind, Solar, Biomasse
Höhe der Finanzierung	100.000 - 2 Mio. USD
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	k.A.
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	k.A.
Antragsberechtigte	Kleinere Energieprojekte, die vor allem in armen ländlichen Gebieten tätig sind
Länderverfügbarkeit	Sub-Sahara Afrika (ohne Nigeria und Gabon)
Antragstellung	k.A.
Ansprechpartner	info@ofid.org
Weitere wichtige Informaitonen	http://www.ofid.org/Portals/0/Publications/Special%20Publications/TFF_Brochure.pdf http://www.ofid.org/HOME/OFID-Profile http://www.ofid.org/FOCUS-AREAS

[8] Vgl. OPEC Fund for International Development (OFID) (2016)

3.1.14 Power Africa

Power Africa ist eine Initiative, die von dem amerikanischen Präsidenten Barack Obama ins Leben gerufen wurde. Es handelt sich um eine Gruppe amerikanischer Regierungsagenturen, die unabhängig aber koordiniert von USAID arbeiten und technische Unterstützung, Kreditgarantien und Finanzierung anbieten. Dies mit dem Ziel, Wirtschaftswachstum und -entwicklung durch Zugang zu erschwinglicher und nachhaltiger Energie erreichen. Power Africa arbeitet in den Ländern Nigeria, Ghana, Tansania, Kenia, Äthiopien und Liberia.

Power Africa	Power Africa
Zielgruppe	Private- und öffentliche Institutionen
Finanzierungsart	Kreditgarantien, Finanzierung, Risikoversicherungen durch EXIM Bank und Overseas Private Investment Cooperation (OPIC). Kreditgarantien können auch durch das USAID Development Credit Authority Program gegeben werden. Beihilfe (bis zu 100.000 USD) für technischen Ausbau von KMUs über die US Africa Development Foundation (USADF).
Projektart	Erneuerbare Energien, Energieeffizienz
Bereiche	Stromgenerierung, -übertragung und -verteilung, Gas, Solar-, Geothermal-, Wasser-, und Windkraftwerke, Biomasse, Erdgas
Höhe der Finanzierung	k.A.
Antragsberechtigte	Projektentwickler, lokale Firmen, Investoren, Finanzierungsinstitutionen, internationale Firmen, Regierungen der Länder: Malawi, Angola, Mosambik, Kamerun, Elfenbeinküste, Ruanda, Senegal, Sierra Leone, Guinea, Uganda, Sambia, Südafrika (Stand 12/2016)
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	k.A
Tilgung	k.A
Ausschüttung	USD
Länderverfügbarkeit	Malawi, Angola, Mosambik, Kamerun, Elfenbeinküste, Ruanda, Senegal, Sierra Leone, Guinea, Uganda, Sambia, Südafrika (Stand 12/2016)
Antragstellung	Anträge können in den USAID / AfDB Büros der Schwerpunktländer gestellt werden (z.B. Abuja in Nigeria oder Accra in Ghana).
Ansprechpartner	Peter Argo - Koordinator des Power Africa Nigeria E-Mail: pargo@usaid.gov Robert Buzzard E-Mail: robuzzard@usaid.gov
Weitere wichtige Informationen	Das Programm ist offen für jedes Land, in dem Power Africa aktiv ist und dessen Fokus auf der Entwicklung des Energiesektors des Landes liegt. Siehe oben: EXIM Bank finanziert den Kauf von U.S. amerikanischen Produkten, OPIC finanziert Projekte mit einem „U.S. nexus“, was bedeutet, das U.S. Bürger Vorstandsmitglieder sein müssen und 25% Projektanteile amerikanisch sind. https://www.usaid.gov/sites/default/files/documents/1860/Power-Africa-Toolbox-June-2016.pdf http://www.afdb.org/en/topics-and-sectors/initiatives-partnerships/power-africa-initiative/ https://www.usaid.gov/powerafrica/nigeria

3.1.15 Proparco FISEA: Invest and Support Fund for Businesses in Africa

Proparco ist eine Tochter der französischen Entwicklungsbank l'Agence Française de Développement (AFD) und weltweit in 80 Ländern aktiv. Schwerpunkt ist die Privatsektorentwicklung durch Beratung und Unterstützung von Unternehmen und Finanzierungsinstitutionen. Proparco verwaltet den Fonds d'Investissement et de Soutien aux Entreprises en Afrique (FISEA), einen Investmentfonds, der sich an Unternehmen, Banken, Mikrofinanzinstituten und Investmentfonds beteiligt, die in Sub-Sahara Afrika agieren, mit dem Ziel, Arbeitsplätze zu schaffen. FISEA konzentriert sich besonders auf instabile Regionen und Krisenländer sowie auf Sektoren die von den Anlegern umgangen werden. Besonderes Augenmerk gilt dem Wachstum von kleinen und mittleren Unternehmen. Der Fonds verfügt über ein jährliches Investitionsziel von 50 Mio. EUR. Über den Fonds sollen rund sechzig Projekte finanziert werden und mehr als 100.000 Arbeitsplätze in Afrika geschaffen werden.[9]

Proparco FISEA	Invest and Support Fund for Businesses in Africa
Zielgruppe	Proparco unterstützt unter anderem Unternehmen und Finanzinstitutionen und lokale Akteure, die sich im Bereich Erneuerbare Energien in afrikanischen Ländern engagieren
Finanzierungsart	Eigenkapital, langfristige Kredite, Garantien
Projektart	Projekte mit Fokus auf Arbeitsplatzbeschaffung in Sub-Sahara Afrika
Bereiche	Erneuerbare Energien, Infrastruktur, Landwirtschaft, Finanzdienstleistungen, Erziehung, Gesundheit
Höhe der Finanzierung	1-10 Mio. EUR
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	k.A.
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	USD, EUR oder lokale Währung
Antragsberechtigte	Unternehmen, Banken, Mikrofinanzinstitute und Investmentfonds mit Fokus auf Arbeitsplatzbeschaffung
Länderverfügbarkeit	Sub-Sahara Afrika
Antragstellung	k.A.
Ansprechpartner	Christian de Gromard Chef de Projet et Référent Energie Tel : 33 1 53 44 32 34 degromardc@afd.fr
Weitere wichtige Informationen	Für Proparco ist ein "gutes Projekt" ein rentables Projekt, das im Einklang mit seinem Mandat steht und vor allem positive soziale und ökologische Auswirkungen auf die lokale Entwicklung hat. http://www.proparco.fr/lang/en/Accueil_PROPARCO http://www.proparco.fr/lang/en/Accueil_PROPARCO/fisea-proparco

3.1.16 SE4All Initiative

Die Sustainable Energy for All Initiative (SE4All) wurde 2011 von den Vereinten Nationen ins Leben gerufen und konzentriert sich auf die weltweite Reduzierung von Kohlenstoff durch Einführung von Energie Effizienz Maßnahmen und Erneuerbare Energien. Die Etablierung von Erneuerbaren Energien in Entwicklungs- und Schwellenländern erfährt dabei besondere Förderung. SE4ALL hat drei Ziele für den Sektor gesetzt, die bis 2030 erreicht werden sollen:

- universellen Zugang zu moderner Energieversorgung weltweit

[9] Proparco FISEA (aufgerufen 28.09.2016): 1 und 2

- Verdopplung der globalen Verbesserungsrate der Energieeffizienz
- Verdopplung des Anteils von Erneuerbaren Energien im globalen Energiemix

Die Initiative bietet selbst keine Finanzierungsmöglichkeiten an, wird jedoch von zahlreichen Regierungen, privaten und gemeinnützigen Organisationen unterstützt.
Weitere Informationen zu SE4All sowie zu gesetzten Schwerpunkten und bisherigen Erfolgen finden Sie auf der SE4All-Internetseite: http://www.se4all.org/

4. Währungsabsicherung – Export- und Investitionsgarantien

Eine Geschäftstätigkeit, die das Handeln mit unterschiedlichen Währungen einschließt, bringt immer das Risiko mit sich, dass Wechselkursänderungen die Kosten von Finanzierungen unerwartet erhöhen können. Die Rückzahlung eines in Fremdwährung aufgenommenen Kredits kann bei steigendem Wechselkurs teuer werden. Wenn nun die Umsätze des Projektes in Lokalwährung erwirtschaftet werden, können die unerwartet hohen Rückzahlungen ein ernsthaftes Problem darstellen. Gerade in Entwicklungs- und Schwellenländern ist jedoch die Kreditaufnahme in der Lokalwährung oft mit ungünstigen Konditionen verbunden. Die lokalen Banken können Kredite häufig nur zu hohen Zinssätzen und mit geringen Laufzeiten anbieten. Unternehmen sind daher oft gezwungen, Kredite im Ausland aufzunehmen.
Um das Risiko von Währungsschwankungen abzusichern, können Währungsabsicherungsfazilitäten abgeschlossen werden. Bei dieser Art der Absicherung kann bereits am Tag der Kreditaufnahme der Wechselkurs festgelegt werden, zu dem das Unternehmen den Kredit zurückzahlen muss. Sollte der tatsächliche Wechselkurs am Tag der Rückzahlung höher sein, zahlt der Versicherer die Differenz. Liegt der Wechselkurs unter dem vereinbarten Kurs, ist die Differenz an den Versicherer zu zahlen.
Export- und Investitionsgarantien schützen das Unternehmen zusätzlich vor politischen und wirtschaftlichen Risiken hinsichtlich Lieferungen und Leistungen in den Zielländern. Manche Organisationen bieten diesen Service auch neben verschiedenen anderen Leistungen an (siehe auch unter 3.1.5. EIB und 3.1.15 Power Africa).

4.1 The Currency Exchange Fund (TC)

Der TCX Fund wurde 2008 von europäischen und afrikanischen Entwicklungsfinanzinstitutionen ins Leben gerufen, um Währungsabsicherungen anzubieten. Seitdem haben sich viele weitere Entwicklungsbanken (Multilaterale- und Mikrofinanzbanken) angeschlossen und in den Fond investiert.,. Ende 2015 wurden dem TCX weitere Gelder durch die Internationale Klimaschutzinitiative des BMUB zur Verfügung gestellt, um die Aktivitäten im Bereich Erneuerbarer Energien zu erweitern. Der Fond bietet Währungsabsicherungen ausschließlich für Währungen an, für die keine kommerziellen Anbieter Absicherungen ermöglichen.

TCX Fund	The Currency Exchange Fund
Zielgruppe	Projektentwickler
Finanzierungsart	Währungsabsicherung
Projektart	Investitionen
Bereiche	Projekte, die den Kriterien der SE4All Initiative entsprechen
Laufzeit	Die maximal verfügbaren Laufzeiten mit festgelegten Wechselkursen unterscheiden sich von Land zu Land. Eine Übersicht der Laufzeiten finden Sie unter folgendem Link:

	http://www.tcxfund.com/products/currencies-capabilities-map
Antragsberechtigte	k.A.
Länderverfügbarkeit	In fast allen Ländern Sub-Sahara Afrikas verfügbar Eine Liste der Länder finden Sie unter folgendem Link: http://www.tcxfund.com/products/currencies-capabilities-map
Antragstellung	Die Antragstellung kann von einem Unternehmen nicht direkt beim TCX Fund vorgenommen werden. Die Beantragung kann über die Hausbank oder einen der TCX Aktionäre getätigt werde.
Ansprechpartner	Hauptsitz des TCX Funds Mauritskade 63 1092 AD Amsterdam The Netherlands Tel. +31 (0)20 531 4851 E-Mail: info@tcxfund.com
Weitere wichtige Informationen	http://www.tcxfund.com/products/currencies-capabilities-map

4.2 EULER HERMES – Exportkreditversicherungen

Euler Hermes Exportkreditgarantien schützen die Exportgeschäfte deutscher Unternehmen vor den Risiken eines auslandsbezogenen politisch und wirtschaftlich bedingten Zahlungsausfalls – vor allem hinsichtlich Lieferungen und Leistungen in Schwellen- und Entwicklungsländern.[10] Sie ermöglichen dadurch den Zugang zu risikoreichen Märkten und erleichtern die Exportfinanzierung.
Zu politischen Risiken zählen Ausfälle durch gesetzgeberische oder behördliche Maßnahmen, kriegerische Ereignisse, Beschränkung des zwischenstaatlichen Zahlungsverkehrs, Devisenknappheit des Besteller Landes, Embargo und Beschlagnahmung.[11] Wirtschaftliche Risiken sind Forderungsausfälle durch Konkurs des Bestellers, Zahlungseinstellung, und Nichtzahlung eines Kunden.

