



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie



Exportinitiative Energie

Finanzierungsmöglichkeiten / Risikomanagement Ägypten

Bochum, 12. Dezember 2016

Project Finance International: Dr. Joachim Richter

www.export-erneuerbare.de



Kernkompetenzen von PFI

- Verantwortlich für das Finanzierungsmodul im Rahmen der Exportinitiative Erneuerbare Energien
- **FinanzierungsMarketing**
- **Vertriebs- und Exportstrategien mit Internationalen Finanzierungs-Institutionen / Entwicklungsbanken**
- **Exportfinanzierung mit ECA Deckung**
- **Strukturierte Finanzierung**



Externes Kompetenzcenter für deutsche Unternehmen

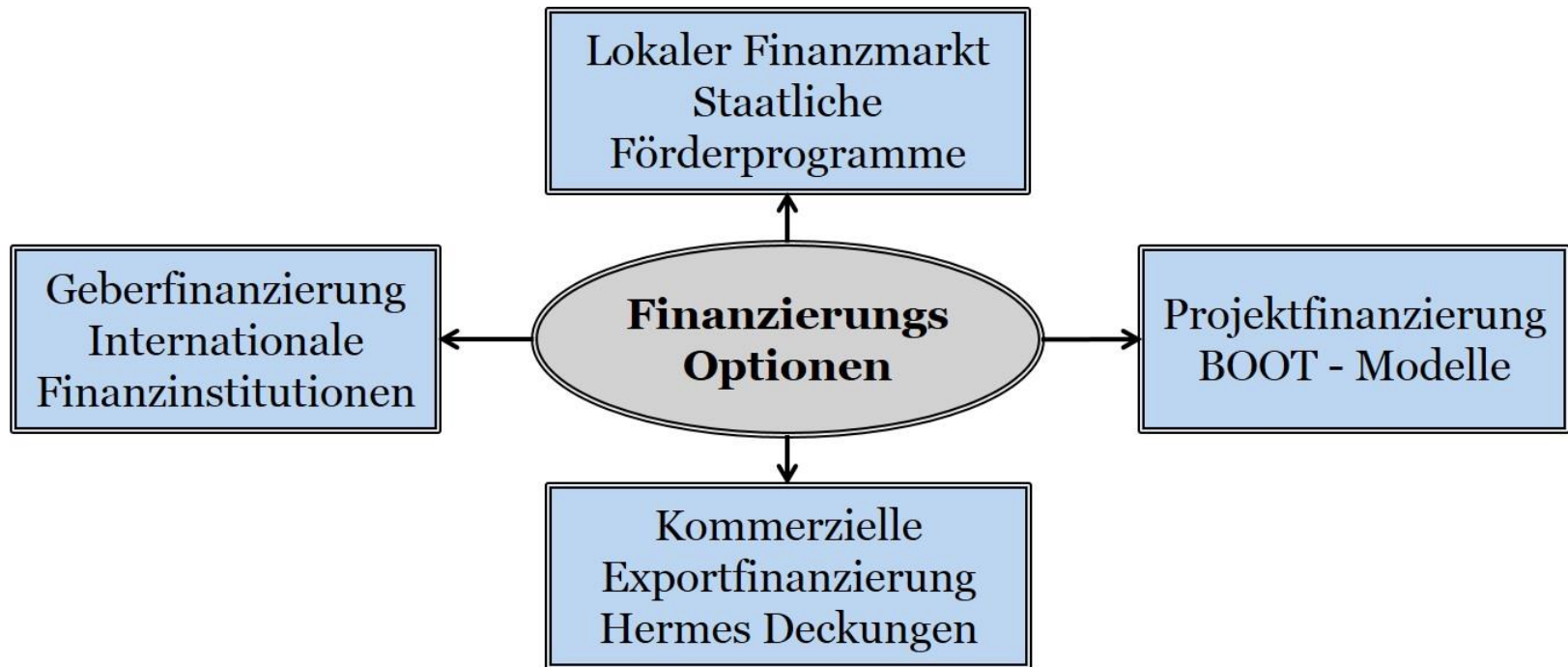
Finanzierungsmodul

Ein solides Wissen über:

