



# **KMU-Exportfinanzierung Langfristiger Kredit für ‚kleine‘ Auftragswerte.**

Finanzierung von Erneuerbare Energien und Energieeffizienzprojekten in Asien,  
Fachveranstaltung im BMWi, Berlin, 08.03.2016

Matthias Wietbrock, Geschäftsführer, Northstar Europe S.A.



## Besonderheiten 'KMU-Auftragswerte'

- KMU-Expoteure benötigen Liefernah Liquidität, haben begrenzte Verschuldungskapazität ;
- Lieferantenkredit bindet sowohl Liquidität als auch Verschuldungskapazität ;
- (ECA-)Bestellerkredit ist Spezialprodukt, Produktionskosten relativ hoch und unabhängig vom Auftragswert ;
- Käufer ist häufig ebenfalls KMU, wachstumsorientiert, enge Liquidität, Finanzierungsbedarf ;
- Informationsbeschaffung schwierig ;
- Kurze Fristen, Umsetzungszeit vs. Finanzierungsstruktur.



## Northstar<sup>®</sup> Bestellerkredit

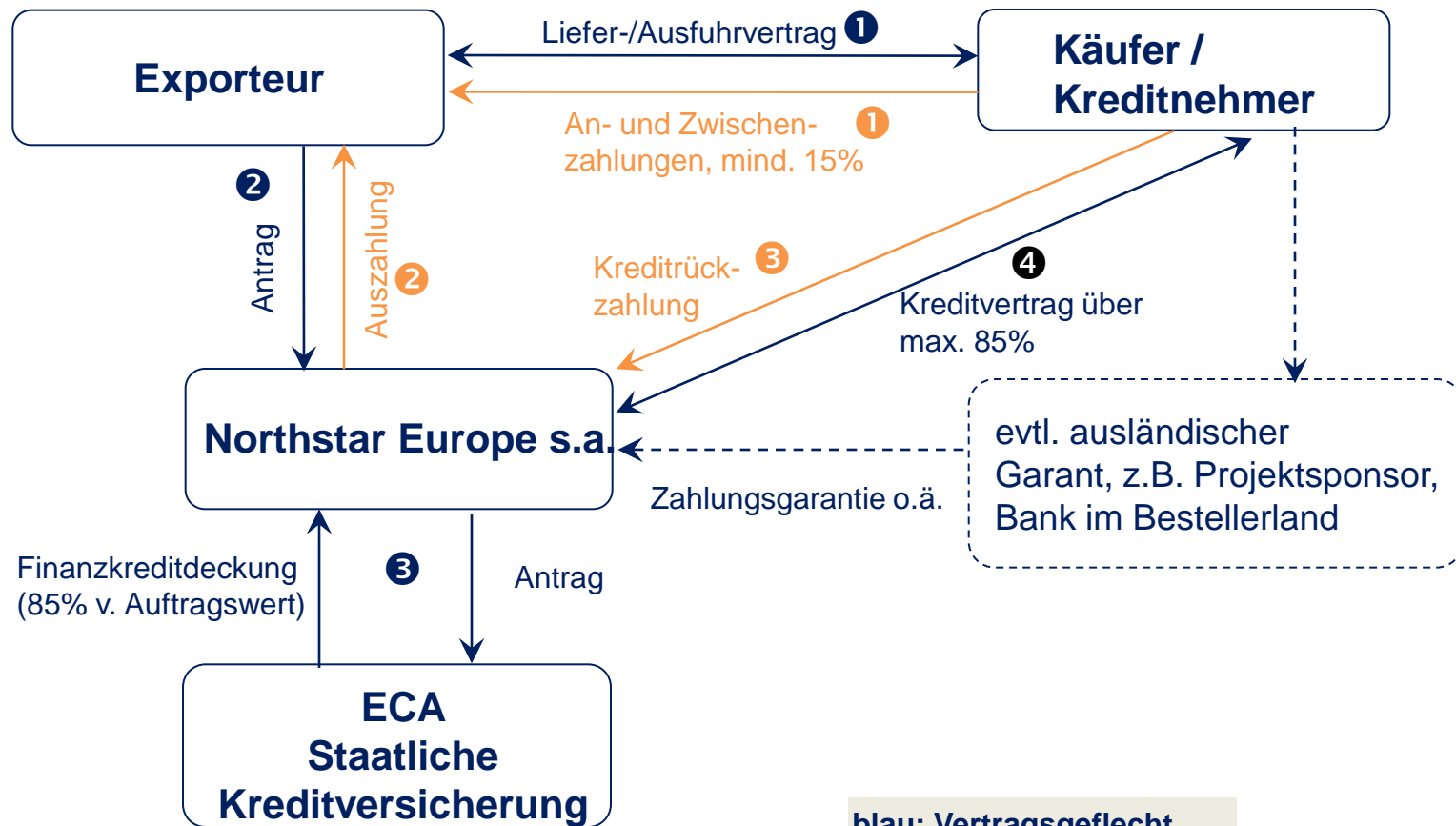
- Unterstützt durch KfW-IPEX Bank und EIB ;
- Liefergebundener Kredit an den Importeur ;
- Auszahlung nach Versand der Ware direkt an den Exporteur ;
- Exporteur haftet nicht für Kredit- und Länderrisiken ;
- Kreditbetrag i.d.R. von TEUR 500 bis zu EUR 5 Mio., Kreditlaufzeit i.d.R. 5-7 Jahre ;
- Kredit wird durch ECA-Deckung abgesichert, ECA-Gebühr wird mitfinanziert ;
- Sonderplafond der EIB für KMUs (<3.000 MA) .



# Besonderheiten EE-Projekte, Asien

- Gute Marktchancen, wachsende Nachfrage ;
- Länderauswahl Länder nach Regulierung, Rechtssicherheit ;
- Häufig Investorenprojekte, keine Historie und Bilanz ;
- Projektfinanzierung ('non-recourse') wegen hoher Prüfungskosten nicht sinnvoll ;
- Für den öffentlichen Sektor sind häufig Förderprogramme der Entwicklungsbanken verfügbar ;
- Private Investitionen sind grundsätzlich finanzierbar für produzierende Unternehmen oder mit Garantie .





**blau: Vertragsgeflecht**  
**orange: Zahlungsströme**



Vielen Dank !

Northstar Europe S.A.

1, rue du Saint-Esprit

L-1475 Luxembourg

+352 62 47 66 1

[mwietbrock@nstfglobal.com](mailto:mwietbrock@nstfglobal.com)

[www.northstareurope.eu](http://www.northstareurope.eu)