Euler Hermes	**Exportgarantien**
Zielgruppe	Unternehmen
Finanzierungsart	k.A.
Projektart	Förderungsfähig sind Ausfuhrgeschäfte, Liefer- und Dienstleistungsverträge sowie strukturierte Finanzierung und Projektfinanzierungen mit nicht marktfähigen, auslandsbezogenen Risiken. Besonderen Stellenwert haben dabei Geschäfte mit hoher mittelständischer Beteiligung. Die Geschäfte müssen jedoch risikomäßig vertretbar sein
Bereiche	Es gibt eine große Anzahl von verschiedenen Deckungen: Fabrikationsrisikodeckung, Lieferantenkreditdeckung, Finanzkreditdeckung, Deckung von Projektfinanzierungen und Avalgarantie[12]
Höhe der Finanzierung	Die Hermesdeckungen schreiben kein Mindestauftragsvolumen vor und verfügen über ein breites Angebot für Exporteure und Banken
Zinssätze	k.A.
Laufzeit	Die Laufzeiten der Deckungen können variieren. Als kurzfristige Exportgeschäfte gelten Geschäfte von bis zu 24 Monaten, langfristige Exportgeschäfte haben eine Kreditlaufzeit von 2 bis 5 Jahren. Für Erneuerbare Energie und Energieeffizienz Projekte können

[10] Euler Hermes, Exportkreditgarantien (2016)/1
[11] Schilling, Monika: „Die Instrumente der HERMES-Exportkreditversicherung: ein Leitfaden für deutsche Exporteure“ (2008)
[12] Euler Hermes, Exportkreditgarantien (2016)/2

	langfristige Kredite mit bis zu 18 Jahren ab Betriebsbereitschaft laufen
Tilgung	Die Konditionen hinsichtlich der Tilgung sind unterschiedlich und verhandelbar. So kann zum Beispiel eine annuitätische Tilgung statt einer Tilgung in gleich hohen Raten vereinbart werden. Auch die tilgungsfreie Zeit kann auf bis zu 18 Monaten ausgedehnt werden
Antragsberechtigte	k.A.
Länderverfügbarkeit	Die Länderrisikokarte[13] von Euler Hermes gibt Auskunft über das Risiko der Nichtzahlung von Unternehmen in einem bestimmten Land. Diese Einschätzungen sollen den Unternehmern helfen, die richtigen Entscheidungen im Rahmen Ihrer internationalen Geschäftstätigkeit zu treffen. Für Westafrika[14] gelten: Mittleres Risiko: Ghana Sensibles Risiko: Nigeria, Benin, Togo, Burkina Faso, Elfenbeinküste und Senegal Hohes Risiko: Liberia, Sierra Leone, Guinea, Gambia, Guinea-Bissau, Niger, Mali und Cap Verde
Antragstellung	Die Dauer des Verfahrens ist individuell und projektabhängig, kann aber zwischen 2- 3 Monate bzw. 5-6 Monate bei größeren Maßnahmen betragen.
Ansprechpartner	Den Mittelstandsservice erreichen Sie unter Tel.: +49 40 8834 9000 und info@exportkreditgarantien.de Eine Übersicht der regionalen Niederlassungen und Berater finde Sie hier: Regionale Niederlassungen in Deutschland
Für weitere wichtige Informationen	www.eulerhermes.de/

4.3 Investitionsgarantien der Bundesrepublik Deutschland (IBD)

IBD ist eine Initiative der deutschen Bundesregierung, die politische Risiken deutscher Direktinvestitionen in Entwicklungs- und Schwellenländern durch Investitionsgarantien absichert. Mandatare sind das Konsortium bestehend aus PricewaterhouseCoopers Aktiengesellschaft und Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (PwC) und Euler Hermes Aktiengesellschaft. Federführend ist PwC. IBD dienen der politischen Risikovorsorge und erleichtern zugleich die Kreditaufnahme bei Banken zur Refinanzierung der Auslandsinvestition. Wirtschaftliche Risiken werden nicht gedeckt.

IBD	**Investitionsgarantien der Bundesrepublik Deutschland**
Zielgruppe	Insbesondere kleine und mittelständische Unternehmen mit Sitz in Deutschland
Finanzierungsart	Beteiligung, Dotationskapital, Gesellschaftskapital, Gesellschafterdarlehen, sonstige Darlehen, lokale Kredite und erwirtschaftete Mittel
Projektart	Projekt- und Investitionsförderung, Refinanzierung, Risikovorsorge und Rohstoffvorhaben
Bereiche	Infrastrukturprojekte, Energieprojekte, Start-ups, Maschinen und Anlagen, Umlaufvermögen, sonstiges Anlagevermögen und immaterielle Vermögensgegenstande
Höhe der Finanzierung	Anträge auf Übernahme einer Garantie bis zu einem Höchstbetrag von € 5 Mio. (Kapitaldeckung und Ertragsdeckung) ist gebührenfrei. Die Bearbeitungsgebühr einen € 5 Mio. übersteigenden Betrag beträgt 0.5 %, jedoch

[13] Euler Hermes, Exportkreditgarantien (2016)/3
[14] Rating für Cap Verde ist nicht bei Euler Hermes verzeichnet.

	höchstens insgesamt € 10.000,00 pro Antrag.
Zinssätze	k. A.
Laufzeit	Sie beträgt in der Regel bei Beteiligungen 15 Jahre; in begründeten Ausnahmefällen kann eine Laufzeit bis zu 20 Jahren gewährt werden. Die Laufzeit kann um 5 Jahre verlängert werden.
Tilgung	k. A.
Ausschüttung	k. A.
Länderverfügbarkeit	Hier finden Sie die aktuelle Länderdeckungspraxis: http://www.agaportal.de/pages/dia/deckungspraxis/laenderliste.html
Antragstellung	Im Einzelnen müssen folgende Voraussetzungen grundsätzlich erfüllt sein: Unternehmen/Unternehmer mit Sitz/Wohnsitz in Deutschland investiver Charakter des Engagements (keine Finanzanlage) wirtschaftlich tragfähiges Vorhaben mit projektgerechter Kapitalhingabe Neuinvestition (auch Erweiterungsinvestitionen bei bestehenden Projekten) Im Hinblick auf die Förderungswürdigkeit werden die Auswirkungen des Projekts auf das Anlageland im Allgemeinen und die Umwelt im Besonderen sowie die Rückwirkungen auf Deutschland berücksichtigt. Auch die positiven Auswirkungen der Direktinvestition auf Deutschland sind von besonderer Bedeutung. Sicherstellung des erforderlichen Rechtsschutzes (siehe Investitionsschutz auf europäischer Ebene).
Ansprechpartner	PricewaterhouseCoopers AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft Investitionsgarantien der Bundesrepublik Deutschland Gasstraße 27 22761 Hamburg Telefon: +49 (0)40/88 34-90 00 Telefax: +49 (0)40/88 34-94 99 investitionsgarantien@de.pwc.com Hier finden Sie direkte Kontakte der Ansprechpartner: http://www.agaportal.de/pdf/dia_ufk/info/dia_ufk_kontakt.pdf
Weitere wichtige Informationen	Weitere Hinweise finden Sie unter http://www.agaportal.de http://www.agaportal.de/pdf/dia_ufk/formulare/dia_ab.pdf http://www.agaportal.de/pdf/dia_ufk/info/dia_merkblatt_betreiber.pdf

4.4 Fond Gari

Der Fonds Gari bietet Absicherungen für private Investitionen in Westafrika an. Dabei deckt der Fonds das Ausfallrisiko von Krediten ab, die zur Projektimplementierung aufgenommen werden. Hauptanteilseigner dieses Fonds ist der African Guarantee Fund.

Gari	Guarantee Fund for Private Investments in West Africa
Zielgruppe	Projektentwickler
Finanzierungsart	Absicherung
Bereiche	Projekte in verschiedenen Bereichen, auch Erneuerbare Energie Projekte
Höhe der Finanzierung	Garantiewert von 100.000 – 6 Mio. USD Maximale Absicherung von 60% des Projektwerts
Kosten	Der Preis der Garantie setzt sich aus der Vertragsabschlussgebühr und einer kontinuierlichen Gebühr zusammen. Vertragsabschlussgebühr von 1,5% des Kreditbetrags

	Jährliche Gebühr von 1,5 – 2,5% während des Abzahlungszeitraums
Laufzeit	5 – 10 Jahre
Ausschüttung	Für Kredite in den Währungen der ECOWAS Länder sowie in den üblichen internationalen Währungen verfügbar
Antragsberechtigte	Lokale und internationale Unternehmen des privaten Sektors
Länderverfügbarkeit	Für Projektimplementierungen in allen ECOWAS Staaten
Antragstellung	Die Absicherung kann von der kreditgebenden Finanzinstitution beantragt werden. Benötigt werden dazu ein Geschäftsplan oder eine Machbarkeitsstudie des Kreditnehmers sowie eine Risikoeinschätzung des Kreditgebers.
Ansprechpartner	Mr. Germain Dodor 68 Avenue de la Libération P.O. Box 985, Lomé – Togo Tel. +228 22 21 06 05 gari@gari.cafe.tg
Weitere wichtige Informationen	Bevor eine Absicherung beantragt werden kann, sollte bereits ein Kreditangebot vorliegen Für Projekte im Bereich Erneuerbarer Energien stehen Experten bereit, die eine angemessene Einschätzung des Risikos vornehmen können Weitere Informationen finden Sie unter: www.fondsgari.org http://www.boad.org/en/specialized-finance-institutions-and-funds http://www.privatesector.ecowas.int/en/event/china/Presentation_GARI_anglais.pdf

5. Crowdfunding & Crowdinvesting

Crowdfunding ist eine Möglichkeit zur Werbung von Investoren. Diese ist im Regelfall über Internetseiten organisiert und verlinkt Geschäftsideen mit einer Vielzahl von (Klein-)Investoren. Die Aufgabe des Unternehmers ist es, seine Geschäftsidee in einer kurzen Beschreibung darzulegen. Auf diese können im folgenden, mögliche Investoren zugreifen und entscheiden, welche Geschäftsidee sie mit welchem Betrag unterstützen möchten. In den meisten Fällen ist der Unternehmer aufgefordert, einen Finanzierungsrahmen vorzugeben, der in einem gewissen Zeitraum erreicht werden soll. Sobald der Betrag erreicht ist, kann er zur Projektfinanzierung ausgezahlt werden. Sollte der Betrag nicht erreicht werden, ist die Finanzierung fehlgeschlagen. Es gibt aber auch flexible Varianten, in denen kein festes Ziel festgelegt wird und der Betrag, der im gesetzten Zeitrahmen erreicht wurde, ausgezahlt werden kann.
Es gibt verschiedene Varianten der Entlohnung der Geldgeber. Auf manchen Crowdfunding Plattformen gibt es die Möglichkeit, dass der Empfänger des Geldes dem Geber eine Gegenleistung verspricht. Dies kann bei Produktentwicklungen die Lieferung eines Produktes nach Fertigstellung sein oder eine immaterielle Geste, wie eine öffentliche Danksagung oder Hintergrundeinblicke in die Projektumsetzung.
Eine weitere und bei kommerziellen Projekten deutlich verbreitetere Variante, ist die der Beteiligung. Der Investor trägt das Investitionsrisiko und wird dafür an den zukünftigen Gewinnen beteiligt. Diese Form des Crowdfunding nennt sich Crowdinvesting.
Für Crowdfunding und Crowdinvesting gibt es zahlreiche Plattformen, die online eine Verbindung zwischen Unternehmern und Investoren herstellen. Viele operieren weltweit und werden regelmäßig von investitionswilligen Interessenten aus aller Welt besucht. Es bestehen aber auch Plattformen, die sich auf bestimmte Regionen oder Länder spezialisieren.
Bei der Auswahl einer geeigneten Plattform ist es wichtig, sich mit den Zielen der Netzwerke auseinanderzusetzen. Einige Plattformen haben eine starke soziale, politische oder kulturelle Ausrichtung. Für ein Projekt, das zu diesem Profil passt, ist eine solche Ausrichtung vorteilhaft, da die Geschäftsidee voraussichtlich von Investoren mit ähnlichen Interessen gefunden wird. Crowdfunding und Crowdinvesting ist in vielen Fällen auf eine persönliche Bindung der Investoren zu

den finanzierten Projekten ausgerichtet, und die Investoren tragen aus Sympathie zum Projekt bei. Bei Projekten, die mit ihrer Wirtschaftlichkeit überzeugen können, sollte eine Plattform gewählt werden, die eher auf geschäftliche Faktoren ausgerichtet ist.