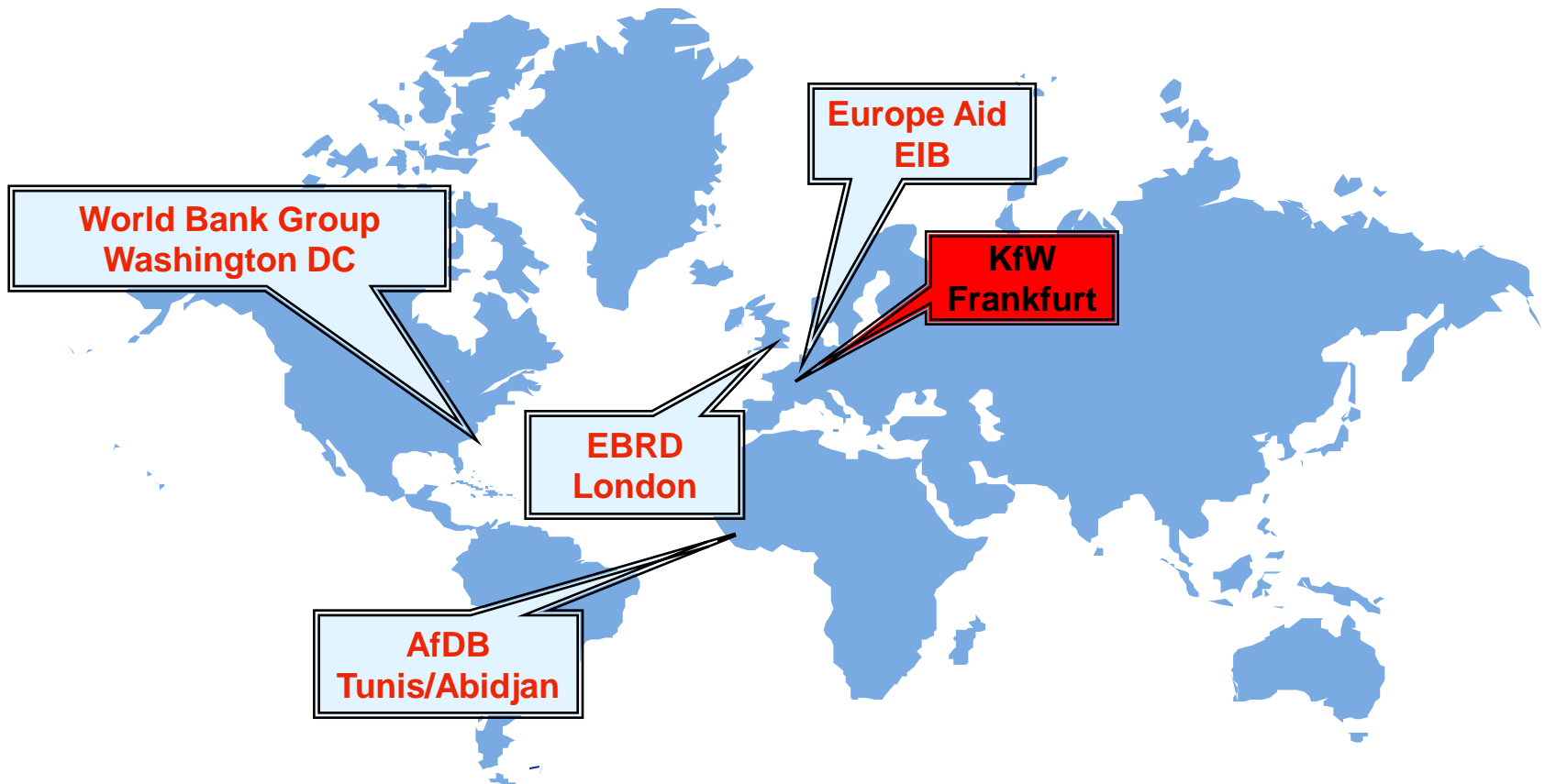
- **Finanzierungsmöglichkeiten** und **Förderprogramme** sowie Kenntnisse zu **Rahmenbedingungen** bei Exportgeschäften nach Ägypten ist entscheidend, um in einer frühen Phase des Exportgeschäfts die Basis für den Erfolg zu legen
- Kernkompetenzen des Exporteurs sind Produktion und Export – nicht die Finanzierung