5.1 bettervest

bettervest - ist eine Crowdfunding-Plattform, über die Bürger (die Crowd) gemeinschaftlich Geldbeträge ab 50 EUR in nachhaltige Energie-Projekte etablierter Unternehmen, Vereine und Kommunen investieren können und im Gegenzug finanziell an den erzielten Einsparungen beteiligt werden. Mit den Projektgeldern werden nur ökologisch und ökonomisch sinnvolle Energie-Maßnahmen wie z.B. die Umrüstung auf LED-Beleuchtung, effiziente Heizung, Klimatechnik etc. umgesetzt, die von Energieberatern konzipiert wurden und nachweislich zu hohen Kosten-, CO2- und Energieeinsparungen führen. bettervest ist gerade dabei, Möglichkeiten für Crowdfunding in Nigeria aufzusetzen.

bettervest	bettervest - Crowdfunding
Zielgruppe	Kleine und mittlere Unternehmen, Nichtregierungsorganisationen, lokale Kommunen
Finanzierungsart	Nachrangige Darlehen
Projektart	Investitionen in Infrastrukturprojekte
Bereiche	Erneuerbare Energie und Energieeffizienz
Höhe der Finanzierung	50.000 bis maximal 2.500.000 EUR
Antragsberechtigte	Privatinvestoren
Länderverfügbarkeit	Finanzierbar sind Unternehmen mit Sitz in Deutschland, Italien, (bald ggf. Nigeria)
Antragstellung	Zur Bewilligung werden im ersten Schritt folgende Faktoren in Betracht gezogen: Beschreibung des Projekts Wirtschaftlichkeitsanalyse des Projektes Bonität des Unternehmens (letzte drei Jahresbilanzen) Weitere Informationen zur Antragstellung: https://www.bettervest.com/faq/projektinhaber
Ansprechpartner	Bettervest GmbH Wilhelm-Leuschner-Straße 70 60329 Frankfurt Tel.: +49 (0)69 34877347 E-Mail: mail@bettervest.de
Weitere wichtige Informationen	www.bettervest.com/faq/allgemeine-fragen

5.2 ecoligo

ecoligo schließt Finanzierungslücken für Solarprojekte in Entwicklungs- und Schwellenländern. Auf der Plattform unter www.invest.ecoligo.com bietet ecoligo Crowdinvestoren die Möglichkeit, in nachhaltige Solaranlagen zu investieren. Die Crowd erhält eine attraktive Rendite und trägt dazu bei, erhebliche Mengen CO2 einzusparen und die Wirtschaft vor Ort zu unterstützen.[15]

[15] Ecoligo, Solarprojekte in Entwicklungs- und Schwellenländern (2016)

ecoligo	Solarprojekte in Entwicklungs- und Schwellenländern
Zielgruppe	Unternehmen
Finanzierungsart	Darlehen, Mezzanine
Projektart	Photovoltaik Projekte / PV-Hybrid Projekte
Höhe der Finanzierung	50.000 – 2,5 Mio. EUR
Zinssätze	5,5 % - 8,5 %
Laufzeit	Flexibel, 3-8 Jahre
Tilgung	Endfällig, Annuitätendarlehen, Sondertilgungen nach zwei Jahren möglich, Vorfälligkeitsentschädigung beläuft sich auf die Hälfte der noch ausstehenden Zinszahlungen
Ausschüttung	EUR, USD
Antragsberechtigte	Unternehmen mit technischem und wirtschaftlich nachhaltigem Geschäftsplan, die bereits in einem fortgeschrittenen Stadium der Projektplanung sind
Antragsstellung	Per Mail mit Projektbeschreibung an Martin Baart
Ansprechpartner	Martin Baart +49 175 667 332 6 martin.baart@ecoligo.com
Weitere wichtige Informationen	ecoligo finanziert bevorzugt Projekte, bei denen ecoligo die Eigentümerschaft an den Anlagen übernimmt und den erzeugten Strom dann in Form eines Stromabnahmevertrages (PPA) oder eines Solarleasings verkauft. Für eine Finanzierungsevaluierung sollte bereits eine Absichtserklärung mit dem Endkunden vorliegen und die technische Anlagenplanung abgeschlossen sein. www.invest.ecoligo.com

6. Finanzierung und Förderung im Zielland

6.1 Länderratings

Länderratings spielen eine wichtige Rolle bei der Bestimmung des Risikos eines Auslandgeschäftes. Das Länderrating ist außerdem ein ausschlaggebender Faktor für die Verfügbarkeit von Finanzmitteln sowie die Berechnung der Finanzierungskosten (für genauere Informationen zu Länderratings lesen Sie bitte in der Finanzierungsstudie 2014[16] nach). Die häufig verwendeten Länderratings der US-amerikanischen Rating Agenturen (Fitch, Moody's, Standard & Poors) bieten für die Länder Sub-Sahara Afrikas kaum ausreichend Informationen, da die jeweiligen Agenturen einige Länder gar nicht bewertet haben. Eine aussagekräftigere Informationsquelle ist die sogenannte OECD Länderliste, in der so gut wie alle Länder Sub-Sahara Afrikas bewertet sind. Jedes Land erhält ein Rating zwischen 1 und 7, wobei 1 die beste Bewertung darstellt. Die Ratings sind im Internet unter folgendem Link abrufbar:

Rating Agenturen: https://www.boersen-zeitung.de/index.php?li=312&subm=laender
OECD Länderliste: http://www.oecd.org/tad/xcred/cre-crc-current-english.pdf

6.2 Ghana

[16] Finanzierungsstudie 2014

6.2.1 Lokaler Kapitalmarkt Ghana

Ghana verzeichnete im Jahr 2015 ein deutlich abgeschwächtes jährliches Wirtschaftswachstum von nur 3,9%. Zwischen 2008 und 2013 lag die Wachstumsrate noch bei durchschnittlich 8,7%.[17] Der Grund für das niedrige Wirtschaftswachstum ist unter anderem die Stromknappheit, die einige Unternehmen zu Produktionsunterbrechungen zwingt und zu einer deutlichen Erhöhung der Energiekosten führte.[18]
Im internationalen Vergleich bietet Ghana recht gute Bedingungen für eine Geschäftstätigkeit. Das Land belegte 2015 den 70. Platz im Ease of doing Business Ranking.[19] Auch im Korruptionsindex hat Ghana 2015 einen respektablen 56. Platz eingenommen.[20]

Die lokale Währung in Ghana ist der Ghana New Cedi (GHS, meist als Ghana Cedi bezeichnet). Dieser verzeichnet hohe Inflationsraten. In 2015 lag die Inflation bei 17,7%.[21] Dies ist auch ein entscheidender Faktor für die Höhe der verfügbaren Zinssätze. Der Basiszinssatz wird von der Bank of Ghana unter www.bog.gov.gh veröffentlicht. Im Januar 2016 lag er bei 25,3%.[22]
Derzeit sind in Ghana 29 Banken aktiv. Eine vollständige Liste der registrierten Banken finden Sie auf der Internetseite der Bank of Ghana.[23]

Die in Ghana ansässigen Banken bieten die üblichen Instrumente für die kurzfristige Exportfinanzierung, wie Exportakkreditive und Zahlungsgarantien an. Deutsche Banken können dabei mit den meisten, in Ghana ansässigen Banken zusammenarbeiten und die Geschäfte mit diesen Banken absichern. Kleinere deutsche Banken können ihre Dienste vor allem für international aktive Banken anbieten.
Für längerfristige Finanzierungen lassen sich bei ghanaischen Banken sowohl Kredite in Ghana Cedi als auch in Fremdwährung, insbesondere in US-Dollar, gegebenenfalls auch in Euro, aufnehmen. Dabei wird von den Banken stark darauf geachtet, dass kein sogenannter „Missmatch“ entsteht. Das bedeutet, dass der Kredit nur in der Währung ausgegeben werden kann, in der die entsprechenden Umsätze des Unternehmens bzw. des Projektes generiert werden. Dies ist für die Banken insofern entscheidend, als dass sie bei starken Wechselkursschwankungen sonst einen Kreditausfall befürchten müssten.[24]
Die Konditionen eines US Dollar-Kredits können sich stark von denen eines Kredits in Lokalwährung unterscheiden. Als Basiszinssatz für Kredite in Ghana Cedi gilt der, von der Bank of Ghana veröffentlichte, Refinanzierungszins. Auf den Basiszinssatz schlagen die Banken noch einen Zinssatz von etwa 3-7%.
Bei US Dollar-Krediten unterscheiden sich die Basiszinsätze deutlich zwischen den Banken. Daher variieren auch die Zinssätze, die den Kunden angeboten werden, zwischen 3% und 14%.
Insbesondere ausländische Banken können geringere Zinssätze anbieten.

6.2.2. Investitionsförderung Ghana

Das Ghana Investment Promotion Center (GIPC) ist als staatliche Behörde für die Bewerbung und Betreuung sowohl ausländischer als auch ghanaischer Investitionen zuständig. Auf ihrer Webseite (www.gipcghana.com) finden sich detaillierte Informationen zu Investitionen und Firmengründungen in Ghana.[25] Allgemein unterliegen alle wirtschaftlichen Unternehmungen von Ausländern dem Ghana Investment Promotion Center (GIPC) Act 865 von 2013.

[17] Ehlers, Carsten, GTAI, 2016: Wirtschaftstrends Jahreswechsel 2015/16 – Ghana
[18] Vgl. Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana, 2015: Sicherstellung einer verlässlichen und bezahlbaren Stromversorgung: Anwendungen Erneuerbarer Energien in der Industrie in Ghana, S.64
[19] Vgl. World Bank Group: Doing Business 2015, S.4
[20] Vgl. Transparency International: Corruption Perceptions Index 2015, n.p.
[21] Vgl. Ghana Statistical Service: Newsletter Consumer Price Index December 2015, n.p.
[22] Vgl. Bank of Ghana: Summary of Economic and Financial Data January 2016, S.3
[23] Vgl. Bank of Ghana: Licensed Banks, representative Offices & their registered Offices in Ghana – December 2015
[24] Vgl. Ghana - Lokaler Kapitalmarkt, S. 30
[25] Vgl. GIPC (2015)

Bestimmte Unternehmen aus dem Bereich Kleingewerbe, wie etwa Taxis, Frisörsalons und Unternehmen des Einzelhandels, dürfen nur von Ghanaern betrieben werden.[26]

Die Kapitalanforderungen für unterschiedliche ausländische Investitionsformen sind im GIPC Act 865 wie folgt festgelegt.[27]

1. Joint Venture
Die Kapitalanforderungen für ein Nicht-Handels Joint Venture mit einem ghanaischen Bürger als Partner belaufen sich auf mindestens 200.000 USD an Auslandskapital oder den Gegenwert in Vermögenswerten oder direkten Investitionsgütern. Zudem darf die Kapitalbeteiligung des ghanaischen Partners im Joint Venture nicht weniger als 10% betragen.

2. Unternehmen in vollständig ausländischem Besitz
Unternehmen, die sich vollständig in ausländischer Hand befinden, benötigen eine Mindesteinlage von 500.000 USD in bar oder den Gegenwert in Vermögenswerten oder Investitionsgütern.

3. Handelsunternehmen
Ausländische Handelsunternehmen benötigen eine Mindesteinlage von 1 Mio. USD. Es ist gesetzlich vorgeschrieben, dass mindestens 20 ghanaische Arbeitnehmer eingestellt werden.

4. Repräsentanzen
Fremdfirmen, die im ghanaischen Markt weder Gewinne machen noch Handel treiben, sondern z. B. nur als Repräsentanzen oder Marktforschungszwecken dienen, sind von diesen Kapitalanforderungen ausgenommen.

5. Weitere Ausnahmeregelungen
Ausländische Firmen, die in Ghana ausschließlich für den Export arbeiten oder in Ghana Waren produzieren, sind ebenso von den Kapitalanforderungen ausgenommen.[28]

Aus Deutschland importierte Produkte unterliegen einem Importzoll sowie der Umsatzsteuer (Value Added Tax, VAT) in einer Höhe von 17,5%. Die Höhe des Importzolls richtet sich nach der Art des Produkts und variiert zwischen 5% und 35%. Bestimmte Produkte wie Kindernahrung, Maschinen für die landwirtschaftliche Produktion und Solarmodule sind vom Importzoll befreit.[29] Die Zollsätze werden durch die Ghana Revenue Authority (GRA) festgelegt.[30] Neben den Zöllen sind auf importierte Produkte zusätzlich die nationale Versicherungsabgabe (National Insurance Levy - NIHL) in Höhe von 2,5%[31], die Export Development Investment Fund (EDIF) in Höhe von 0,5% sowie die ECOWAS Steuer mit ebenfalls 0,5% zu entrichten.[32]

6.3 Nigeria

6.3.1 Lokaler Kapitalmarkt Nigeria

1. Hintergrund
Nigeria, Afrikas größte Volkswirtschaft und größter Ölexporteur des Kontinents leidet unter dem anhaltend niedrigen Ölpreis seit Mitte 2014. Von einem BIP von 6,3% in 2014 sank das Wachstum auf 3% in 2015, im 1. Quartal 2016 um -0,4

[26] Vgl. Ghana Investment Promotion Act 2013, No 27
[27] Vgl. Ghana Investment Promotion Act 2013, No 28
[28] Vgl. ebd.
[29] Vgl. Ghana Trading Hub (2016), https://www.ghanastradinghub.gov.gh/Useful-Tools/Import-Classification-Tool
[30] Vgl. GRA (2015a)
[31] Vgl. GRA (2015b)
[32] Vgl. ECOWAS (2015)

und im 2. Quartal 2016 um -2,06%.[33] Die Einnahmen aus Öl und Gas Exporten bilden nur 13% des nominalen BIP, stellen aber 75% der Staatseinnahmen und 95% der Einnahmen aus Exporten dar.
Den Aktivitäten der neuen, im Jahr 2015 demokratisch gewählte Regierung zum Trotz, die großen Einsatz im Kampf gegen Korruption zeigt, bildet Nigeria auf Platz 169 von 189 Plätzen eher das Schlusslicht im internationalen Vergleich und „doing business ranking".[34] Der Corruption Perception Index aus dem Jahr 2015 setzte Nigeria auf Rang 136 von 168 Ländern.[35]

Die nigerianische Regierung versuchte der durch den niedrigen Ölpreis, aber auch der durch Sabotageakte verringerten Ölförderung verursachten Devisenknappheit seit Beginn des Jahres 2015 mit einer 25%igen Entwertung des nigerianischen Nairas (NGN), der lokalen Währung in Nigeria, und einer künstlichen Fixierung des US Dollars entgegenzuwirken. Zudem wurde der Zugang zu Devisen drastisch eingeschränkt, eine Importverbotsliste[36] veröffentlicht und Banken angewiesen, keine Devisen mehr für Importe freizugeben. Ausgenommen von den Beschränkungen sind Rohstoffe, die für die Produktion benötigt werden. Leider ermöglichte der Mangel an Devisen schon nach kurzer Zeit auch keine Ankäufe von Rohstoffen mehr und viele, besonders kleine und mittelständische Betriebe mussten schließen.[37]

Als Ende Juni schließlich der Druck auf die nigerianische Regierung stärker wurde und nun auch noch internationale Firmen damit drohten, das Land zu verlassen, stimmte die Central Bank of Nigeria zu, einen freien Wechselkurs einzuführen, die „eingefrorenen" Naira auf den lokalen Konten schrittweise auszulösen und auch dem legalen Parallelmarkt[38] wieder größere Summen an Devisen zukommen zu lassen.

Dies führte jedoch nur zu einer vorübergehenden Entlastung, denn der Ölpreis blieb auf dem gleichen, niedrigen Niveau, und die erhoffte Produktionssteigerung blieb aus. Die Folge sind Preisanstiege von Produkten von bis zu 30% seit Mitte 2014. Der lange überfällige Abzug der Subventionen für Benzin und Diesel im Mai 2016 führte zusätzlich zu einer Preiserhöhung von fast 50%.

Im August 2016 wurde es dann offiziell und zahlreiche Medien verkündeten, dass Nigeria sich in einer Wirtschaftskrise befände.[39] Marktkenner sind sich sicher, dass der einzige Ausweg darin besteht, dass die Zentralbank weiterhin Geld in den Markt pumpen muss, um das Wirtschaftsleben einigermaßen am Laufen zu halten.[40]

Die nigerianische Regierung versucht nun, durch Auslandskredite und Staatsanleihen für Entlastung zu sorgen. Langfristig konzentriert man sich auf die Unabhängigkeit von den Ölexporten durch wirtschaftliche Diversifizierung, Korruptionsbekämpfung und steuerwirtschaftliche Reformen.

2. Das Bankenwesen in Nigeria

Derzeit sind in Nigeria 21 kommerzielle Banken aktiv. Eine vollständige Liste der Banken kann auf der Internetseite der Central Bank of Nigeria eingesehen werden.[41]
Der nigerianische Naira (NGN) verzeichnet hohe Inflationsraten. Im Juli 2016 lag die Inflation bei 17,13% im Vergleich zu Juli 2015.[42] Der Zinssatz bei Krediten liegt im Bereich von 22% und 25% p.a. (teilweise liegen die Zinssätze jedoch auch bedeutend höher, z.B. bis zu 40% bei Mikrofinanzbanken).[43]

Die in Nigeria ansässigen Banken bieten die üblichen Instrumente für die kurzfristige Exportfinanzierung, wie Exportakkreditive und Zahlungsgarantien an. Deutsche Banken können dabei mit den meisten, in Nigeria ansässigen

[33] National Bureau of Statistics: Nigerian Gross Domestic Product Report: Quarter One and Quarter Two 2016. S. 4
[34] Vgl. Worldbank (2015)/1
[35] Vgl. Transparency International: Corruption Perceptions Index (2015)
[36] CBN Import Prohibition List (2015)
[37] Vgl. Punch Newspaper Nigeria (2016)
[38] In Nigeria gibt es einen offiziellen Parallelmarkt, der ebenfalls von der Central Bank of Nigeria mit Devisen versorgt wird.
[39] Vgl. BBC NEWS, 2016, und allgemeine Presseberichte
[40] Vgl. GTAI, Internationale Märkte – Nigeria (2016)
[41] Vgl. CBN Bankenliste (2016)
[42] Vgl. CBNInflation rates (2016)
[43] Leider gibt es keine allgemeine Informationsplattform zu den Zinssätzen der verschiedenen Banken. Die genannten Zinssätze basieren auf verschiedenen Telefonaten mit kommerziellen Banken. Die „Maximum Lending Rate" der Central Bank of Nigeria für den Monat Juli lag bei 27,06%, vgl. Money market Indicators

Banken zusammenarbeiten und die Geschäfte mit diesen Banken absichern. In Nigeria sind die deutschen Banken Commerzbank und Deutsche Bank mit Repräsentanzen vertreten. Daneben gibt es eine große Zahl europäischer und internationaler Banken.
Für längerfristige Finanzierungen lassen sich bei nigerianischen Banken besonders Kredite in Naira aufnehmen. Aufgrund der momentanen Devisenknappheit sind Kredite in Fremdwährung, insbesondere in USD und EUR nur eingeschränkt über lokale oder ausländische Banken zu bekommen. Hier wird darauf geachtet, dass kein „Missmatch“ entsteht, denn die Konditionen eines US-Dollar oder Euro Kredits können sich stark von denen eines Kredits in Lokalwährung unterscheiden. US-Dollar oder Euro Kredite sind vielerorts für einstellige Zinssätze zu bekommen. Da die Kredite jedoch meist über lokale Banken abgewickelt werden und die lokalen Banken das Risiko tragen müssen, kommen die Kunden nur selten in den Genuss dieser einstelligen Zinssätze, sondern müssen den von der lokalen Bank vorgegebenen Zinssatz bedienen. Zusammenfassend kann gesagt werden, dass es keine festgeschriebene Zinshöhe gibt, sondern die Höhe der Verzinsung auch durch individuelle Absprache auf Einzelfallbasis entschieden werden kann.

6.3.2 Investitionsförderung Nigeria

Die Nigerian Investment Promotion Commission (NIPC) gibt einen Überblick und Auskunft über Investitionsmöglichkeiten in Nigeria.[44] Jedes Unternehmen, das in Nigeria aktiv werden will, muss sich bei der Corporate Affairs Commission (CAC)[45] und der nigerianischen Steuerbehörde, dem Federal Inland Revenue Service (FIRS) registrieren. Im Rahmen der Etablierung eines Unternehmens in Nigeria wird empfohlen, sich zusätzlich an die zuständigen Auslandsvertretungen in Nigeria[46] zu wenden und eine Rechtsberatung hinzuzuziehen.

Ausländern ist es generell erlaubt, jede Art von Unternehmen in Nigeria zu gründen, Handel zu betreiben und Geschäften nachzugehen und auch 100% Eigentümer des Unternehmens zu sein. Ausgenommen sind Geschäfte, die auf der sogenannten “Negativ-Liste” stehen, d.h. die Produktion von Waffen, den Handel mit Drogen und verwandten Substanzen etc. betreffen.[47]
Im Zuge der Liberalisierung des Marktes brauchen ausländische Staatsangehörige, die keinen permanenten Aufenthalt in Nigeria haben, keine Zulassung um ein Unternehmen gründen oder in Nigeria zu investieren. Doch Ausländer, die auch in Nigeria leben möchten, brauchen eine Aufenthaltsgenehmigung (residence permitt), bevor sie ein Unternehmen gründen und eine Arbeitsgenehmigung (business permit), um mit der Arbeit zu beginnen. Aufenthaltsgenehmigungen können bei der nigerianischen Einwanderungsbehörde (Nigerian Immigration Service) gestellt werden, während die Arbeitsgenehmigungen beim Bundesministerium für innere Angelegenheiten (Federal Ministry of Internal Affairs) gestellt werden müssen. Firmen, die die Arbeitskraft ausländischer Mitarbeiter benötigen, brauchen eine sogenannte „expatriate quota“ des Nigerian Investment Promotion Council.[48]

Das Renewable Energy Programme des Federal Ministry of Environment in Zusammenarbeit mit dem Nigerian Investment Council hat auf seiner Webseite diverse Anreize für ein Engagement im Bereich Erneuerbare Energien veröffentlich. Es werden in verschiedenen Bereichen Steuererleichterungen, für Firmen in Aussicht gestellt, die sich z.B. im Bereich Produktion und Ausbildung etc. engagieren.[49] Auch hier wird angeraten, sich zusätzlich an die zuständigen Auslandsvertretungen in Nigeria zu wenden und eine Rechtsberatung hinzuzuziehen, um sich über Aktualität und eventuelle Änderungen der Regularien zu informieren.