 Finanzierungsstudie Ägypten

4 Finanzierungsszenarien für Ägypten



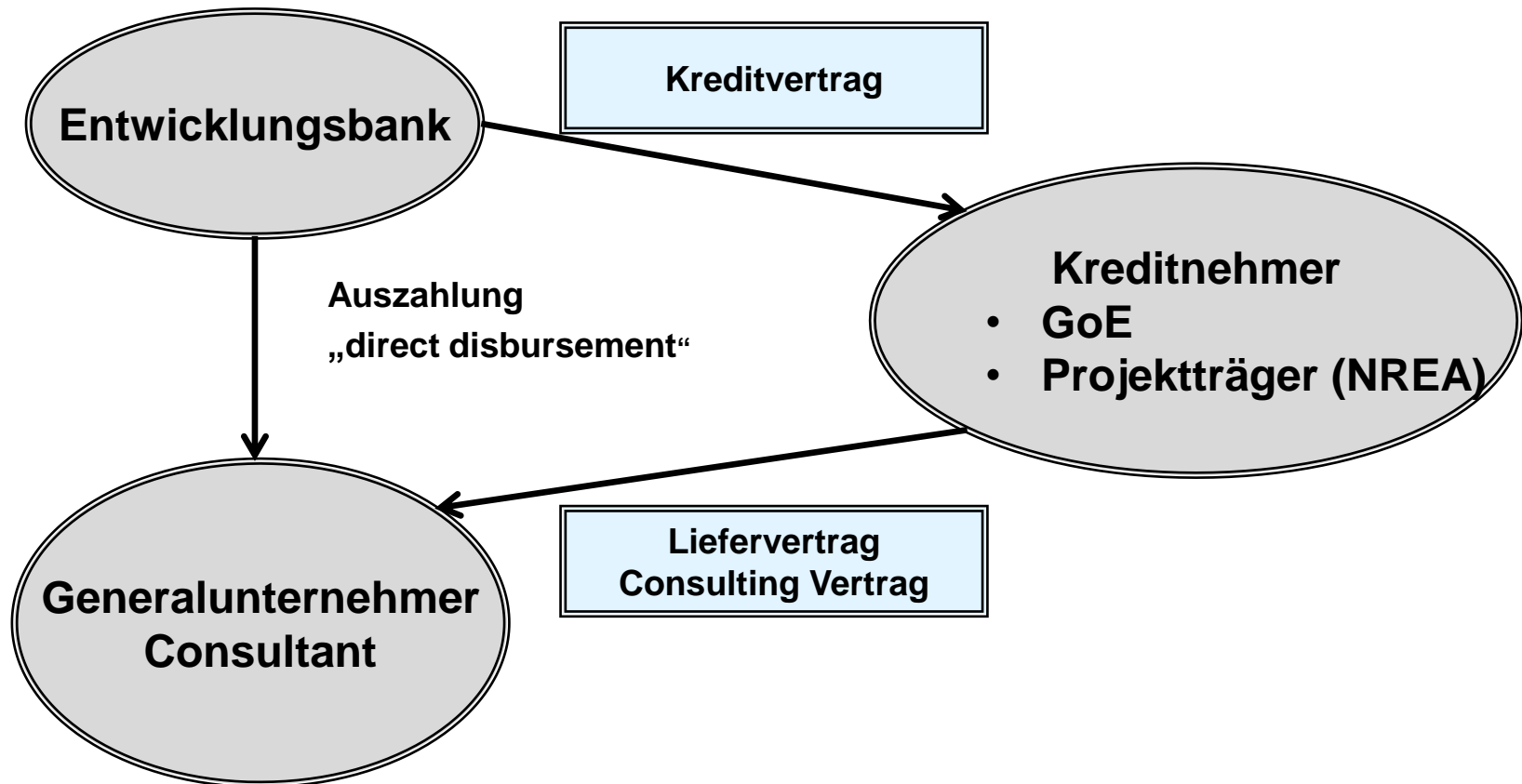
Szenario 1: Entwicklungsbanken in Ägypten



Vorteile der Entwicklungsbanken

- „**Energieeffizienz**“ und „**Erneuerbare Energien**“ sowie Aufbau der begleitenden staatlichen Institutionen (GIZ) sind ein Förderschwerpunkt
- Günstige Kreditzinsen; lange Laufzeit; niedrigere Finanzierungskosten (**Vorteile für den ägyptischen Staat**)
- Effektive und Kosten-/Risiko optimierte Markteintrittsstrategie durch Zahlungssicherheit (**Vorteile für das Unternehmen**)
- **Alle Entwicklungsbanken besitzen auch eine Privatsektor Abteilung**

Geschäftsprinzip der Geberorganisationen



Informationsmanagement

Wie komme ich an Projektinformation ??