Da auch Importregularien erfahrungsgemäß häufig kurzfristig und unangekündigt verändert werden können, wird Importeuren empfohlen, einen kompetenten Dienstleister (Spediteur oder Steuerberater) miteinzubeziehen und

[44] Vgl. Nigerian Investment Promotion Commission (NIPC)(2016)
[45] Vgl. Corporate Affairs Commission (2016)
[46] Ansprechpartner sind hier vor allem die Delegation der deutschen Wirtschaft in Lagos, das deutsche Konsulat in Lagos, die deutsche Botschaft in Abuja und das Büro der Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) in Abuja.
[47] Anmerkung: Dies ist aber auch für nigerianische Staatsbürger verboten.
[48] Vgl. Nigerian Investment Promotion Commission (NIPC) (2016) und Corporate Affairs Commission (2016)
[49] Renewable Energy Programme Nigeria (2016)

unbedingt korrekte Angaben in Steuer- oder Zollpapieren zu machen. So ist es möglich, die Liegezeit des Containers im Hafen, auf ein Minimum zu beschränken. Auch die nigerianische Standardorganisation (SON) prüft Warenimporte und deren Registrierung unter SONCAP recht häufig. Falsche Angaben werden mit hohen Strafen belegt. Bei Unklarheiten bei der Deklarierung der Waren wird das Kontaktieren von SON empfohlen. Die Webseite des Nigerian Customs Service www.customs.gov.ng bietet außerdem die Möglichkeit, sich eine gute Übersicht über die notwendigen Formalien zu verschaffen.[50]

6.3.3 Bank of Industry (BOI)

BOI ist das älteste Entwicklungsfinanzinstitut in Nigeria, dessen Aufgabe es ist, den Industriesektor durch die Bereitstellung finanzieller Dienstleistungen für Unternehmen zu transformieren. Die Hauptaktivitäten der Bank umfassen die Bereitstellung von Entwicklungsfinanzierung, z.B in den Bereichen Projekt- und Marktentwicklung, Forschung, Politik und Fondsmanagement, sowie unterschiedliche nichtfinanzielle Formen der Unterstützung von Unternehmen durch Aufbau von Kapazitäten. Die BOI/UNDP Initiative für erneuerbare Energien legt ihren Schwerpunkt auf die Steigerung der nationalen Kapazitäten durch Investitionen in erneuerbare Energiequellen, um den Zugang zu modernen Energiedienstleistungen für Kleinstunternehmen sowie kleine und mittlere Unternehmen (KKMU) und Haushalte zu verbessern.

Bank of Industry (BOI)	BOI / UNDP Solar Energie Programm
Zielgruppe	Privatsektor
Finanzierungsart	Darlehen für Privatunternehmen, Co-Finanzierung passender Fonds
Projektart	Solar Home Systems, Micro Grids
Sektor	Erneuerbare Energien
Kredithöhe	ab 5 Mio. Naira
Zinsen	Maximal 7 bis 10%
Kreditdauer	3 bis 7 Jahre
Rückzahlung	In monatlichen Raten beginnend ab 6. Monat / 1 Jahr
Auszahlung	Naira
Auszahlungsgebühr	k.A.
Antragsteller	Privatunternehmen (z.B. mit deutschen Firmen als Partner)
Land	Nigeria
Bearbeitungsdauer	2 bis 3 Wochen
Kontakt Person	Mr. Austin Egwuche Project Manager - BOI/UNDP Solar Energy Programme Tel: +234 1 27 15070-99, ext. 1141; DL: +234 1 27 15083 Mobil: +234 802 306 3137 E-Mail: aegwuche@boi.ng Ms. Ruseh Oghenekaro DL: +234 1 271 5083; Mobil: +234 803 574 4466 E-Mail: roghenekaro@boinigeria.com BOI House No. 23 Marina, Lagos, Nigeria
Weitere wichtige Informationen	www.boi.ng

[50] In: Neue Märkte – Neue Chancen. Nigeria. Ein Wegweiser für deutsche Unternehmer. Hrsg. GTAI, AHK Nigeria, GIZ. 2015

6.3.4 Micro, Small, and Medium Enterprises Development Fund (MSMEDF)

MSMEDF ist ein Finanzierungsplan, der von der Central Bank of Nigeria (CBN) im Jahr 2013 ins Leben gerufen wurde. Im Mittelpunkt steht der Auftrag, neben Investitionen in Großprojekte auch KKMUs den Zugang zu Krediten zu ermöglichen.

CBN	Central Bank of Nigeria
Zielgruppe	KKMUs
Finanzierungsart	Kredite
Projektart	Investment
Bereiche	Erneuerbare Energien, Wertschöpfungsketten in der Landwirtschaft, Dienstleistungen, Baumwollindustrie, Handwerk, Handel etc.
Höhe der Finanzierung	KMU Kredite zwischen 500.000 and 50 Mio. Naira
Zinssätze	9% jährlich
Laufzeit	1 – 5 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	Naira
Antragsberechtigte	KKMU
Länderverfügbarkeit	Nigeria
Antragsstellung	Über kommerzielle Banken
Ansprechpartner	Central Bank of Nigeria Plot 33, Abubakar Tafawa Balewa way, Central Business District, Cadastral Zone, Abuja, Federal Capital Territory, Nigeria. P.M.B. 0187, Garki Abuja, Nigeria Mr. Sani Faragai Mohammed Tel.: 08137208830 E-Mail: SFMOHAMMED@cbn.gov.ng
Weitere wichtige Informationen	Die Kredite stehen ausschließlich nigerianischen Firmen zur Verfügung (Diese können aber z.B. auch deutsche Partner haben) http://www.cbn.gov.ng/Out/2015/CCD/MSMEDF-Nov-2015_WIP%20161215_b.pdf http://www.cenbank.org/MSME/ http://www.cenbank.org/MSME/FAQonMSMEDF.pdf

6.3.5 Power and Airline Intervention Fund (PAIF)

Um die Entwicklung im Energie- und Luftfahrtsektor zu unterstützen, richtete die Central Bank of Nigeria im Jahr 2010 den Power and Airline Fund (PAIF) ein. Fondsverwalter ist die Bank of Industry (BOI), die technische Beratung wird von der African Finance Corporation (AFC) übernommen.

CBN	Power and Airline Intervention Fund
Zielgruppe	Privatsektor - kleine und mittelständische Unternehmen

Finanzierungsart	Privatsektorfinanzierung, Darlehen, Refinanzierung, Umsatzkapital
Projektart	Energieprojekte - Erzeugung, Übertragung, Verteilung und Sonderaktivitäten; Fluglinieprojekte
Bereiche	Der nigerianische Energie- und Luftfahrtsektor
Höhe der Finanzierung	Der gesamte Fonds beträgt 300 Mio. Naira. 70% der Projektkosten.
Zinssätze	Maximal 9%
Laufzeit	2010 – 31. Juli 2025. Die Laufzeit der Projekte betrugen zu Beginn15 Jahre. Die Laufzeit verkürzt sich jährlich. Stand 2016 – es verbleiben 9 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	Innerhalb von 3 Monate nach Vergabe
Länderverfügbarkeit	Nigeria
Antragstellung	Anträge können durch alle kommerziellen Banken und Entwicklungsfinanzinstitutionen (DFIs) gestellt werden und werden ausschließlich von der Bank of Industry (siehe oben) bearbeitet.
Ansprechpartner	The Director Development Finance Department Central Bank of Nigeria Corporate Headquarters Central Business District, Abuja. Tel: 234-09-46238600
Weitere weitere Informationen	http://bit.ly/2d4woOn

6.3.6 Ecobank Nigeria

Ecobank ist eine führende, unabhängige panafrikanische Universalbank mit Hauptgeschäftsstelle in Lomé, Togo und Filialen in 36 Ländern auf dem afrikanischen Kontinent. Als Universalbank bietet sie Services für Großhändler (wholesale), Einzelhandel (retail), Investitionen (investment) und Transaktionen an. Die Dienstleistungen werden Regierungen, Finanzinstitutionen, multinationalen und internationalen Organisationen und KKMU angeboten. In Nigeria widmete sich die Ecobank als erste kommerzielle Bank dem Thema Erneuerbare Energien. Bei Ecobank kann Finanzierung von Ecobank direkt aber auch Finanzierung aus CBN MSMEDF Mitteln beantragt werden.

Ecobank	**Ecobank and/or Renewable Energy Finance Scheme / aus CBN MSMEDF Mitteln (s.o.)**
Zielgruppe	Privatsektor
Finanzierungsart	Kredit
Projektart	Erneuerbare Energien und Energieeffizienz
Sektor	Energie, alle Sektoren
Kredithöhe	Bei Ecobank Finanzierung verhandelbar; Bei Krediten aus dem CBN MSMEDF, maximal 1 Mio. USD (ca. 50 Mio. Naira)
Zinsen	24% (9% max. bei Krediten aus CBN MSMEDF)
Kreditdauer	Bei Ecobank Krediten bis zu 48 Monate Wird das Unternehmen/Projekt aus CBN Mitteln finanziert, siehe unter MSMEDF
Rückzahlung	Monatlich, vierteljährig, halbjährlich , abhängig von den Einnahmen des vom

	Unternehmen / Projekt
Auszahlung	In Naira
Auszahlungsgebühr	k.A.
Antragsteller	Bei Geschäften im Rahmen Erneuerbarer Energien und Energieeffizienz muss das Unternehmen mindesten seit zwei Jahren aktiv sein, und über genügend Barmittel verfügen, um den Kredit zurückzuzahlen
Ansprechpartner	Mr. Sunkanmi Olowo Tel.: +234 (0) 8087180208 E-Mail: oolowo@ecobank.com Mrs. Theresa Lawal Tel.: +234 7083361764 E-Mail: tolawal@ecobank.com Ecobank branch office Plot 1675, Oyin Jolayemi street, Victoria Island, Lagos

6.3.7 Entwicklungszusammenarbeit mit Fokus Energie

Es gibt auch eine große Anzahl von lokalen und internationalen Nichtregierungsorganisationen, Organisationen der Zivilgesellschaft und Stiftungen, sowie internationale Geberorganisationen in Ghana und Nigeria, die sich entweder ganz oder zumindest teilweise mit dem Thema Erneuerbare Energien und Energieeffizienz beschäftigen. Da es sich bei Ihnen jedoch nicht um Finanzierungsinstitutionen, sondern um Organisationen handelt, die mit Zuschüssen arbeiten und diese größtenteils in Sensibilisierungsmaßnahmen und Kapazitätenaufbau umsetzen, sind sie im Rahmen dieser Studie nicht von Interesse und sollen im Weiteren keine Erwähnung finden.
Ein großes Projekt soll jedoch nicht unerwähnt bleiben, da es sich ausschließlich und mit einem großen Finanzierungsvolumen (24,5 Mio. EURO) dem Thema Erneuerbare Energien und Energie Effizienz widmet: Das im Jahr 2012 begonnene Nigerian Energy Support Programme (NESP) der Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit(GIZ) in Abuja, Nigeria. Das Programm bietet zwar keine Finanzierungen für deutsche Unternehmen an, die Expertise, der Mitarbeiter könnte jedoch auch deutschen Unternehmen hilfreich sein.

6.3.8 Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

Die GIZ unterstützt die deutsche Bundesregierung bei der Erreichung ihrer Ziele in der internationalen Zusammenarbeit, berät zu wirtschaftlichen und politischen Rahmenbedingungen und vermittelt den Zugang zu internationalen sowie lokalen Netzwerken. Im Auftrag des Bundesministeriums für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung und der Europäischen Union, implementiert die GIZ in Nigeria das Nigerian Energy Support Programme (NESP) und berät das Ministry for Power, Works and Housing und andere öffentliche- und private Partner in den Bereichen Erneuerbare Energien, Energieeffizienz, ländliche Elektrifizierung und im Aufbau von Kapazitäten im Sektor.