Rechercheaufgabe: Welche Programme gibt es im Bereich **Energieeffizienz** und Erneuerbare Energien

„Nutzen Sie die Datenbanken und Internetseiten der Financiers“

- Country Assistance Strategy Egypt (WB und EBRD)
- World Bank: „doing Business in Egypt“

Projektdatenbanken (kostenpflichtig)

- United Nations Development Business - www.devbusiness.com/
- Dg Markets - www.dgmarket.com/
- German Trade and Invest (GTAI) – www.gtai.de/GTAI/Navigation/DE/welcome.html

Geschäftschancen durch Entwicklungsbanken

- Zielgruppe **Consulting Unternehmen**
Erstellung von Machbarkeitsstudien;
Umwelt Analysen (Environmental Assessment Studies);
Institutioneller Aufbau („Capacity Building“)
„Lender`s Engineer“ bei Projekten des Privatsektors
- Zielgruppe **Zulieferindustrie**
Internationale Ausschreibungen von Einzellosen
- Zielgruppe **Generalunternehmer**
Internationale Ausschreibungen
Daraus Chancen als „**Nominated Subcontractor**“ für
Zulieferindustrie

Lokale Geschäftsbanken in Ägypten

- Meist Korrespondenzbanken der internationalen Geberinstitutionen (Risikoaversion – kein langfristiges Kreditgeschäft)
- Langfristige Refinanzierungslinien
- Spezielle Fonds und Programme für Projekte im Bereich **Energieeffizienz** und **Erneuerbare Energien**
- Informationsbeschaffung und Ansprechpartner vor Ort durch das interessierte Unternehmen
- Kontakt aufnehmen zu „**Resident Missions**“ der Entwicklungsbanken

Lokale Geschäftsbanken in Ägypten

Korrespondenzbanken der EIB

Beltone Capital Holding
Beltone Private Equity S.A.E.
Nile City Towers
2005 A Corniche El Nil
Cairo 11221
www.beltoneep.com

Mr. Hazem Barakat
Chairman Board of Directors
Tel: +202 2 461 0300
Fax: +202 2 461 9851
hbarakat@beltonepe.com

Sphinx Turnaround Fund
Private Equity Management
Internaional
4, Osiris Street
Garden City
Cairo
www.sphinxegypt.org

Mrs. Marianne Ghali
Managing Director
Tel: +202 279 267 81/2
Fax: +202 279 267 83
mghali@spinxegypt.org

Deutsche Geschäftsbanken in Ägypten

Deutsche Bank (Niederlassung für Firmenkunden)
90 Street North; 5th Settlement- New Cairo, 1st Floor
Tel: +20 2 24000950

BHF-BANK Aktiengesellschaft (Repräsentanz, Leitung: Mary Malahias)
8 El Sad El Aly Street; Dokki, Giza 12311
Tel: +20 2 33 38 80 23
Fax: +20 2 33 38 80 25
bhf-bank.cai@link.net

Commerzbank (Repräsentanz, Leitung Yasser Ibrahim)
Smart village, Cairo-Alexandria Desert Road KM 28,
Building number B2401, 1st Floor, 6th October Governate
Fi.cairo@commerzbank.com
Tel: +20 2 35373334 (alternativ 5 oder 6 anstelle der letzten Ziffer)

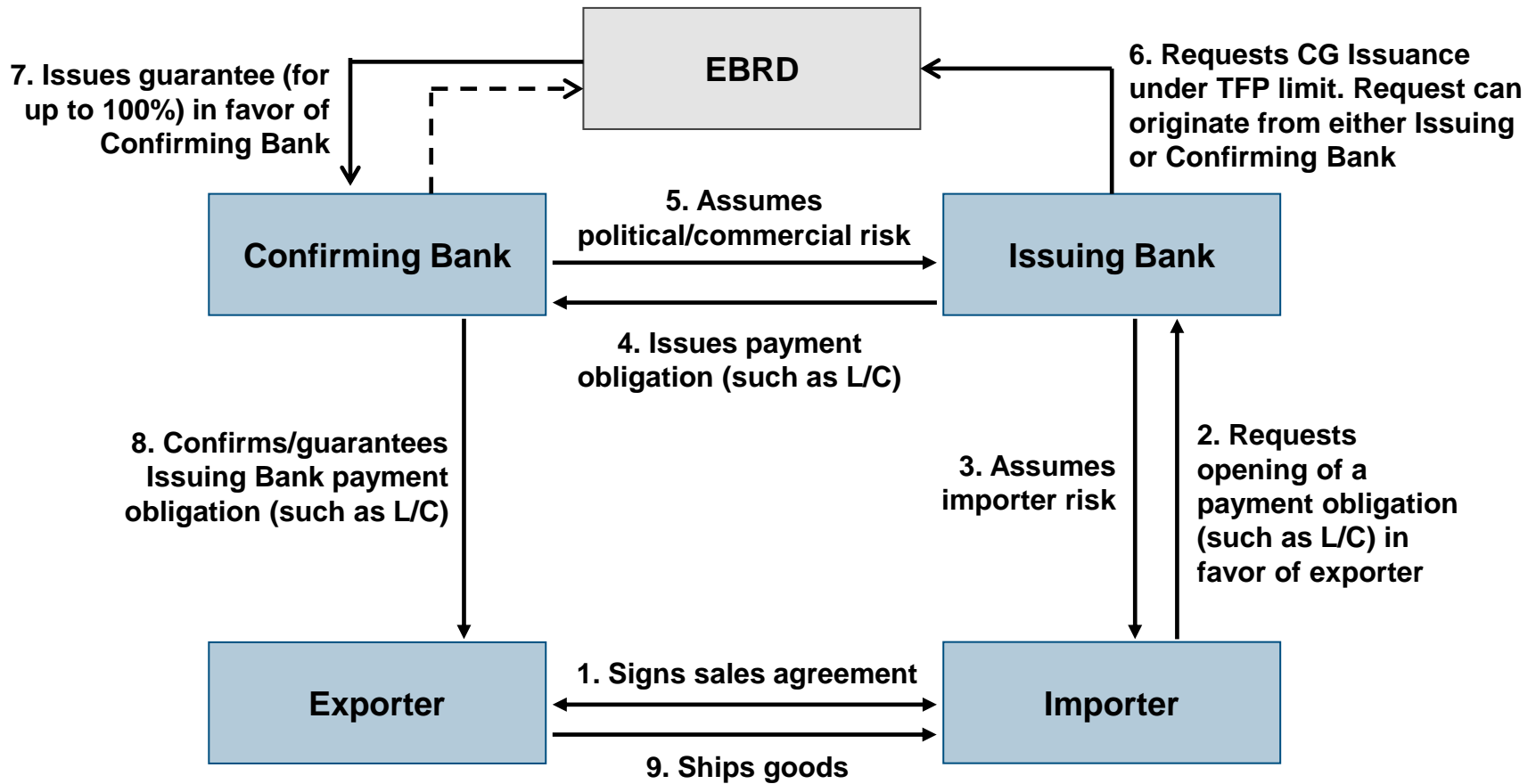
Akkreditivgeschäft

- Zahlungsvereinbarungen auf Akkreditiv Basis sind üblich für Exportgeschäfte mit Ägypten
- Wir raten gerade bei Erstgeschäften zu einem **bestätigten unwiderruflichen Akkreditiv**

Akkreditivbestätigung

- Längere Akkreditivlaufzeiten lassen sich über eine Garantie der IFC, und der EBRD unter dem jeweiligen „Trade Facilitation Programme“ darstellen
- Hierbei gibt die IFC/EBRD gegenüber der Akkreditiv-bestätigenden Bank (Bank des Exporteurs) eine Garantie ab, auf dessen Basis dann auch längere Laufzeiten bestätigt werden können