GIZ	Nigerian Energy Support Programme (NESP)
Zielgruppe	Regierungen, Privatsektor, nationale Institutionen, Elektrizitätsversorgung
Finanzierungsart	Förderprogramme zur Reformpolitik, Erneuerbare Energien, Energieeffizienz, ländliche Elektrifizierung, Kapazitätsentwicklung und Training
Projektart	Entwicklungszusammenarbeit und Beratung

Bereiche	Erneuerbare Energien, Energieeffizienz, Training
Höhe der Finanzierung	24.5 Mio. EUR
Antragsberechtigte	Federal Ministry of Power (FMP) und Partner Institutionen auf nigerianischer Bundes- und Bundestaatenebene
Länderverfügbarkeit	Nigeria
Antragstellung	k.A.
Ansprechpartner	Progammleitung Frau Ina Hommers E-Mail: ina.hommers@giz.de
Weitere wichtige Informationen	Programmlaufzeit 2013 bis 2018. Die Bundeststaaten, in denen NESP aktiv ist sind: Sokoto, Niger, Plateau, Cross River und Ogun states. https://www.giz.de/en/downloads/giz2016-en-promoting-clean-energy-investments-in-nigeria.pdf

7. Westafrika

7.1 Lokaler Kapitalmarkt Westafrika

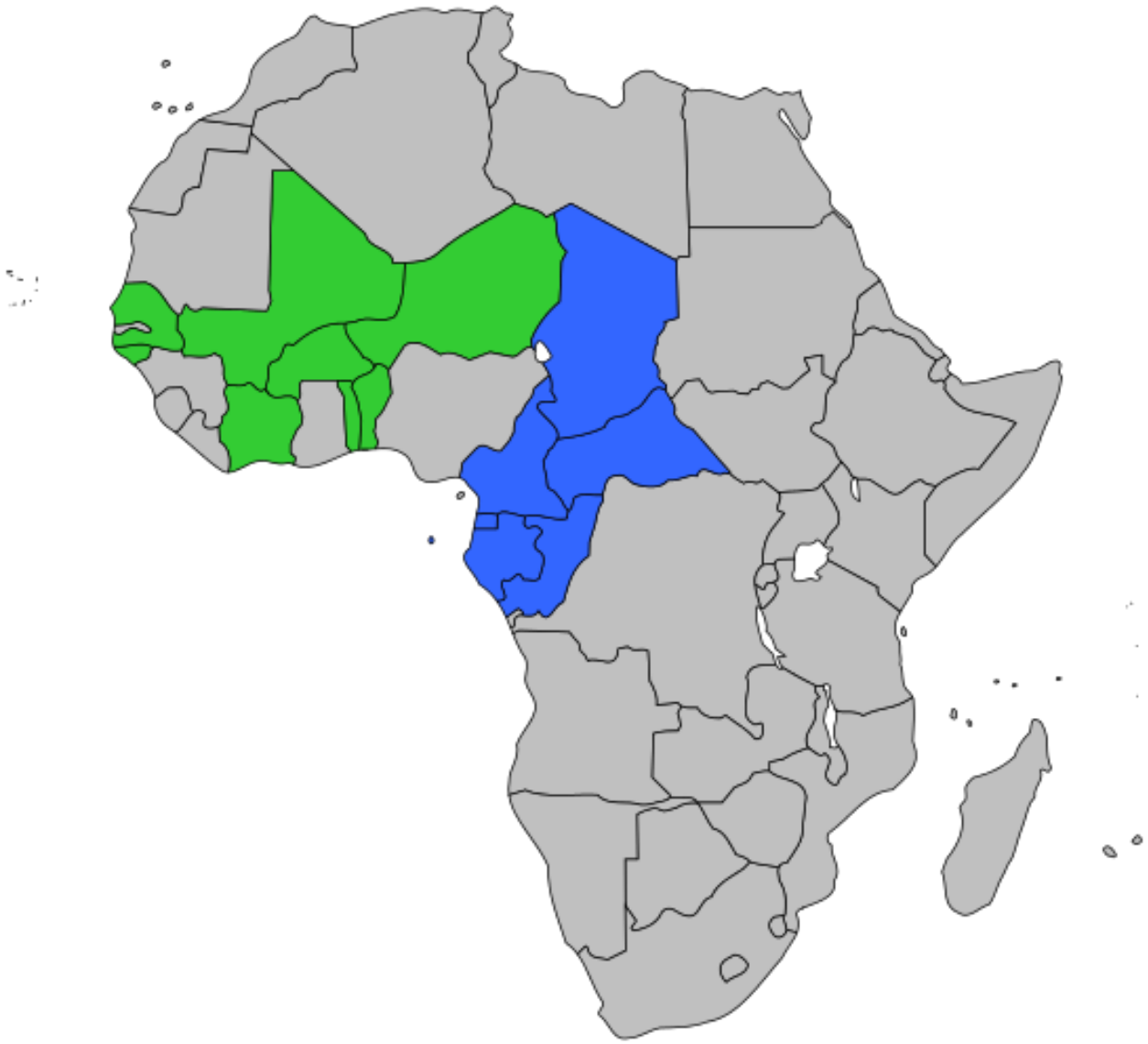
In Westafrika besteht eine Währungsunion (l'Union Monétaire Ouest Africaine, UMOA) zwischen acht Ländern. Als ehemals französische Kolonien haben sie sich nach ihrer Unabhängigkeit dafür entschieden an einer Gemeinschaftswährung festzuhalten, die an den französischen Franc gekoppelt ist. Mit der Einführung des Euro in Europa wurde die Wechselkursparität zum Euro übertragen. Der Wechselkurs des Westafrikanischen Franc CFA zum Euro liegt seit der Euroeinführung gleichbleibend bei 1 EUR zu 655,957 CFA.
Die Währungsunion wird von der Banque Centrale des États de l'Afrique de l'Ouest oder kurz BCEAO, einer gemeinsamen Zentralbank mit Hauptsitz in Dakar, Senegal, kontrolliert. Das Kürzel „BCEAO" wird häufig bei der Angabe der Währung mitangegeben, um diese von der Gemeinschaftswährung der Zentralafrikanischen Länder zu unterscheiden.
Die BCEAO ist für die Fiskalpolitik zuständig, verfügt über die Reserven in Fremdwährung und sorgt für den unbehinderten Verkehr von Geld und Kapital im Währungsraum. Außerdem verfügt die BCEAO über das alleinige Recht westafrikanische Franc CFA auszugeben. Ausgegebenes Ziel der Fiskalpolitik ist es, die Preisstabilität zu sichern und die Inflationsrate unter 3% zu halten. Darüber hinaus ist es ihr erlaubt die wirtschaftlichen Ziele der Währungsunion zu unterstützen.
Neben der Westafrikanischen Währungsunion hat sich außerdem eine Zentralafrikanische Währungsunion mit sechs Mitgliedsstaaten gebildet. Diese besteht ebenfalls aus ehemaligen französischen Kolonien und wird von der Banque Centrale des États d'Afrique Centrale (BEAC) mit Sitz in Yaoundé/Kamerun kontrolliert. Obwohl die beiden Währungen im gleichen Verhältnis zum Euro getauscht werden können und somit eine Wechselkursparität von eins zu eins aufweisen, sollten sie auseinander gehalten werden.
Zur Unterscheidung der beiden Währungen wird an die Bezeichnung Franc CFA die entsprechende Abkürzung der Zentralbank angehängt, also Franc CFA BCEAO für die westafrikanische Währung sowie CFA BEAC für die zentralafrikanische Währung.[51] Die offiziellen Kürzel sind XOF für den westafrikanischen Franc CFA und XAF für den zentralafrikanischen Franc CFA.[52] Diese Informationen sind in Tabelle 1 nochmals übersichtlich zusammengefasst.
Die französische Zentralbank garantiert gleichbleibende Wechselkurse sowie kostenfreie, unbegrenzte Wechselbarkeit. Im Gegenzug verfügt das französische Finanzministerium über Teile der Einlagen an Fremdwährung die bei der BCEAO gesammelt werden.[53]

[51] Banque de France, 2010: The franc zone, S. 1-6
[52] Oanda (2016)
[53] Banque de France, 2010: The franc zone, S. 7-8

Tab. 1 **Die west- und zentralafrikanischen Währungsunionen**

Geltungsraum	Westafrika	Zentralafrika
Währungsraum	Union Économique et Monétaire Ouest Africaine (UEMOA)	Communauté Économique et Monétaire de l'Afrique Centrale (CEMAC)
Bezeichnung der Währung	Franc CFA BCEAO	Franc CFA BEAC
Teilhabende Länder	Benin, Burkina Faso, Elfenbeinküste, Guinea Bissau, Mali, Niger, Senegal, Togo	Chad, Equatorial Guinea, Gabon, Kamerun, Kongo, Zentralafrikanische Republik
Offizielles Kürzel	XOF	XAF
Zuständige Zentralbank	Banque centrale des États de l'Afrique de l'Ouest (BCEAO)	Banque des Etats de l'Afrique Centrale (BEAC)
Wechselkurs zum Euro	655,957 XOF/EUR	655,957 XAF/EUR

Abb. 1: Die west- und zentralafrikanischen Währungsräume



Die CFA-Franc-Zonen:
CFA-Franc BCEAO (Wirtschaftsunion UEMOA)
CFA-Franc BEAC (Wirtschaftsunion CEMAC)

Quelle: Glentamara, 3.1.2008, https://de.m.wikipedia.org/wiki/Datei:CFA_franc_zone.svg

7.2 ECOWAS

In Westafrika haben sich im Jahr 1975, 15 Staaten zu einer Wirtschaftsgemeinschaft, der Economic Community of West African States oder kurz ECOWAS, zusammengeschlossen. Diese hat sich zum Ziel gesetzt, die wirtschaftliche Integration und den Handel in der Region zu fördern. Die Mitgliedsstaaten sind in Tabelle 2 aufgelistet und auf Abbildung 2 abgebildet.

Die Wirtschaftsunion hat sich außerdem zum Ziel gesetzt, den Frieden zwischen den Mitgliedsstaaten zu sichern und die Demokratie in den Ländern zu schützen.[54]

Tab. 2: ECOWAS Mitgliedsstaaten

Land	Amtssprache	Währung	Bevölkerungszahl
Benin	Französisch	Franc CFA (BCEAO)	10,3 Mio.
Burkina Faso	Französisch	Franc CFA (BCEAO)	17,3 Mio.
Kap Verde	Portugiesisch	Kap-Verde-Escudo	500.000
Elfenbeinküste	Französisch	Franc CFA (BCEAO)	25,2 Mio.
Gambia	Englisch	Dalasi	1,9 Mio.
Ghana	Englisch	Ghana New Cedi	27 Mio.
Guinea	Französisch	Guinea Franc	10,6 Mio.
Guinea Bissau	Portugiesisch	Franc CFA (BCEAO)	1,6 Mio.
Liberia	Englisch	Liberischer Dollar	4,1 Mio.
Mali	Französisch	Franc CFA (BCEAO)	14,5 Mio.
Niger	Französisch	Franc CFA (BCEAO)	17,1 Mio.
Nigeria	Englisch	Naira	174,5 Mio.
Senegal	Französisch	Franc CFA (BCEAO)	13,5 Mio.
Sierra Leone	Englisch	Leone	6,2 Mio.
Togo	Französisch	Franc CFA (BCEAO)	7,1 Mio.

Quelle: http://www.ecowas.int/member-states/

Abb. 2: Karte der ECOWAS Mitgliedsstaaten

Quelle: http://www.ecowas.int/wp-content/uploads/2014/11/ECOWAS_CEDEAO_Maps.jpg

Zu den bisher implementierten Maßnahmen der wirtschaftlichen Integration gehört die Reisefreiheit für die Staatsbürger aller Mitgliedsstaaten innerhalb der Region sowie eine Zollunion. Diese soll einen einheitlichen Außenzoll für alle ECOWAS-Staaten garantieren und eine Mehrfachverzollung, beim Transport durch mehrere Staaten, verhindern. Diese Zollregelungen werden seit Anfang 2015 schrittweise umgesetzt.

[54] ECOWAS 2016: 2

7.3 Investitionsförderung Westafrika

In den Ländern Elfenbeinküste, Mali und Senegal gibt es staatliche Einrichtungen zur Investitionsförderung. Diese geben erste Informationen und Unterstützung bei geplanten Investitionen in den jeweiligen Ländern. Weitere Informationen finden Sie auf folgenden Internetseiten:

Elfenbeinküste: http://www.cepici.gouv.ci/en/
Mali: http://www.apimali.gov.ml/
Senegal: http://investinsenegal.com/apix_anglais.html

7.3.1 Banque Ouest Africaine de Développement (BOAD)

Die Westafrikanische Entwicklungsbank (Banque Ouest Africaine de Développement, BOAD) ist eine Institution, die zum überwiegenden Teil von den acht frankophonen Ländern Westafrikas sowie der Westafrikanischen Zentralbank (BCEAO) getragen wird. Ihr Engagement beschränkt sich daher auch auf die besagten acht Länder, Benin, Burkina Faso, die Elfenbeinküste, Guinea Bissau, Mali, Niger, Senegal und Togo. Darüber hinaus können Projekte nur im Ausnahmefall finanziert werden und nur, wenn die frankophonen Länder von der Implementierung auch profitieren. Die BOAD hat ihren Hauptsitz in der togolesischen Hauptstadt Lomé und hat im Jahr 2015 eine spezialisierte Abteilung für Erneuerbare Energien gegründet.

BOAD	Westafrikanische Entwicklungsbank
Zielgruppe	Projektentwickler
Programm	k.A.
Finanzierungsart	Kreditfinanzierung, auch Eigenkapitalinvestitionen von 10-20% möglich
Projektart	Projekte im Bereich Infrastruktur, explizit auch Erneuerbare Energie Projekte
Bereiche	k.A.
Höhe der Finanzierung	3 – 25 Mrd. Franc CFA BCEAO, gegebenenfalls auch höhere Beträge erhältlich
Zinssätze	Etwa 7,5 – 9% für private Kreditnehmer Für staatlich ausgeschriebene öffentliche Projekte 2,4%
Laufzeit	Für private Projekte maximal zehn Jahre, für öffentliche Projekte bis zu 20 Jahre
Tilgung	Tilgungsfreie Zeit von bis zu drei Jahren
Ausschüttung	Grundsätzlich in Franc CFA BCEAO
Antragsberechtigte	Öffentliche und private Antragsteller sowie PPP mit Firmensitz oder Niederlassung im entsprechenden Land
Länderverfügbarkeit	Benin, Burkina Faso, Elfenbeinküste, Guinea Bissau, Mali, Niger, Senegal, Togo Gegebenenfalls kann auch ein Projekt in einem anderen Land finanziert werden, wenn die besagten Länder davon auch profitieren
Antragstellung	Zur Antragstellung müssen folgende Unterlagen vorliegen: Feasibility Study Offizielle Einschätzung der sozialen und Umweltauswirkungen Nachweise der Kreditwürdigkeit der Kreditnehmers Nachweis von Sicherheiten Geschäftsplan
Ansprechpartner	Mr. Christopher Balliet Bleziri 68 Avenue de la Libération

	Lomé - Togo Tel. +228 22 21 59 06
Weitere wichtige Informationen	Bei neuimplementierten Projekten wird ein Eigenkapitalanteil von 35% vorausgesetzt Bei Ausbauten oder Erweiterungen bestehender Projekte genügt ein Eigenkapitalanteil von 15% Für Eigenkapitalinvestitionen der BOAD muss der Projektentwickler mindestens 100 Mio. Franc CFA BCEAO beisteuern Die BOAD kann auch bei der Planung von Projekten und bei der Suche nach passenden Fonds behilflich sein. http://www.boad.org/en

7.3.2 ECOWAS Bank for Investment and Development (EBID)

Die ECOWAS Bank for Investment and Development ist der ECOWAS Kommission unterstellt und operiert in den 15 Mitgliedsstaaten der ECOWAS. Die Finanzmittel stammen zu 70% von der ECOWAS und zu 30% aus privaten Quellen.

EBID	ECOWAS Bank for Investment and Development
Zielgruppe	Projektentwickler
Finanzierungsart	Kreditfinanzierung
Projektart	Investitionen
Bereiche	In verschiedenen Bereichen tätig, unter anderem im Energiesektor
Höhe der Finanzierung	5 – 30 Mio. USD
Zinssätze	Für öffentliche Projekte 1,25 – 3% Für Public Private Partnerships 4 – 6% Für private Projekte 6 – 9%
Laufzeit	Bis zu 15-20 Jahre
Tilgung	k.A.
Ausschüttung	In USD, gegebenenfalls auch in Franc CFA (BCEAO)
Antragsberechtigte	Private und öffentliche Antragsteller sowie Public Private Partnerships (PPP) Lokale und internationale Unternehmen, die ein Projekt in Westafrika implementieren möchten
Länderverfügbarkeit	Für Projekte die in einem der ECOWAS-Staaten implementiert werden Die Herkunft des Projektentwicklers ist irrelevant
Antragstellung	Für die Antragstellung müssen folgende Unterlagen eingereicht werden: Geschäftsplan Feasibility Study der technischen und finanziellen Gegebenheiten Offizielle Einschätzung der sozialen und Umweltauswirkungen
Ansprechpartner	EBID Vizepräsident für Operatives, Herr Abdoulaye Fall 128, Boulevard du 13 Janvier B.P. 2704 Lomé – Togo jadelegan@bidc-edic.org
Weitere wichtige Informationen	Die EBID bietet Finanzierungen sowohl alleine, als auch als Co-Finanzierung an Es wird keine staatliche Garantie gefordert Es wird eine Eigenkapitalquote von 30% vorausgesetzt Die EBID rät explizit dazu, einen Projektberater einzusetzen, um alle Regularien zu erfüllen. http://www.bidc-ebid.org/en/index.php

7.3.3 Fonds Climat Mali (FCM)

Der Staat Mali verfügt über einen eigenen Klimaschutzfond. Unter dem Fonds Climat Mali sind eine Vielzahl von Finanzierungsmöglichkeiten zusammengefasst, die sich den Herausforderungen des Klimawandels annehmen. Der Fond soll im Zeitraum von 2012 bis 2017 eine Summe von 250 Mio. USD mobilisieren und die nationale Klimawechselstrategie (Stratégie Nationale sur les changements climatiques - SNCC) der malischen Regierung unterstützen. Das Hauptziel der Strategie ist die Anpassung an die Klimaerwärmung und die Reduktion von Treibhausgasen.

FCM	Fonds Climat Mali
Zielgruppe	Projektentwicklung, Forschung
Finanzierungsart	Förderung
Projektart	Anpassung an Klimaerwärmung, Erneuerbare Energien
Bereiche	Entwicklung von Photovoltaik-, Hydro- und Windenergieprojekten, Ressourcensicherung
Höhe der Finanzierung	200 – 500 Mio. Franc CFA BCEAO
Ausschüttung	In Franc CFA BCEAO
Antragsberechtigte	Staatliche Organisationen, Organe der Vereinten Nationen, Nicht-Regierungsorganisationen, Projektentwickler
Länderverfügbarkeit	Mali
Antragstellung	Die Fristen zur Einreichung von Projektvorschlägen richten sich nach dem Investment Plan des FCM
Weitere wichtige Informationen	Projektvorschläge sollten Zielen des Fonds entsprechen, soziale Faktoren miteinbeziehen und Drittmittel einwerben Weitere Informationen finden Sie unter: http://mptf.undp.org/factsheet/fund/3ML00

7.3.4 Fonds national pour l'environnement et le climat – Benin (FNEC)

Auch der westafrikanische Staat Benin unterhält einen Umwelt- und Klimaschutzfond (Fonds national pour l'environnement et le climat) der nationale und internationale Finanzmittel mobilisieren soll.

FNEC	Fonds national pour l'environnement et le climat [55]
Zielgruppe und Klassifizierung	Projektentwicklung
Finanzierungsart	Förderprogramm
Projektart	Umweltschutz
Bereiche	Umweltschutzprojekte inklusive Erneuerbare Energien, nachhaltige Abfallwirtschaft, Bildung und Sensibilisierung im Sektor und umweltfreundliche Technologien
Höhe der Finanzierung	Projektabhängig
Laufzeit	Maximal zwei Jahre (in Ausnahmefällen drei Jahre)
Ausschüttung	In Franc CFA BCEAO
Antragsberechtigte	Vorwiegend beninische Unternehmen, Regierungs- und Nichtregierungsorganisationen
Länderverfügbarkeit	Benin
Antragstellung	Jährliche Ausschreibung, Einreichen eines Projektvorschlags inkl. Informationen zur

[55] Vgl. Grüning, Cristine et al., 2014: Case Study: National Environment Fund Benin (FNE)

	durchführenden Organisation, Budget und Projektdetails
Weitere wichtige Informationen	Jährlich veröffentlichte Förderschwerpunkte sind zu beachten Beim Einreichen des Förderantrags müssen Pläne zur Evaluation des Projekts vorgelegt werden

7.4 Mikrokredite

Eine besonders in Entwicklungsländern an Popularität gewinnende Finanzierungsmöglichkeit sind Mikrokredite. Diese zeichnen sich dadurch aus, dass sie relativ leicht zugänglich sind und geringe Anforderungen an den Kreditnehmer stellen. Dafür sind die Kredite darauf ausgelegt, in relativ kurzer Zeit zurückgezahlt zu werden. Die Zinssätze berechnen sich weitestgehend monatlich und liegen im Bereich von 3 - 8%, was einem jährlichen Zinssatz von 36 - 96% entspricht. Die maximalen Rückzahlzeiträume, der von uns befragten Mikrofinanzinstitute liegen bei 6 - 24 Monaten. Die Höhe des maximal erhältlichen Kreditbetrags berechnet sich auf Grundlage des monatlichen Einkommens bzw. des monatlichen Cashflows und der Sicherheiten, die der Kreditnehmer vorweisen kann. Der Kreditbetrag wird im Regelfall aber 15.000 EUR nicht übersteigen.[56] Die Nutzung von Mikrokrediten bietet sich zur Finanzierung von Energieprojekten also nur im Ausnahmefall, für Projekte mit sehr kleinem finanziellen Umfang an oder Projekte mit einem schnellen Umsatz an. Mikrofinanzinstitute sind sehr verbreitet und neben den großen, national agierenden Institutionen, gibt es eine Vielzahl, die nur auf Ebene der Bundesstaaten oder des Landkeises aktiv sind. Sollte eine solche Finanzierung in Betracht gezogen werden, ist es ratsam sich über die genauen Konditionen des Landes und der einzelnen Institutionen zu informieren.[57]

7.4.1 AB Microfinance Bank Nigeria

AB Microfinance Bank Nigeria ist ein in ausländischem Eigentum befindliches Finanzinstitut mit Aktionären in Deutschland (Access -Holding, KfW), Belgien (Impuls), USA (IFC) und der Elfenbeinküste, mit Sitz in den Ländern Nigeria, Tansania, Ruanda, Sambia und Madagaskar. Es bietet kleinst-, klein und mittelständischen Unternehmen die Möglichkeit, Kredite zu erhalten. Potenzielle Kreditnehmer sind nicht gezwungen, Spareinlagen bei der Bank zu haben, bevor sie ein Darlehen beantragen.
Dargestellt wird nur der Bereich kleine und mittlere Unternehmen (KMU). Da Darlehen im Bereich „Mirco Loans“ sich auf die Summe zwischen 45.00 EUR bis 6.000,00 EUR belaufen, werden diese im Folgenden nicht erwähnt.
AB Microfinance Bank hat großes Interesse an deutschen Unternehmen mit nigerianischen Partnern. Der nigerianische Partner muss Teilhaber der Firma sein.
Derzeit unterstützt AB Microfinance Bank Nigeria 500.000 KKMU der geschätzten sechs Millionen Unternehmen in Lagos State und arbeitet an einer Ausweitung der Services nach Oyo State. Langfristig sollen in Folge der Südwesten, Süden, Südosten und die Middle-Belt Region abgedeckt werden.