Akkreditivbestätigung



Die staatliche deutsche Exportkreditversicherung Euler Hermes

- Bietet *deutschen* Exporteuren und Kreditinstituten, die Projekte deutscher Exporteure nach Ägypten finanzieren, Deckungsschutz für das Ausfallrisiko aus wirtschaftlichen und politischen Gründen
- Sonderbedingungen für den Sektor erneuerbare Energien
- Ausländische Zulieferungen und lokale Anteile können in bestimmtem Umfang mitfinanziert (und mit gedeckt) werden

Die staatliche deutsche Exportkreditversicherung Euler Hermes

- OECD Länderkategorie 6 (von 7)
- Als Garant und Darlehensnehmer ist die African-Export-Import Bank Kairo, anerkannt.
- Wir empfehlen die frühzeitige Abklärung mit Euler Hermes wegen der Einbeziehung lokaler Banken bzw. ausländischer Zulieferungen

Sissi Gerstenkorn (Einzeldeckungen), Tel.: +49 (0) 40 / 88 34 - 95 87
sissi.gerstenkorn@eulerhermes.com

Euler Hermes - Deckungsfähige Risiken

Fabrikationsrisiko

Tag des Fertigungsbeginns bis Tag der Verschiffung – dringend empfohlen, wenn es sich nicht um Serienprodukte handelt



Ausfuhrisiko

Tag der Verschiffung bis Tag des Eingangs der letzten Schuldendienstrate



Finanzkreditrisiko

Tag der ersten Kreditauszahlung bis Tag des Eingangs der letzte Schuldendienstrate



Small Ticket Financing – KMU Exportfinanzierung

- Deutsche Kreditinstitute sind zögerlich, kleinvolumige Projekte über Euler Hermes zu finanzieren
- Erhöhte Ergebnisvolatilität kleiner Unternehmen
- KMU-Exporthändler benötigen Lieferant Liquidität, haben begrenzte Verschuldungskapazität (Kreditlinien)
- Lieferantenkredit bindet sowohl Liquidität und belastet Kreditlinie bei Hausbank
- Kernkompetenz des Exporteurs ist Produktion und Export – nicht die Finanzierung



Lösung: Northstar Europe ist spezialisiert, KMUs beim Exportgeschäft zu begleiten

Small Ticket Financing

Contact:

Northstar Europe

rue du Saint-Esprit

L-1475 Luxembourg

Tel: +352 26 47 66 1

Fax: 352 26 47 66 99

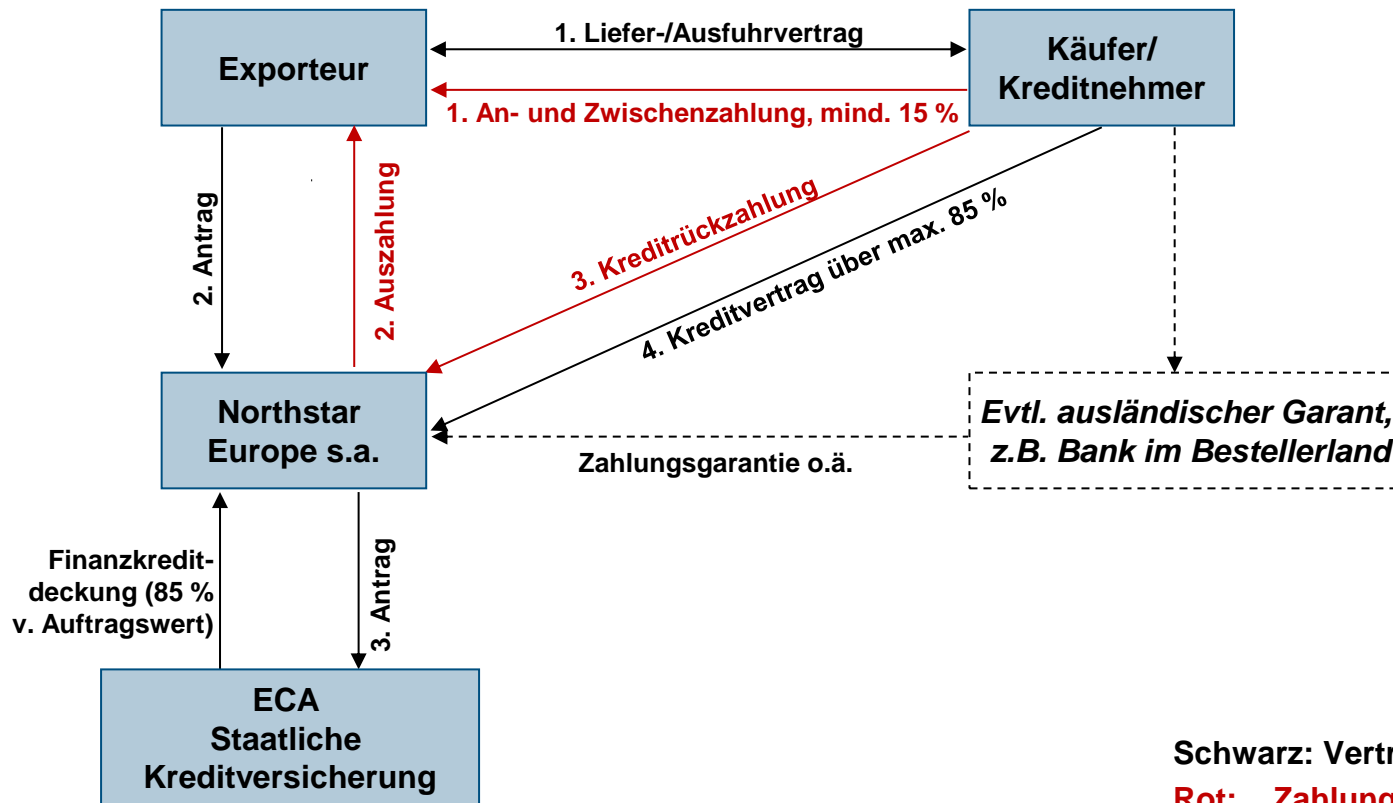
info@northstareurope.eu

<http://www.northstareurope.eu>

Merkmale KMU Bestellerkredit mit NSE

- Kredit an den Importeur zur Begleichung der Lieferforderung
- Auszahlung i.d.R. nach Versand der Ware direkt an Exporteur
- Exporteur haftet nicht für Kredit- und Länderrisiko
- Kredittranchen zwischen T€ 500 und € 5 Mio. – Laufzeit i.d.R. 5 Jahre
- Kredit wird durch Standard-ECA-Deckung abgesichert
- ECA Gebühr wird mitfinanziert