AB Microfinance	Medium SME Loans
Zielgruppe	KMUs
Finanzierungsart	Kredit
Projektart	Alle Sektoren, außer „consumer loans“ (z.B. Darlehen für Löhne etc.)
Sektor	Energie; alle Sektoren (Landwirtschaftskredite)
Kredithöhe	2-20 Mio. Naira (in Ausnahmefällen bis zu 28 Mio. Naira)
Zinsen	Maximal 3% (degressive Abschreibung)
Kreditdauer	6 bis 24 Monate (in Ausnahmefällen bis zu 36 Monaten)
Rückzahlung	In monatlichen Raten beginnend mit erstem Monat

[56] Telefonische Umfrage der AHK Ghana im Zeitraum vom 18.-22.01.2016 mit 3 Mikrofinanzinstituten
[57] Siehe Mikrofinanzinstitutionen Nigeria (2016) und Ghana (2016)

Auszahlung	Naira
Auszahlungsgebühr	1 – 1,5 % (wird geringer, wenn Klient bereits einen Lohn bekommen und zurückgezahlt hat)
Antragsteller	Alle KMU (deutsche Unternehmen können sich auch hier mit nigerianischen Partnern bewerben); Darlehen können nur an Unternehmen vergeben werden, die seit mindestens einem Jahr registriert sind und ein physisches Büro in Lagos State vorweisen können. Mit Blick auf die Höhe der Zinsen sind Darlehen durch AB Mirofinance vor allem kurzfristige Investitionen interessant.
Land	Nigeria
Bearbeitungsdauer	2 Wochen
Kontakt Person	Mr. Michael Alegbe, Branch Manager Tel.: +234 90 24 96 9050 E-Mail: michael.alegbe@ab-mfbnigeria.com Mr. Seyi Bakare, Senior Loan Officer / Credit Analyst Tel.: +234 90 24 96 9381 E-Mail: oluwaseyi.bakare@ab-mfbnigeria.com Mr. Mohammed Temitope Tel.: +234 90 24 96 9666. E-Mail: temitope.mohammed@ab-mfbnigeria.com Hauptgeschäftsstelle No. 28, Akintoye Shogunle street (Opposite No 2 John street), Ikeja, Lagos. https://www.ab-mfbnigeria.com/smeloans.htm
Weitere wichtige Informationen	

8. Quellenverzeichnis

AfDB, Sustainable Energy Fund for Africa (SEFA), (aufgerufen 28.09.2016): http://www.se4all.org/

Bank of Ghana: Licensed Banks, representative Offices & their registered Offices in Ghana – December 2015

Bank of Ghana: Licensed Microfinance Companies In Operation As At 31st July 2016, (aufgerufen 28.09.2016): https://www.bog.gov.gh/privatecontent/Banking_Supervision/LICENSED%20MFIs%20IN%20GOOD%20STANDING%20-%2031-7-16.pdf

Bank of Ghana: Summary of Economic and Financial Data January 2016 (aufgerufen 28.09.2016): https://www.bog.gov.gh/privatecontent/MPC_Press_Releases/Summary%20of%20Economic%20and%20Financial%20Data%20-%20Jan.%202016.pdf

Banque de France, 2010 (aufgerufen 28.09.2016): The franc zone, https://www.banque-france.fr/fileadmin/user_upload/banque_de_france/Eurosysteme_et_international/zonefr/i127gb.pdf

BBC NEWS, 2016 (aufgerufen 28.09.2016): http://www.bbc.com/news/world-africa-37230696

Berkeley Energy, African Renewable Energy Fund (AREF) (aufgerufen 28.09.2016): http://bit.ly/2dzdYFq

BMWI, Exportinitiative Erneuerbare Energien, 2014 (aufgerufen 28.09.2016): www.export-erneuerbare.de

CBN Bankenliste (aufgerufen 28.09.2016): https://www.cbn.gov.ng/Supervision/Inst-DM.asp

CBN Inflation rates(aufgerufen 28.09.2016):https://www.cbn.gov.ng/rates/inflrates.asp?year=2016&month=8.

CBN Import Prohibition List (2015) (aufgerufen 28.09.2016): https://www.cbn.gov.ng/Out/2015/TED/TED.FEM.FPC.GEN.01.011.pdf

CBN, Mikrofinanzinstitutionen in Nigeria (aufgerufen 28.09.2016): https://www.cbn.gov.ng/Supervision/Inst-MF.asp

CBN, Money market Indicators (aufgerufen 28.09.2016): https://www.cbn.gov.ng/rates/mnymktind.asp?year=2016&month=9

Corporate Affairs Commission (aufgerufen 28.09.2016): http://new.cac.gov.ng/home/services/

Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana, 2015: Sicherstellung einer verlässlichen und bezahlbaren Stromversorgung: Anwendungen Erneuerbarer Energien in der Industrie in Ghana (aufgerufen 28.09.2016): http://ghana.ahk.de/fileadmin/ahk_ghana/docs/ZMA_AHK_Ghana_Verlaessliche_Stromversorgung.pdf

EAIF (aufgerufen 28.09.2016): http://www.eaif.com/what-we-do

Ecobank, Renewable Energy Finance Scheme, 2016: Phone Conversation with Ms. Theresa Lawal on Tuesday, July 19, 2016 at 5:13PM

Ecoligo, Solarprojekte in Entwicklungs- und Schwellenländern (aufgerufen 28.09.2016): www.invest.ecoligo.com

ECOWAS (2015) (aufgerufen 28.09.2016): http://www.ecowas.int/doing-business-in-ecowas/vat-customs/

ECOWAS, 2016 (aufgerufen 28.09.2016):
1 http://www.ecowas.int/member-states/
2 http://www.ecowas.int/about-ecowas/

ECOWAS, CEDEAO MAP, 2016 (aufgerufen 28.09.2016):
http://www.ecowas.int/wp-content/uploads/2014/11/ECOWAS_CEDEAO_Maps.jpg

Ehlers, Carsten, GTAI, 2016 (aufgerufen 28.09.2016): Wirtschaftstrends Jahreswechsel 2015/16 – Ghana
https://www.gtai.de/GTAI/Navigation/DE/Trade/Maerkte/Wirtschaftsklima/wirtschaftstrends,t=wirtschaftstrends-jahreswechsel-201516--ghana,did=1405610.html

EIB, EU-Africa Infrastructure Trust Fund, 2016 (aufgerufen 28.09.2016):
http://www.eu-africa-infrastructure-tf.net/about/governance/pfg/index.htm

ElektriFI 1 (aufgerufen 28.09.2016): http://electrifi.org/index.php#mission
ElektriFI 2 (aufgerufen 28.09.2016): http://www.electrifi.org/FAQ.php

Elfenbeinküste, CEPICI, 2016 (aufgerufen 28.09.2016): http://www.cepici.gouv.ci/en/

Euler Hermes, Exportkreditgarantien (aufgerufen 28.09.2016)/1:
http://www.eulerhermes.de/euler-hermes-deutschland/Pages/default.aspx:

Euler Hermes, Exportkreditgarantien (aufgerufen 28.09.2016)/2:
http://www.eulerhermes.de/produktuebersicht/Pages/default.aspx

Euler Hermes, Exportkreditgarantien (aufgerufen 28.09.2016)/3:
http://www.eulerhermes.de/economic-research/Pages/laenderrisiko-karte.aspx

Finanzierungsstudie 2014 (aufgerufen 28.09.2016): https://www.export-erneuerbare.de/EEE/Redaktion/DE/Downloads/Publikationen/Studien/Finanzierungsstudien/finanzierungsanalyse_allgemein_2014.pdf?__blob=publicationFile&v=4

FMO, Infrastructure Development Fund (IDF), 2016 (aufgerufen 28.09.2016): https://www.fmo.nl/infrastructurefund

Ghana Investment Promotion Act 2013, No 27

Ghana Investment Promotion Act 2013, No 28

Ghana Lokaler Kapitalmarkt (2016), S. 30

Ghana Statistical Service: Newsletter Consumer Price Index December 2015 (aufgerufen 28.09.2016):
http://www.statsghana.gov.gh/docfiles/new_CPI_pdfs/CPI_2015/CPI%20newsletter_December_2015.pdf

Ghana Trading Hub (2016) (aufgerufen 28.09.2016): https://www.ghanastradinghub.gov.gh/Useful-Tools/Import-Classification-Tool

GIPC (2015) (aufgerufen 28.09.2016): http://www.gipcghana.com/invest-in-ghana/why-ghana.html

Glentamara (2008) (aufgerufen 29.09.2016): https://de.m.wikipedia.org/wiki/Datei:CFA_franc_zone.svg

GRA (2015a) (aufgerufen 28.09.2016): http://www.gra.gov.gh/index.php/tax-information/value-added-tax

GRA (2015b) (aufgerufen 28.09.2016): http://www.gra.gov.gh/index.php/tax-information/income-tax

Grüning, Cristine et al., 2014 (aufgerufen 28.09.2016): Case Study: National Environment Fund Benin (FNE) http://fs-unep-centre.org/sites/default/files/publications/fnefinalversionengneu.pdf

GTAI, Internationale Märkte – Nigeria, 2016 (aufgerufen 28.09.2016):
https://www.gtai.de/GTAI/Navigation/DE/Trade/Maerkte/suche,t=nigeria-geraet-tiefer-in-die-wirtschaftskrise,did=1525678.html?channel=premium_channel_gtai_tenders_and_projects

GTAI, AHK Nigeria, GIZ: Neue Märkte – Neue Chancen. Nigeria. Ein Wegweiser für deutsche Unternehmer 2016.

Inspired Evolution Investment, Evolution One Fund (aufgerufen 28.09.2016):
http://inspiredevolution.co.za/wp-content/uploads/2013/03/IEprofile-2015-online.pdf

IRENA/ADFD, (aufgerufen 28.09.2016):
http://adfd.irena.org/contentimages/IRENA-ADFD%20Leaflet.pdf
http://adfd.irena.org/FAQ.aspx
http://adfd.irena.org/facility.aspx
http://adfd.irena.org/funding.aspx
http://www.irena.org/DocumentDownloads/Publications/IRENA_Intro_brochure_2015.pdf
adfd.irena.org/contentimages/Eligible%20Country%20List%20-%200916.xlsx

Martin Baart, ecoligo GmbH (aufgerufen 28.09.2016): http://invest.ecoligo.com/ueber-uns

Mikrofinanzinstitutionen Nigeria (aufgerufen 28.09.2016): https://www.cbn.gov.ng/Supervision/Inst-MF.asp

Mikrofinanzinstitutionen Ghana (aufgerufen 28.09.2016):
https://www.bog.gov.gh/privatecontent/Banking_Supervision/LICENSED%20MFIs%20IN%20GOOD%20STANDING%20-%2031-7-16.pdf

National Bureau of Statistics: Nigerian Gross Domestic Product Report: Quarter One and Quarter Two 2016, S. 4

Nigerian Customs Service (aufgerufen 28.09.2016): www.customs.gov.ng

Nigerian Investment Promotion Commission (NIPC) (aufgerufen 28.09.2016) http://www.nipc.gov.ng/

OANDA Corporation (aufgerufen 28.09.2016): www.oanda.com

Punch Newspaper Nigeria (aufgerufen 28.09.2016):
http://punchng.com/cet-one-million-pharmaceutical-workers-may-lose-jobs/ (abgerufen am 28.08.2016)

OPEC Fund for International Development (OFID) (aufgerufen 28.09.2016):
http://www.ofid.org/Portals/0/Publications/Special%20Publications/TFF_Brochure.pdf
http://www.ofid.org/HOME/OFID-Profile
http://www.ofid.org/FOCUS-AREAS

Proparco FISEA (aufgerufen 28.09.2016):
1 http://www.proparco.fr/lang/en/Accueil_PROPARCO
2 http://www.proparco.fr/lang/en/Accueil_PROPARCO/fisea-proparco

Renewable Energy Programme Nigeria (aufgerufen 28.09.2016): http://renewableenergy.gov.ng/invest/investment-incentives/

Schilling, Monika: „Die Instrumente der HERMES-Exportkreditversicherung: ein Leitfaden für deutsche Exporteure“ (2008) (aufgerufen 28.09.2016): http://bit.ly/2deT9Qx

Senegal, Invest In Senegal (aufgerufen 28.09.2016): http://investinsenegal.com/apix_anglais.html

Transparency International: Corruption Perceptions Index 2015 (aufgerufen 28.09.2016): http://www.transparency.org/cpi2015

UN, Sustainable Energy for All Initiative (SE4All) (aufgerufen 28.09.2016): http://www.se4all.org/

World Bank Group: Doing Business 2015 (aufgerufen 28.09.2016): http://www.doingbusiness.org/~/media/GIAWB/Doing%20Business/Documents/Annual-Reports/English/DB15-Chapters/DB15-Report-Overview.pdf

Ansprechpartner bei Rückfragen

Im Zielland:

Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana
www.ghana.ahk.de
Michael Neulinger, Abteilungsleiter Energie und Umwelt
Telefon: +233 302 631 681
Email: Michael.Neulinger@ghana.ahk.de

Delegation der Deutschen Wirtschaft in Nigeria
www.nigeria.ahk.de
Bärbel Freyer, Abteilungsleiter Energie und Umwelt
Telefon: +234 1 270 0746
Email: Freyer@lagos-ahk.de

Die Abteilungen Energie und Umwelt an der *Delegation der Deutschen Wirtschaft in Ghana* und Nigeria werden unterstützt durch das Centrum für Internationale Migration und Entwicklung (CIM) - einer Arbeitsgemeinschaft aus Deutscher Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH und der Zentrale Fachkräftevermittlung (ZAV) der Bundesagentur für Arbeit (BA).

ExperTS
Economy. Transfer. Sustainability.

Centrum für internationale Migration und Entwicklung
eine Arbeitsgemeinschaft aus giz und