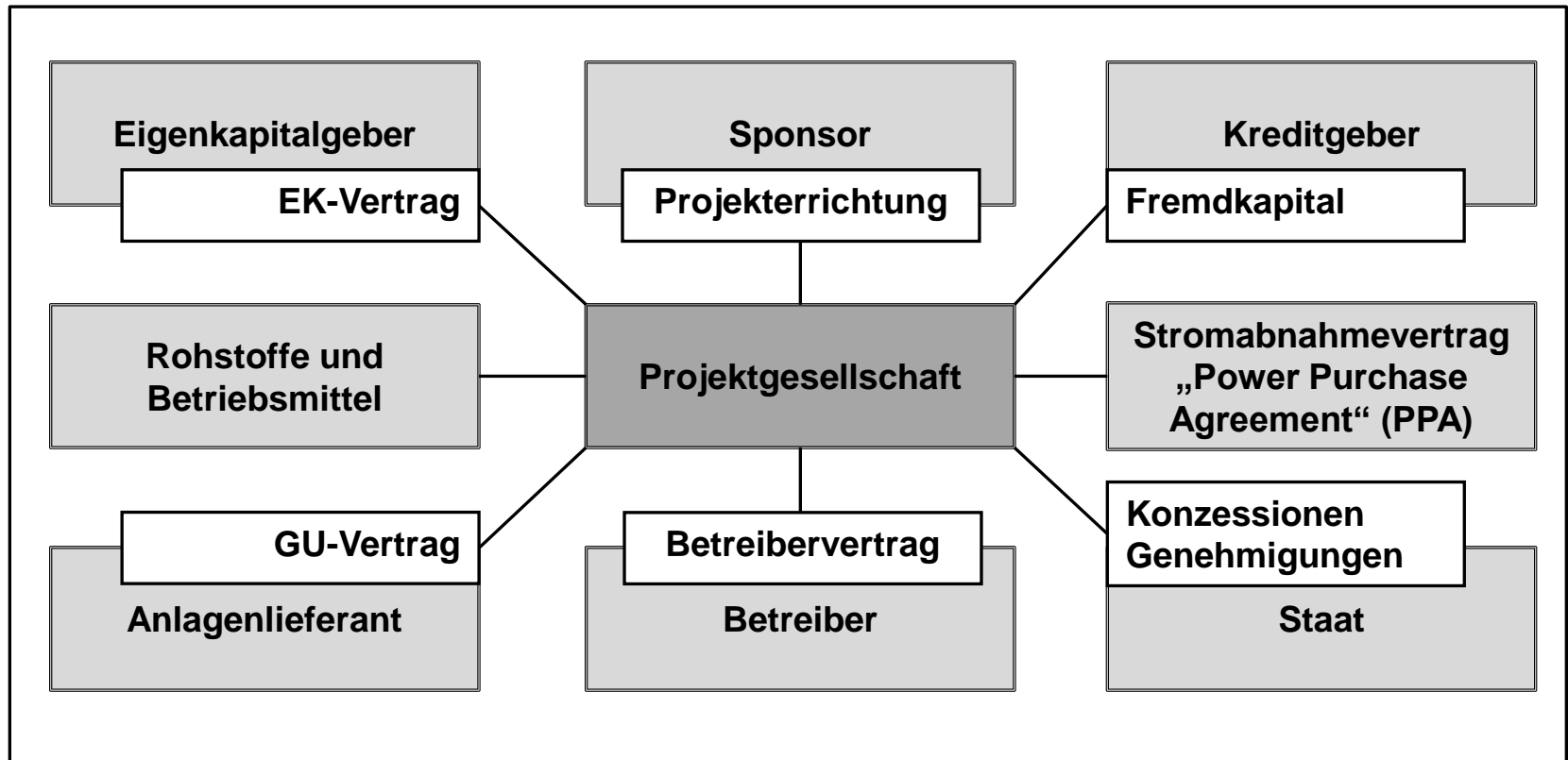
KMU-Exportfinanzierung mit NSE - Ablauf



Projektfinanzierungen

- Cash Flow basierte Finanzierungen „non recourse financing“
- Komplexe Finanzierungsstruktur – **Eigenkapital** notwendig
- Primär bei **Großprojekten**
- Im Rahmen von Zulieferungen für Großprojekt möglicherweise relevant
- Absicherung der Zulieferungen über Euler Hermes

Projektfinanzierung



Energie - Contracting

- Energiespar-Contracting -
beschreibt eine Methodik zur Energieeinsparung

Der Contractor finanziert energiesparende Maßnahmen vor und refinanziert sich durch die nachgewiesenen, eingesparten Kosten

- Betriebsführungs-Contracting
oder Technisches Gebäudemanagement genannt

- Energieliefer-Contracting
*auch Anlagen-Contracting oder Nutzenergie-Lieferung genannt
(komplexe Projektfinanzierung – wie oben)*

Energie - Contracting

- Projekttyp nur sinnvoll, wenn stabile Marktposition und lokale Kompetenz in Ägypten vorhanden ist
- Personalressourcen mit hoher technologischer Kompetenz notwendig
- Eigenkapital Einsatz erforderlich
- Lokale Finanzierungskompetenz und Know-how des ägyptischen Rechtssystems ist zwingend notwendig
- Möglicherweise Suche nach lokaler Partnerfirma ein strategischer Ansatz (oder aus der Region) – Hilfe durch AHK in Kairo

Investitionsgarantien des Bundes

- Garantien zur Absicherung von Direktinvestitionen gegen **politische** Risiken
- Die erforderlichen Rechtshutzvoraussetzungen für die Übernahme einer Investitionsgarantie sind durch den neuen am 22. 11. 2009 in Kraft getretenen deutsch-ägyptischen Investitionsförderungsvertrag gegeben
- Der IFV garantiert den freien Transfer der im Zusammenhang mit der Kapitalanlage stehenden Zahlungen
- **Wirtschaftliche** Risiken werden nicht abgesichert

Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit

**Profitable business
in the Emerging Markets**



richter@project-finance.de
www.project-finance.de